

القسم الثاني

العلاقات الاقتصادية الدولية

دكتور

خالد سعد زغلول حلمي

كلية الحقوق - جامعة المنوفية

١٩٩٢-١٩٩١

الولاء للطبع والتوزيع

شبين الكوم - ت ٣٢٤٩٠١

1

1

مقدمة

ماهية العلاقات الاقتصادية الدولية

ظهرت العلاقات الاقتصادية الدولية منذ اقدم العصور ، فقد عرف التاريخ القديم كثيرا عن قيام العلاقات الاقتصادية بين الدول ففى العصور القديمة ، فكان قدما الفينيقيين من انشط تجار البحار ، وقامت روما بتطوير التجارة وقطعت شوطا كبيرا لا للسباب التجارية وحدها بل لانها تريد ان تسخر التجارة لربط الاجزاء المتباعدة من امبراطوريتها . وكان لشعوب بحر البلطيق وشعوب بحر الشمال علاقات اقتصادية منذ فجر التاريخ .

وقد انتشرت التجارة الخارجية بصفة خاصة لتحل مكانها العوثر والحيوى فى دائرة النشاط الاقتصادى لمختلف الدول منذ قيام الاقتصاد الرأسمالى ، ونشوء الدول ذات السيادة ، التى أخذت الآن تسلك نقدها الخاص وتضع لنفسها القوانين الخاصة بها ، وتتفاوت الدول فى انظمتها ، فهناك دول ، كبريطانيا وهولندا ، تكاد تعتمد اعتمادا كليا على التجارة الخارجية وهناك بلاد اخرى كالولايات المتحدة الامريكية ، لا تعتمد على التجارة كل الاعتماد ولكنها تهتم بها ، وقد لا تهتم بعض البلاد الاخرى ، كالاتحاد السوفيتى .

ويمكن القول بأن كل دولة عصرية تدخل فى علاقات اقتصادية مع الدول الاخرى بشكل يتفق مع مصالحها ، وتأثر التجارة الدولية بطبيعة النظام الانتاجى لكل دولة ، كما تؤثر فى الانتاج القومى وفى العادات الاستهلاكية .

ولننظر أولا في تأثير التجارة الدولية في الاستهلاك متخذين
من شعب الولايات المتحدة مثلا لنقول • فهنا نرى ان الاميركي
يشرب القهوة المستوردة من البرازيل ويأكل السكر المستورد من كوبا
ويقرأ الجرائد المصنوعة ورقها من لب الخشب الكندي • ويستعمل
الاواني الفولاذية الصلبة التي دخل المنجنيز الهندي في صنعها •
وفي مقدورنا ان نتوسع في تعداد هذه المواد توسعا لاحد له • ومع
ان الولايات المتحدة تفتتح الكثير من هذه المواد بمقادير قليلة
ومع ان باستطاعتها انتاج المزيد منها اذا دعت الضرورة • فان تكاليف
انتاجها ستزداد زيادة كبيرة لو اضطرت الى ان تعتمد علي موارد
منها اعتمادا كليا • وربما افترقت بعضها اقتصادا تاما بسبب
العجز عن انتاجها •

وبالرغم من ان واردات الولايات المتحدة الامريكية لا تشكل عادة
سوى ٣ الى ٥ بالمئة من مجموع انتاجها التام • فان ثمنها
الاستهلاكي سيتغير تغيرا كبيرا لو لم تتوفر لها هذه الواردات •

والتجارة الخارجية تشكل اهمية كبيرة لتنظيم الانتاج القومي
سواء تمثلت في الصادرات أو الواردات • فالصناعات المعدنية فسي
الولايات المتحدة الامريكية مثلا تحتاج الى كميات كبيرة من الخام
المستورد من الخارج • الا اضطرت الى ان تعمل بطاقة تقل
عن طاقتها الكاملة •

وقد شاهدنا اثر هزيمة ألمانيا في الحرب السابقة ، مثلا واضحا
عن اهمية التجارة الدولية ، فقبل الحرب كانت ألمانيا هي المركز
الرئيسي للتجارة والصناعة في القارة الأوروبية ، وكانت أهم مورد
للغولاند ، والفحم والآلات التي تحتاجها صناعات البلاد الأوروبية
الأخرى . وعندما تهدمت ألمانيا تقدمت الولايات المتحدة
لتوفير البضائع التي كانت ألمانيا توفرها قديما ولو لم تفعل الولايات
المتحدة ذلك لتأخرت عملية إعادة تعمير أوروبا تأخرا خطيرا .

لمدة العلاقات الاقتصادية تهتم بدراسة جميع وجوه النفـساط
الاقتصادي التي تتم عبر الحدود السياسية . ولا تشترط ان تقوم
المبادلات الدولية بين حكومات الدول المخلقة ، اذا يمكن ان تتم
بين اشخاص وهيئات خاصة يتبعون دولا مختلفة .

وتنقسم العلاقات الاقتصادية الدولية على اختلاف صورها الى

قسمين :-

- الاول : علاقات ناشئة عن حركات اشخاص ، وتمثل في الهجرة الدولية .
- الثاني : علاقات ناشئة عن حركات السلع والخدمات ورؤوس الاموال ،
وتعرف اصطلاحيا بالمعاملات الاقتصادية الدولية ، وتنقسم
المعاملات الاقتصادية الدولية بدورها الى طائفتين الاولى التبادل
الدولي للسلع والخدمات والثانية الحركات الدولية لرؤوس الاموال .

اختلاف العلاقات الاقتصادية الدولية عن العلاقات الاقتصادية الداخلية •

وقد جرى عرف الاقتصاديين على تمييز العلاقات الاقتصادية الدولية عن العلاقات الاقتصادية الداخلية ، ويرجع ذلك الى مجموعه من الاعتبارات ، ويتعلق أول هذه الاعتبارات بصعوبة تنقل عوامل الانتاج من دولة الى اخرى ، فمن الملاحظ ان مقدرة العمال وروؤس الاموال على التنقل داخل الدولة الوحدة أيسر من مقدرتهم على التنقل من دولة الى أخرى نظرا لما تصادفه من عقبات طبيعية او جغرافية او سياسية او اجتماعية او قانونية •

فلا رضى بالرغم من ثباتها الطبيعي يستحيل انتقالها من دولة لاخرى وان كان من الممكن تغيير استعمالها داخل الدولة الواحدة •

ورأس المال والعمالة ايضا من السهولة بمكان ان تنتقل داخل الدولة الواحدة ، سميا وراء الظائدة او الاجر المرتفع ، اما انتقال رأس المال والعمالة على الصعيد الدولى يكون مخوف بالحواجز والعوائق ، وقد تكون هذه الحواجز قانونية مثل القيود او العوائق التى تفرض على انتقال العمال او رأس المال ، او اقتصادية مثل المخاطر التى قد يتعرض لها رأس المال فى بلد اجنبى ولا يتعرض لها فى موطنه الاصلى كالتأمين او المصادرة ، او ثقافية مثل الاختلاف فى اللغة والعادات والتقاليد التى قد تعوق حرية العمل وسهولته من دولة الى اخرى •

ويترتب على صعوبة انتقال عناصر الانتاج بين الدول اختلاف
الموائد التي تحصل عليها عناصر الانتاج من دولة الى اخرى ، فقد
يتمتع عامل الدولة (أ) مثلا بارتفاع في الاجور نظرا لقلة عرض العمل
أو لندرته ولا يستطيع عامل الدولة (ب) التي يتوافر به عنصر
العمل وتنفذ فيها الاجور بالتالي ، من الانتقال بسهولة او بحرية
الى الدولة (أ) للاستفادة من الاجر المرتفع حتى تتساوى الاجور
تقريبا في الدولتين •

وثاني الاعتبارات التي تميز العلاقات الاقتصادية الدولية عن
العلاقات الاقتصادية الداخلية هو اختلاف الوحدة النقدية فلكل
دولة عملتها الخاصة كما ان لها نظامها النقدي الخاص ، وهكذا
على حين يستعمل الناس عملة واحدة في المعاملات الداخلية ، يستخدم
العالم عددا كبيرا من العملات التي لا تستعمل الواحدة منها في
مقياس القيم ولا تتمتع بقبول عام في الوفاء بالتزامات خارج حدود
دولتها • ومثالها الجنيه في مصر • والفرنك في فرنسا والمارك في ألمانيا •

فالجنيه المصري مثلا يقبل التعامل المحلي في مصر والفرنك
الفرنسي يستعمل في التعامل المحلي بفرنسا • وبالتالي لا يستطيع
حامل الجنيه المصري الشراء من السوق المحلية لفرنسا قبل ان يستبدل
العملة المصرية بفرنكات فرنسية •

ولهذا تختلف طرق الدفع في الداخل عنها في الخارج ، حيث يتم تسوية المعاملات في الداخل بالعملة المحلية ويتم في التجارة الدولية على اساس التحويل الى العملات الاجنبية وذلك باستخدام سعر الصرف الذي يعرف بانه سعر الوحدة من العملات الاجنبية مقوما بالعملة المحلية .

وثالث هذه الاحبارات هي اختلاف النظم السياسية والاقتصادية يوجد بكل دولة نظام سياسي واقتصادي يختلف الى حد ما عن غيرها من الدول ، ذلك انه على حين تستطيع الدولة ان تفرض ما شاءت من النظم والسياسات الاقتصادية والاجتماعية بأقليمها ، فلا سلطان لها على سياسات الدول الاخرى او على ما يسود بالعالم الخارجى من سياسات .

هكذا تختلف القوانين والتشريعات الاجتماعية ، وتباين التشريعات والنظم والسياسات الاقتصادية من دولة الى اخرى ، وتختلف بالتالى ظروف المنتجين في كل دولة من الدول تبعا لاختلاف اطار الاقتصادى والاجتماعى الذى يزاوون نشاطهم فيه . فالدول الرأسمالية المتقدمة تنادى بحرية التجارة وتخفف عبء القيود المفروضة على التجارة الدولية مثل الرسوم الجمركية والحصص وغيرها من القيود . والدول الاشتراكية تنادى بتدخل الدولة في شئون التجارة الخارجية وقيام التبادل التجارى على اساس اتفاقيات التجارة والدفع . والدول المتخلفة اقتصاديا تنادى بضرورة فرض قيود على التجارة الدولية لحماية اقتصادها القومى مثل

حماية الصناعات الناشئة وتقييد حرية انتقال رؤوس الاموال منها للخارج وفرض رقابة على الصرف والاستيراد . كما انها تنادى نفسى نفع الوقت بضرورة عدم فرض قيود على صادراتها من المواد الأولية من قبل الدول الصناعية المتقدمة .

ورابع هذه الاعتبارات التى تميز العلاقات الاقتصادية الدولية عن التجارة الداخلية هى مدى التأثير على ميزان المدفوعات ، حيث ان اقليم الدولة الواحدة لا تواجه اى مشكله فى ميزان معاملاتها المالية فى حين تواجه اغلب دول العالم مشاكل متعددة ناجمة عن خلل ميزان مدفوعاتها ، ويرجع هذا اساسا الى اختلاف وحدات النقود وما يترتب عليها من عدم مقدرة رأس المال على التنقل بسهولة ويسر بين الدول المختلفة ويرجع ايضا الى ان اقليم الدولة الواحدة تشترك فى الميزانية العامة للدولة .

وخامس هذه الاعتبارات التى تميز العلاقات الاقتصادية الدولية عن التجارة الداخلية هى انفصال الاسواق ، حيث ان الانواع المختلفة من القيود التى تضعها الدول على تجارتها الخارجية تنسب نفسى انفصال اسواقها عن بعضها البعض وتؤدى هذه الظروف فى حد ذاتها الى تأكيد استمرار ظروف اقتصادية معينة ذات طابع محلى داخل سوق كل دولة . الا ان انفصال اسواق الدول المختلفة قد ينشأ ايضا نتيجة لفعل عوامل اخرى غير سياسية التجارة الخارجية .

من أهم هذه العوامل صعوبة المواصلات والاتصالات على المستوى الدولي والتي تلعب دوراً هاماً في انفصال الأسواق وبما الرغم مما شهدته العالم من تقدم في أجهزة الاتصالات المختلفة السبيل ساعد بلاشك على الربط بين أسواق الدول ، إلا أن العجوة ما زالت متسعة ، كما أن اختلاف اللغات بين البلدان يمثل عائقاً ضخماً في سبيل قيام أو انعام المعاملات الاقتصادية معهم ، إلا أن التوسع في التعليم ، وسيطرة بعض الدول الكبرى على أجزاء مختلفة من العالم أدى إلى انتشار عدد قليل من اللغات على المستوى الدولي مما سهل كثيراً في نمو المعاملات الاقتصادية الدولية •

ومن العوامل التي تساهم أيضاً في الفصل بين أسواق البلاد المختلفة هو اختلاف الأذواق ، وهذه تنشأ بفعل عوامل عديدة مثل اختلاف العادات والتقاليد الاجتماعية من بلد لآخر ، اختلاف المناخ الجغرافي ، اختلاف الأديان ، أو الفنون أو المراحل التقدم العلمي واختلاف الأذواق يؤدي إلى اختلافات في أنواع السلع المطلوبة أو في أشكالها أو أحجامها •

ونلاحظ في هذا الصدد أن التقدم المستمر في وسائل المواصلات والاتصالات الدولية والانتظام بالتقدم في وسائل الدعاية والإعلان ليس وانتشار الرحلات السياحية والتعليم ، كل هذا يساعد على تقليص

الفجوات بين الازواق الدولية ، وساعد ايضا على الحد من انفصال الاسواق ، الامر الذي ساعد على انتشار المعاملات الاقتصادية بين الدول ، وبالتالي فان العلاقات الاقتصادية الدولية تشمل محور دراستنا في هذا المؤلف .

مراجع المقدمة

- ١ - احمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية (١٩٨٩ - دار
الثقافة الجامعية للنشر) .
- ٢ - محمد ذكي تافعى ، مقدمة فى العلاقات الاقتصادية الدولية
(سنة ١٩٧٢ دار النهضة العربية) .
- ٣ - صلاح نامق ، التجارة الدولية (القاهرة - ١٩٦٤) الفصل
الاول .
- ٤ - زكريا بيومى ، النقود والبنوك والتجارة الدولية (١٩٨٩ - دار
النهضة العربية) .
- ٥ - احمد الغندور ، العلاقات الاقتصادية الدولية (دار النهضة
العربية) .

- 1 - Baunol, Willian J. and Chandler, Lester V:
Economic Processes and Policies, Harper &
Bfolhers Publishers, New York, 1954, PP.
489 - 490 .
- 2 - P.T. Ellsworth, the International Economy
(3rd. edition . London . 1964) , Chapter 1.
- 3 - C.P Kindleberger, International (3rd
edition, illinois, 1963) Chapter 1.
- 4 - Wells, Sidney J: International Economics,
George Allen and Unwin LTD, London, 1969,
P/P. 15-21 .

خطه الدراسة

تنقسم دراستنا للعلاقات الاقتصادية الدولية الى ابواب ثلاثة :-

- الباب الاول : نظرية التجارة الدولية •
- الباب الثاني : المدفوعات الدولية •
- الباب الثالث : التعاون الاقتصادي الدولي •

الباب الاول نظريه التجارة الدوليه

مقدمه : -

تقوم نظريه التجاره الدوليه على التبادل الدولى للسلع
والخدمات بين دوله واخرى ، وانسياب رؤوس الاموال من دولة الى
اخرى .

وقد اختلف الاقتصاديون فى تفسير القواعد التى تحكم التبادل
الدولى فالبعض يرى انيه من الممكن معالجة المسائل الاقتصادية
الدولية بالرجوع الى الاحوال الاقتصادية العامة فى القيمة والتوزيع
والاجور والنقود وغيرها . ومن هؤلاء الاقتصادى المشهور " آدم سميث " ^١
الذى يرى ان التجارة الخارجية ماهى الا امتداد للتجارة الداخلية
حيث ان كل منهما ماهو الا وسيلة للتخلص من الانتاج الفائض ومقايضة
بانتاج اخر به عجزه وكلاهما ايضا يعمل على التغلب على ضيق السوق
عن طريق اتاحه الفرصة لتطبيق مبدأ تقسيم العمل والخصص ورفع
الانتاجية . كذلك لا تزال المدرسة الحديثة للتجارة الخارجية المدرسة
السويدية للتجارة الخارجية ^٢ ، والتى يتزعمها " اولين " ترى عدم
التفوق بين التجارة الخارجية والتجارة الداخلية على اساس ان لكل
منهما ظواهر اقتصادية واحدة وليس ما يمنع من اندماجها فى دراسة واحدة .

ويرى البعض الآخر من الاقتصاديين ضرورة قيام نظريات اقتصادية مستقلة لتفسير قيام التجارة الدولية ، ومن هؤلاء " ريكاردو " الذي نادى بالتفرقة على أساس صعوبة انتقال عناصر الانتاج من دولة الى

أخرى .

وسوف نتناول ههنا المباحث في فصول أربعة :-

- الفصل الاول : اسس قيام التبادل الدولي
- الفصل الثاني : النظرية التقليدية للتجارة الخارجية .
- الفصل الثالث : النظرية الحديثة للتجارة الخارجية .
- الفصل الرابع : سياسة التجارة الخارجية .

الفصل الاول أسس قيام التبادل الدولي

ان التجارة الدولية كالتجارة المحلية ، تقوم على اساس التخصص في الانتاج وتقييم العمل ، فالدول مثل الافراد لا تستطيع ان تنتج جميع ما تحتاج اليه من سلع او خدمات وانما يغلب عليها ان تخصص في انتاج السلع التي تؤهلها طبيعتها وظروفها الاقتصادية ان تنتجها بتكاليف اقل وبكفاءة اكثر من غيرها ثم تبادله بمنتجات دول اخرى لا تستطيع ان تنتجها داخل حدودها او تنتجها بنسب اقل من احتياجاتها او بتكاليف اكثر من غيرها من الدول .

وهذا التخصص يعنى ان جميع البلاد المشتغلة بالتجارة الدولية تنتج بعض البضائع بكميات تزيد عن حاجاتها منها . ويأخذ الفائض لبلاد لا تنتج هذه البضائع او تنتج كميات تقل عما تحتاجه منها . وطبيعى ان لايجرى هذا التبادل الدولي على اساس بضاعة مقابل بضاعة ، فالعادة ان تباع كل دولة فائضا انتاجها في الاسواق الملائمة التي تدفع افضل الاسعار ، وتشتري حاجاتها من الاسواق التي تعرض ارخص الاسعار .

ويقوم التبادل اساسا على مبدأ التخصص الدولي^(١) ، فمثلا

(١) راجع في ذلك

Jacob viner studies in the theory of international Trade, Chapter V lll .

مصر تخصص الى حد كبير في انتاج القطن ، كما تخصص انجلترا فى
المنتجات الصناعية ، وتخصص ألمانيا الغربية بصفة اساسية فى
المنتجات الكيماوية والصناعات الكهربائية ، وتخصص سويسرا فى
انتاج الساعات ، واستراليا فى انتاج الصوف والالبان وهكذا بالنسبة
لباقى دول العالم . وترتبط ظاهرة التخصص بين الدول المختلفة
بظاهرة التجارة الدولية ارتباطا وثيقا . فالتخصص يودى الى زيادة
الانتاج ومن ثم تستطيع كل دولة من انتاج السلع المتخصصة فى انتاجها
بكميات اكبر من حاجاتها الاستهلاكية ، ويتم التبادل بين هذه
الدول على اساس تخصص كل منهما . ومن ثم يمكن القول بأن التخصص
بين الدول هو الاساس القوي لقيام التبادل الدولى .

فلو ان التخصص لم ينتشر بين الدول لا نتجت كل دولة ما تحتاجه
من السلع فقط ولما قامت التجارة الدولية وتطورت كما هى عليه الان .

وتخصص الدول فى انتاج السلع المختلفة يرجع الى عدة عوامل
مختلفة ، بعضها جغرافى يتعلق بالبيئة الطبيعية وبعضها يتصل
بمراحل النمو الاقتصادى التى تمر بها البلاد وبالاطار السياسى
والاجتماعى الذى تعيش فيه . وبالتالى يستند التخصص على عوامل
طبيعية كالطقس والتربة واخرى مكتسبة كتوفر الخبرة الفنية وادوات الانتاج .
وقد ادى التفاوت الكبير فى هذه العوامل الطبيعية والمكتسبة بين
الدول المختلفة الى تفاوت فى تكاليف الانتاج مما ادى بدوره الى قيام
التخصص الدولى .

ويمكن توضيح اهم العوامل التى تمثل اساس قيام التخصص
الدولى وبالتالي التبادل الدولى بين الدول المختلفة وتمثل هذه
العوامل فيما يلى :-

أولا - المناخ والبيئة الطبيعية

اذ يؤدى اختلاف انطقس التربة مثلاً بين مختلف مناطق العالم
الى اختلاف امكانيات الانتاج الدولى ، فالمناخ له اثر فى تكاليف
الانتاج بصفة عامة ونفقات الانتاج الزراعى بصفة خاصة . فالحرارة وكمية
الامطار والرطوبة تختلف من دولة الى اخرى ولذا فهى تؤثر تأسيروا
ملحوظا فى الانتاج الزراعى الذى يتوقف على هذه العوامل مما يؤثر
بدوره فى تحديد التخصص والتبادل الدولى .

فاذا نظرنا الى مصر وجوها الصحو وترتبتها الخصبة ، والتدرج
فى ارتفاع وانخفاض درجة الحرارة خلال صيفها الطويل كل هذا يشمل
عوامل ملائمة لزراعة الاقطان الطويلة التيلة المتنازه بها . وفى المرتفعات
الاستوائية حيث الطقس حار غزير المطر تنهيا الظروف لزراعة البن كما
هو الحال فى البرازيل والحبشة واليمن كما ان انتاج المناطق الحارة
من العوز والتوابل والمطاط لا يمكن انتاجه بالمناطق الباردة .

بعد استمراها اهمية المناخ كعامل اساسى فى قيام التخصص
والتبادل الدولى وخاصة فى الانتاج الزراعى ، الا ان التقدم العلمى
بدأ يضعف تدريجيا من هذا العامل ، فقد اصبح من الممكن احداث

تغيير مصطنع في الظروف المناخية لتلائم والظروف الانتاجية المطلوبة .
فضلا عن ذلك فان كثيرا من المنتجات الزراعية اصبح يستعاض عنها
بمنتجات صناعية بدله، فالمطاط الصناعي بدأ يحل محل المطاط
الطبيعي والالياف الصناعية قد حلت محل كثيرا من منتجات القطن
الحرير والصوف .

كذلك تختلف دول العالم اختلافا كبيرا فيما وهبتها الطبيعة
من ثروات طبيعية كالارض الزراعية الخصبة والمعادن كالفحم والحديد
والنحاس والبتروول . وتتفاوت دول العالم تفاوتا كبيرا ، حيث تتركز
عناصر الثروة المعدنية النادرة في عدد محدود من البلدان ، فالدول
التي بها حقول البترول وبالتالي تخصص في انتاج البترول تتمثل في
دول الشرق الاوسط مثل الكويت ، والمملكة العربية السعودية ، والعراق
ودول الخليج العربي ، بينما دول اخرى يتوافر بها مساقط المياه
الطبيعية والفحم وتمكنت هذه الدول من تعويض فقرها في مصادر البترول
باستغلال المصدرين السابقين في توليد القوة المحركة اللازمة لقيام
الصناعات كسويسرا ، والنرويج ، والسويد وايطاليا .

لا شك ان الطبيعة الجغرافية ايضا تختلف من دولة الى اخرى ،
فبعض الدول تتميز بموقع جغرافي يمكنها من نقل منتجاتها الى
الاسواق فمن الدول ما تتوافر به الظروف الملائمة لبعض انواع الانتاج ،

ويحول دون قيامه وعورة التضاريس التي تجعل نقله الى الاسواق باهظ التكاليف. لذلك يختلف التخصص من دولة الى اخرى حسب تفاوت الموارد الطبيعية ويتم التبادل الدولي على اساس هذا التخصص. (١)

وهكذا تختلف دول العالم من حيث توافر الايدي العاملة المتمثلة في زيادة معدل النمو السكاني، فهناك من الدول وخاصة الدول المتخلفة تعاني من ارتفاع معدلات الزيادة الطبيعية للسكان وبالتالي يتوافر لديها الايدي العاملة، والبعض الآخر وبالدول المتقدمة تعاني من نقص نسبي في القوة البشرية، وفقره الايدي العاملة في بعض الدول وبالتالي انخفاض الاجور، يساعد تلك الدول على التفوق في انتاج بعض السلع ذات الكثافة العمالية والتي تتطلب مهارة فنية، وروءس اموال قليلة نسبيا مثل صناعة الغزل والنسيج والصناعات الزراعية وبالتالي تخصص الدول النامية ذات الكثافة العمالية العالية مثل مصر والهند في مثل هذه الصناعات.

بينما الدول الاخرى التي تعاني من نقص الايدي العاملة وبالتالي ارتفاع الاجور، فانها تتجه الى التخصص في الصناعات ذات الكثافة الرأسمالية، اذا توافرت لديها مقومات هذه الصناعات مثل المادة الخام، ورأس المال والخبرات الفنية والاسواق وبذلك تخصص الدول الصناعية الكبرى كأمريكا وانجلترا والمانيا في انتاج السلع الكثيفة

(١) على حافظ منصور، اقتصاديات التجارة الدولية، مطبعة الدجوى سنة ١٩٨١ ص ١٥ - ٢٢.

رأس المال كالالات والسفن والسيارات ، ومرة أخرى يمكن القول بأن الدول تختلف في التخصص وفقا لتوافر القوة البشرية .

ثانيا - العوامل المكتسبة :-

بالإضافة الى العوامل المناخية والبيئة الطبيعية ، هناك عوامل أخرى تكسبها الدول مع تقدمها العلمى عبر سنوات طوال يمكن ان تؤدى الى التفاوت فى الانتاج بين دولة وأخرى ، وتعتبر هذه العوامل المكتسبة احدى العوامل الهامة التى توجه الدول نحو التخصص فى الانتاج وقيام التبادل الدولى .

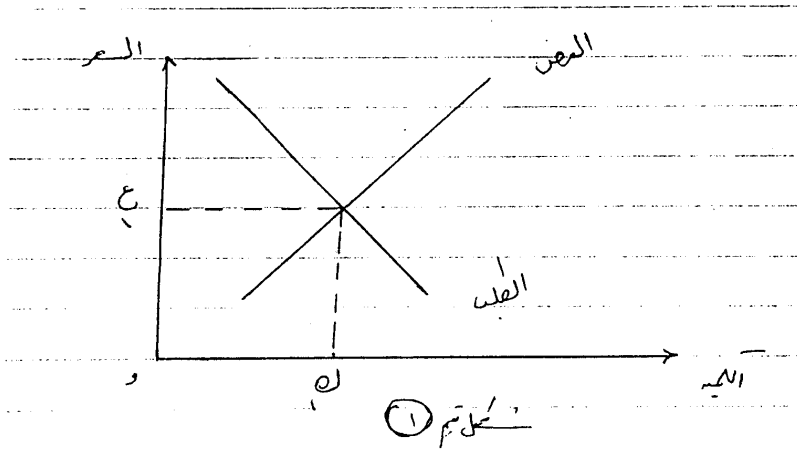
ويعتبر رأس المال من اهم العوامل المكتسبة التى تؤدى الى التفاوت فى الانتاج بين دوله وأخرى . فبعض الدول تتمتع برصيد ضخم من رؤوس الاموال المنتجة الى السلع الانتاجية كالالات والادوات والمهمات وغيرها من سلع الانتاج ، فضلا عما يهيؤه لها ارتفاع دخلها القومى من تنمية ذلك الرصيد باستمرار ، فالدول التى تتميز بوفرة فى رؤوس الاموال المنتجة يمكنها ان ترفع من مستوى الكفاية الانتاجية واستغلال كافة الموارد الطبيعية ، وهكذا تتيح وفرة رؤوس الاموال المنتجة لبعض البلدان ان تخصص فى صناعات معينة يقتضى التخصص فيها توافر مقادير ضخمة من اموال الانتاج كالصناعات الكيماوية او صناعات السيارات والاجهزة الالكترونية .

هناك دول اخرى تعاني من قصور شديد في رؤوس الاموال المنتجة مما يعرقل تقدمها الصناعي بصفة خاصة. فبالاعمال تجده هذه الدول من عثره في تنمية رأس المال القومي واستغلال مواردها الطبيعية نظرا لانخفاض مواردها من رؤوس الاموال المستجدة .

ومن العوامل المكتسبة ايضا امكانية نقل عوامل الانتاج من بلد الى اخر ، فهي أحد العوامل المؤثرة في التوطن الدولي للصناعة . فان القدرة على نقل بعض عوامل الانتاج من مكان توافرها الى حيث يوجد الطلب على السلع التي تقوم بانتاجها ، مما يترتب على ذلك من انتفاء الضرورة لتخصص كل بلد في انتاج انواع معينة من السلع والخدمات وحصول تبادل السلع بعد ذلك بين مختلف البلدان ، غير انه لما كان من هذه العوامل ما يستحيل نقله حتى داخل الدولة نفسها (كالترربة الملائمة والمناجم مثلا) ومنها ما يصعب انتقاله من دولة الى اخرى ، وخاصة في الظروف التي يجتازها العالم اليوم (كما هو الحال بالنسبة لهجرة العمال مثلا) ، فقد اتجهت كل دولة الى التخصص في انتاج السلع التي تستطيع انتاجها بأقل النفقات على ان يقوم تبادل السلع بعد ذلك بين مختلف الدول ، حيث ان كل دولة ليست الاسواق لمنتجات الدول الاخرى . وبذلك ساعد النقل على قيام التخصص الدولي بيمين الدول المختلفة ، ولولا ذلك لبقى نظام الانتاج بالوضع البدائي ، اذ تعتمد كل دولة على انتاجها المحلي من كافة السلع تقريبا .

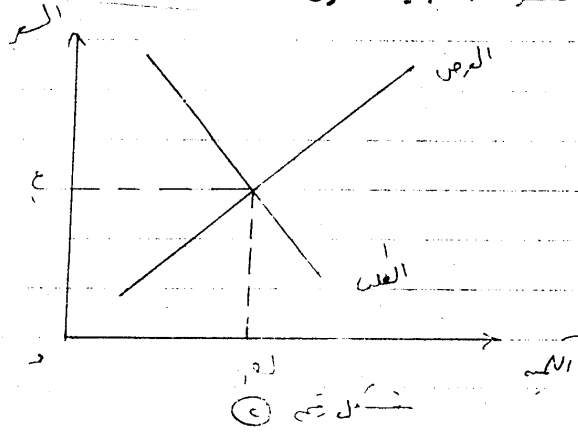
ومحصلة هذه العوامل المكتسبة لكافة دول العالم هو اختلاف الدول فيما تخصص فيه من انتاج سلعة معينة وفقا لتفاوت الاسعار، ولهذا فان الاساس المبدئي لقيام التجارة الدولية يكاد ينحصر في فروق الاسعار بين السلع المنتجة محليا والسلع المستوردة من الخارج. فالمستهلك يسمى الى الشراء من ارض الاسواق لكي يتمكن من تحقيق اقصى ارباح ممكنة من دخله المحدود، وبالتالي فهو يفضل السلع ذات الاثمان المنخفضة سواء منتجة محليا او مستوردة من الخارج، كما ان المنتج يرغب في بيع منتجاته في اعلى الاسواق سواء السوق المحلية او السوق الخارجية وذلك لتحقيق اكبر ربح ممكن.

ولتوضيح اثر فروق الاسعار على قيام التجارة الدولية نأخذ المثال التالي :- فاذا كنا نستورد جزءا مما نحتاجه من القمح من استراليا، فذلك لان السعر الذي ندفعه للقمح الاسترالي يقل عما كنا سندفعه لو ان هذا الجزء المستورد انتج محليا. ويمكن ايضا ذلك بيانها كما يلي :-



يوضح الشكل رقم (١) سوق القمح في مصر قبل قيام التجارة الخارجية بين مصر والعالم الخارجي (أستراليا). وكما هو متبع تقاس الكمية على المحور الأفقي والسعر على المحور الرأسي ، ويتحدد السعر التوازني للقمح داخل السوق المصري عند نقطة تقاطع منحنى الطلب والعرض .

ويوضح الشكل رقم (٢) سوق القمح في أستراليا قبل قيام التجارة الخارجية بين أستراليا والعالم الخارجي (مصر) ، ويتحدد السعر التوازني للقمح داخل أستراليا عند نقطة تقاطع منحنى الطلب والعرض . ولتسهيل التحليل سوف نفترض أن السعر في كل من السوقين يقاس بنفس وحدة النقود (الجنية المصري)

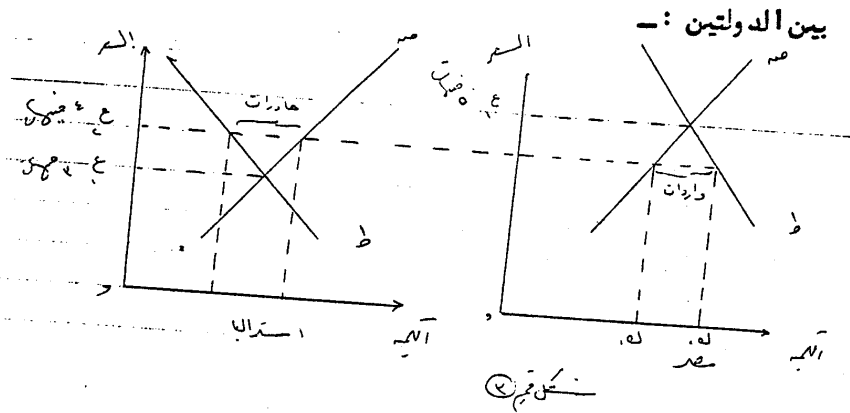


ونفترض أن ثمن اردب القمح في مصر قبل قيام التجارة الخارجية هو خمسة جنيهات للاردب وأن الكمية المطلوبة والمعرضة هي ٥ مليون

أردب ، ونفترض أيضا ان السعر التوازني للقمح في استراليا قبل قيام التجارة الخارجية هو ثلاثة جنيهات وان الكمية المطلوبة والمعرضة هي ١٥ مليون أردب .

يلاحظ بعد قيام التجارة بين مصر واستراليا ان السوق المصرية والسوق الاسترالية تصبح سوقا واحدا طبقا لظروف العرض والطلب الجديدين ، ولسهولة التحليل نفترض عدم وجود مصاريف نقل أو رسوم جمركية .

ويمكن الاستعانة بالشكل رقم (٣) لتوضيح ما يترتب على قيام التجارة



يتضح من الشكل السابق انه يوجد فرق في اسعار القمح في كل من مصر واستراليا، فان ذلك يعتبر مبررا لقيام التبادل التجاري بينهما ، ويلاحظ ان السعر في مصر ١٥ يزيد عن سعر القمح في استراليا مما

ما يؤدي الى قيام منتجى القمح في استراليا لبيع قمحهم في مصر
للاستفادة بفرق السعر ، وكذلك يتجه المستهلك المصري لشراء
القمح الاسترالى نظرا لرخيصته .

ونظرا لزيادة عرض القمح في السوق المصرية نتيجة لزراعة القمح
الاسترالى للقمح المصري يحيل السعر الى الانخفاض في السوق المصرية ،
كما ان زيادة الطلب في السوق الاسترالية نتيجة لزراعة المصمري
المصري المشتري الاسترالى تؤدي الى رفع السعر في السوق الاسترالية
وبذلك نصل الى سعر جديد للتوازن في كلتا الدولتين وليكن اربعة
جنيهات للاردب .

وبغرض عدم وجود نقاط نقل او رسوم جمركية فان انخفاض السعر
في مصر وارتنافام السعر في استراليا يستمر الى ان يتساوى السعر في كل
من البلدين ويصبح صادرات استراليا من القمح مساوية تماما لواردات
مصر منه . ويتم هذا عند السعر ٣ في الشكل رقم (٢) حيث تتساوى
الصادرات مع الواردات .

وفي مثالنا السابق نقرر ان السعر التوازنى الجديد بعد قسامة
التجارة الخارجية قد اصبح اربع جنيهات ، وعند هذا السعر الجديد
تزداد الكمية المطلوبة في مصر من ١ الى ٢ (١ مليون اردب مثلا)
في حين تنخفض الكمية المعروضة الى ١ (٥ مليون اردب مثلا) اما
في استراليا فيزداد السعر الى زيادة العرض من ١ الى ٢

(١٥ مليون اردب مثلاً) في حين ينخفض الطلب الى (١١ مليون اردب) • وذلك يكون الفرق بين العرض والطلب في استراليا مساوياً تماماً للفرق بين الطلب والعرض في مصر (٤ مليون اردب) • وهذا الفرق يمثل صادرات استراليا من القمح وواردات مصر منه •

خلاصة القول : ان وجود فرق بين ثمن السلعة في بلد التصدير وبين ثمنها في بلد الاستيراد سيؤدي الى قيام التجارة الدولية بين البلدين ولا يتحقق التوازن الا اذا تساوى الثمن فيهما • ولكن وجود نفقات نقل او رسوم جمركية او تفاوت في اسعار الصرف سيؤدي الى تغيير فروق الاسعار بين الدولتين مما قد يؤثر على حجم التبادل الدولي •

الفصل الثاني

النظرية التقليدية للتجارة الخارجية

لقد حظت نظرية التجارة الدولية باهتمام الكثير من الاقتصاديين عبر مراحل التاريخ المختلفة ، وكانت نقطة الانطلاق في تحليل نظرية التجارة الدولية هي آراء مذهب التجاريين التي انتشرت في أوروبا في منتصف القرن السادس عشر وظلت سائدة حتى مطلع القرن التاسع عشر ، وتتلخص آراء التجاريين في أن ثروة أية دولة لا تقاس بما تملكه من موارد طبيعية أو مما يستطيع انتاجه من سلع وخدمات ، وإنما تقاس بمقدار ما لديها من مخزون الذهب والفضة ، كما أن الوسيلة الرئيسية للحصول على هذه المعادن النفيسة هي التجارة الخارجية . ولذا بدأت الحكومات المختلفة تتدخل بطرق متعددة لتنظيم تجارتها الخارجية بهدف زيادة الصادرات عن الواردات وتدفق المعادن النفيسة .

إلا أن هذا المذهب التجاري لم يلقى تأييد بين الاقتصاديين بل ثبت فيما بعد أن تفسير آراء التجاريين للتجارة الدولية خاطئة (١) .

وقد نشأت النظرية التقليدية كرد فعل لمذهب التجاريين ، وحاملة لواء حرية التجارة ومبينة أن قوة الدولة لا تقاس بما لديها من مخزون

1) Winer Jacob: Studies in the theory of international Trade, George Allen & Unwin, Ltd, London 1937 P.P. 1-113 .

نفيس فقط وانما ايضا بما لديها من ثروة حقيقية مثله في الاراضى
والمنازل وبيع الاستهلاك^(١) . وقد اوضحت ان حرية التجارة هى
السبيل لزيادة ثروة البلاد وبالتالي قوتها .

وسوف نتناول أهم الفروض التى تقوم عليها النظرية التقليدية
في التجارة الخارجية . ثم نتناول أهم النظريات التى جاء بها كل من
ادم سميث وديفيد ريكاردو . وجون استيوارت ميل في مباحث ثلاثة :-

فروض النظرية التقليدية

لقد جاء الاقتصاديون التقليديون بمجموعة من الفروض أهمها :

الفرض الاول

ان تكاليف انتاج السلع يتحدد بقيمة العمل المبذول في انتاجها
(نظرية العمل للقيمة) ، وهى من دعائم المدرسة التقليدية ففى
الفكر الاقتصادي . وقد قرر ادم سميث^١ ان قيمة اى سلعة بناء على
ذلك للشخص الذى يملكها ولا يبنى استعمالها او استهلاكها بنفسه
بل مبادلتها بسلع اخرى ، تساوى كمية العمل التى تمكّنه من شرائها
فالعمل يعتبر المقياس الحقيقى للقيمة التبادلية لجميع السلع .

1) Adam Smith, An quiry into the Nature and
Couses of the wealth of Nations, 4th ed(London:
Methuen & Co . Ltd, 1925) Vol. I, P . 416 .

ولا يعنى ذلك ان تتحدد للسلعة قيمة مساوية او ثمن مساو لكمية العمل المبذول في انتاجها وانما يعنى كما يقرر ريكارد وان نسبة المبادلة بين اى سلعتين تساوى نسبة ما بذل في انتاجها من عمل فاذا كان انتاج متر القماش يتطلب ساعة عمل واحدة وانتاج اردب القمح يتطلب عشر ساعات عمل فان القبة النسبية لكل من القماش والقمح تكون

$$١ \text{ اردب قمح} = ١٠ \text{ أمتار قماش} \cdot$$

ونلاحظ في هذا المثال هـ ان لا يهم بعد ذلك اذا كان اردب القمح يباع نقدا بمبلغ عشره جنيهاً ومتر القماش بجنيه واحد هـ أو ان يباع اردب القمح بعشرين جنيهاً ومتر القماش بجنيهين هـ ٠٠٠٠٠٠٠٠ الخ ٠ ففى كل هذه الحالات هناك نسبة مبادلة واحدة بين كل من السلعتين اساسها كمية العمل المبذول في انتاج كل منهما ٠

الفرع الثانى

ان عناصر الانتاج تتمتع بحرية كاملة في الانتقال داخل الدولة الواحدة هـ في حين ان هذه العناصر لا تتمتع بمثل هذه الحرية بين الدول المختلفة ٠

ويعنى ذلك انه ليست هناك قيود امام العناصر القابلة بطبيعتها للانتقال داخل الدولة الواحدة هـ ٠ ويصبح في مقدور عنصر الانتاج القابل

للانتقال ان يتحول من نشاط انتاجي الى اخر ومن مكان الى اخر
داخل الدولة سمياء وراء العائد الاعلى، وهذه الحالة تعرف بحالة
المنافسة الكاملة في سوق عناصر الانتاج •

وفي المقابل لا تستطيع عناصر الانتاج الانتقال من دولة الى اخرى،
والاسباب التي تحول دون انتقال هذه العناصر متعددة بعضها
اجتماعي او ثقافي وبعضها اداري والبعض الاخر له طبيعة سياسية •

المسألة الثالثة

ان الانتاج يخضع لقانون ثبات النفقة - اي ان زيادة الانتاج
لن يترتب عليها تزايد في النفقة • وهذا يعني ثبات النفقة المتوسطة
للانتاج بغض النظر عن حجم الانتاج •

المسألة الرابعة

ان هناك تشغيلا كاملا للموارد • وبالتالي ينحصر اثر التجارة
الدولية في اعادة تخصيص الموارد • فعندما تتحول دولة عن انتاج
سلعة معينة الى سلعة اخرى فان عناصر الانتاج تنتقل من انتاج
السلعة الاولى الى انتاج السلعة الثانية • طالما انه ليست هناك
اي موارد عاطلة •

الفرض الخامس

ان التبادل الدولى يتم فى صورة مقايضه ، بمعنى ان كل سلعة يتم مبادلتها بالسلعة الاخرى على اساس نفقتها ، ولا تدخل النقود
• لاتمام عملية التبادل

الفرض السادس

ان التبادل الدولى يتم بين بلدين فقط ، كما ان التبادل يتم فى سلعتين فقط ، وذلك تسهيلا لشرح نظرية التجارة الخارجية بصورة
• مبسطة

الفرض السابع

عدم وجود اية عقبات فى سبيل قيام التبادل الدولى ، فلا تفرض رسوم جمركية ولا يستلزم انتقال السلع نفقات نقل ، وصاريه تأمين او غير ذلك من النفقات

وسوف نتناول الان اهم نظريات التجارة الدولية .

المبحث الاول

نظريه النفقات المطلقة - ادم سميث

كانت نقطة البدء فى نظرية التجارة الدولية لدى التقليديين مانادى به ادم سميث من ان قيام التخصص والتجارة الدولية يرجع لاختلاف النفقة

الحقيقية او المطلقة لانتاج السلعة موضوع التبادل بين دولتين ، ولقد كانت الافكار التي جاء بها ادم سميث في كتابه (ثروة الامم) تأثير كبير في القضاء على قيود التجارة الخارجية ، وتشجيع حرية هذه التجارة في اوربا الغربية ، وقد انتقد ادم سميث مذهب التجارين وبين انه لا يوجد اى معنى للزيادة من الذهب من اجل الذهب في حد ذاته واسط ينهى العمل على الاستزادة منه هو السلع الثقيلة باشباع حاجات الافراد ورغباتهم وان الدخل الذى يحصل عليه الشخص لا يتكون في الواقع من عدد من القطع الذهبية بقدر ما يتكون مما يستطيع هذا الشخص ان يشتره في السوق او يحصل عليه بهذه القطع (١) .

كما انصرف ادم سميث لتوضيح فوائد مبدأ تقسيم العمل بـبين الافراد ومن اهم هذه الفوائد هو القدرة على الحصول على مقدار كبير من المنتجات اكبر بكثير جدا مما كان يمكن الحصول عليه في حالة عدم اتباع تقسيم العمل وذلك بالقدر نفسه من عوامل الانتاج .

وقد ركز سميث على خسر القيود التي دعا اليها التجاريون من اجل جلب المعادن النفيسة الى الدولة ووضع اساس الحجة الرئيسية

(١) راجع في ذلك - حازم البهلاوي - نظرية التجارة الدولية ١٩٦٨
الفصل الثاني والثالث .
راجع في ذلك - سميد النجار - تطور الفكر الاقتصادي في نظرية
التجارة الدولية ١٩٥٩ .

في مذهب حرية التجارة عندما اظهر ان التجارة بين الدول كفيلة
بتمكين كل دولة من زيادة ثروتها واساس دافعه عن حرية التجارة بـ
الدول هو انه " اذا كان في مقدور بلد اجنبي ان يعدنا بسلعة ارخص
مما لو انتجناها نحن ، فلنشتريها منه ببيعها انتاج صناعتنا " . اي ان
ادم سميث يرى انه يكفي وجود فرق بين نفقات الانتاج في بلدين حتى
تقوم التجارة بينهما (١) .

ولتوضيح رأيه فقد افترض وجود دولتين هما انجلترا والبرتغال
ينتجان سلعتين هما المنسوجات والنبيذ وان نفقة انتاج السلعتين
كالآتي :-

البلد / السلعة	المنسوجات	النبيذ
انجلترا	٣ ساعة عمل	٢ ساعة عمل
البرتغال	٦ " "	١ " "

فاختلاف النفقات المطلقة يشكل عنه ادم سميث اساسا للتخصص
وتقسيم العمل الدولي ، ولذلك فهذا الاختلاف في رأيه هو سبب قيام
التجارة الدولية ، وهو يرى ان التجارة متى قامت فانها تتيح للطرفين

(١) راجع في ذلك :

A. Smith: Wealth of Nations " Vol I. P. 413 .

الحصول على منافع اكبر من ذي قبل .

وفي المثال السابق الذي اورد سميت ، اذا كانت نفقات انتاج
المسوجات في انجلترا اقل منها في البرتغال فان ثمن المسوجات في
انجلترا سيكون اقل من ثمنها في البرتغال وهذا الامر وحدة كفيل
بقيام التجارة بين الدولتين وعصدير فائز المسوجات من انجلترا
الى البرتغال وتصدير فائز النبيذ من البرتغال الى انجلترا تحقيق
فائدة لكل من الدولتين . فائز اخر حرية التجارة الدولية وعدم
وجود نفقات نقل ، يمكن للبرتغال ان تحصل على وحدة من المسوجات
بمجهود ٣ ساعات عمل وهو اقل بكثير من نفقات انتاج المسوجات في
البرتغال التي يصل الى ٦ ساعات عمل . اما انجلترا فسوف تكسب
احصاء نطاق السوق لأم منتجاتها من المسوجات بشراء البرتغال منها
ما يساعد ها على المزيد من تقسيم العمل والتخصص الدولي وكذلك
الوضع بالنسبة للسلعة التي تتفوق البرتغال في انتاجها وهي النبيذ
فحيث ان نفقة انتاج النبيذ في البرتغال اقل منها في انجلترا فان تصدير
النبيذ من البرتغال الى انجلترا يحقق فوائد مماثلة بالنسبة للدولتين
وما يساعد ايضا على المزيد من تقسيم العمل والتخصص الدولي .

ويعني اخر لقد برهن سميت على انه يمكن له ولتين ان تستفيدا من
التخصص في الانتاج اذا ما كانت الاولى اكثر كفاءة من الثانية في انتاج
السلع ، ولكنها اقل كفاءة منها في انتاج السلعة ب ، وذلك اذا ما انصرفت

الدولة الاولى الى انتاج السلعة ١ وحدها والدولة الثانية الى
انتاج السلعة ٢ وحدها وعدم كل منهما الى استيراد حاجتها
من السلع التي لا تنتجها من الدولة الاخرى .

تقسيم اراء سميت

يلاحظ ان ما ذهب اليه سميت يمكنه الاخذ به اذا كانت كل من
الدولتين طرفي العلاقة تتمتع بميزه مطلقة في انتاج احدى السلعتين،
لكن الامر يختلف اذا كانت احدى الدولتين تتمتع بميزه مطلقة في انتاج
كل من السلعتين فيها . والدولة الثانية محرومة من كل ميزه مطلقة
في انتاج اية سلعة مهما كانت بالعقارة بالدول الاخرى ، ويرد تساؤل في
هذا الصدد : هل تنصرف الدولة الاولى الى اتباع سياسة الاكتفاء
الذاتي وتحرم التجاره بينهما وبين الدولة الاخرى ؟ ام توجه على
العكس الى مباشرة حرية التجارة معها مع ما يترتب على هذا حتما
من تعريف صناعاتها الى منافسة مدمرة من قبل الدولة الثانية ؟ لقد
ظل هذا التساؤل مطروحا واحد واربعين عاما حتى اتى ريكاردو بالاجابة
عليه في نظريته النفقات النسبية .

المبحث الثاني :-

نظريه النفقات النسبية دافيد ريكاردو
جاءت افكار ريكاردو مكتملة لميلداه ادم سميت وكان لدافيد ريكاردو
العديد من المقالات والمؤلفات ومن بينها مؤلفه :

(مبادئ الاقتصاد السياسى والضرائب) (١) . وقد عالج ريكاردو في هذا المؤلف موضوع القيمة والتوزيع معالجة نظرية ، ولم يتناول موضوع العلاقات الاقتصادية الخارجية الا في باب واحد فقط هو الباب السابع .

ولقد ساهم ريكاردو في وضع مبادئ جديدة في نظرية التجارة الخارجية ، عرفت فيما بعد باسم نظرية النفقات النسبية او النفقات المقارنة . ولم يعترض ريكاردو على هذا التحليل الذى قدمه لنسبة ادم سميث ، فاذا كان ادم سميث اوضح لنا في نظريته النفقات المطلقة ان التجارة الخارجية بين دولتين تحقق الفائدة لكل منهما اذا كان لاحدهما ميزة مطلقة على الاخرى ، اى نفقة مطلقة اقل ، في انتاج احدى السلعتين محل المبادلة ، وكان للدولة الاخرى ميزة مطلقة على الدولة الاولى ، اى نفقة مطلقة اقل ، في انتاج السلعة الثانية فقد اوضح ريكاردو انه ستوجد فائدة لكل من الدولتين في التجارة الخارجية حتى ولو كان لاحدى الدولتين ميزة مطلقة على الاخرى ، اى نفقة مطلقة اقل ، في انتاج السلعتين كليهما وذلك اذا ما كانت هذه الميزة اكبر في احدى السلعتين منها في السلعة الاخرى وهو ما يعرف باختلاف النفقات النسبية .

1) Ricardo, David: The principles of political Economy and Taxation, London, 1817 .

ويقصد باختلاف النفقات النسبية أحد معنيين مترادفين :-

المعنى الاول :-

هو اختلاف النسبة بين نفقة الانتاج لنفس السلعة في البلدين •

المعنى الثاني :-

هو اختلاف النسبة بين نفقة الانتاج للسلعتين داخل البلد الواحد •

اختلاف النفقات النسبية هو الشرط الضروري والكافى للتبادل التجارى :

اوضح ريكاردو ان اختلاف النفقات النسبية لانتاج السلع يصحح هو الشرط الضروري والكافى لقيام التخصص والتجارة الدولية • الضرورى بمعنى ان تساوى النفقات النسبية يمنع من قيام التجارة الدولية ولو تميز احد البلدين على الاخر تميزا مطلقا فى انتاج احدى السلعتين او كلاهما . وشرطا كافيا لقيام التخصص والتجارة الدولية ولو لم يتميز احد البلدين على الاخر تميزا مطلقا فى انتاج اى من السلعتين •

ولتوضيح مبدأ النفقات النسبية يمكن الاستعانة بالمثال الحسابى نفسه الذى اورد ريكاردو •

وفى هذا المثال نفترض وجود دولتين ، هما انجلترا والبرتغال كما نفترض وجود سلعتين هما المنسوجات والنبيدز ونفترض ايضا انه يلزم فى انجلترا لانتاج وحدة واحدة من المنسوجات ١٠٠ ساعة عمل

ولانتاج وحدة واحدة من النبيذ ١٢٠ ساعة عمل ، اما فى
البرتغال فانه يلزم لانتاج وحدة واحدة من المنسوجات ٩٠ ساعة عمل
ولانتاج وحدة واحدة من النبيذ ٨٠ ساعة عمل .

وتبسيطا للشرح يمكن رصد البيانات السابقة فى صورة
جدول كالتالى :-

الدولة	وحدة من المنسوجات	وحدة من النبيذ
انجلترا	١٠٠ ساعة عمل	١٢٠ ساعة عمل
البرتغال	٩٠ " "	٨٠ " "

يتضح من البيانات السابقة ان البرتغال تتمتع بميزة مطلقة على
انجلترا . اى بالمقارنة بها ، فى انتاج كل من سلعتى المنسوجات
النبيذ ، حيث تستطيع البرتغال ان تنتج اى من السلعتين بنفقة
مطلقة اقل من تلك التى يمكن لانجلترا ان تنتجها بها .

وباستخدام النفقات النسبية يمكن تفسير قيام التبادل الدولى
بين كل من انجلترا والبرتغال ، وتحسب النفقات النسبية باحدى طريقتان
متكافئتان .

الطريقة الاولى :-

يمكن حساب النفقات النسبية فيما يتعلق بالسلعتين والدولتين محل البحث بأن نستخرج نفقة انتاج احدى السلعتين بالنسبة الى نفقة انتاج السلعة الاخرى في كل بلد على حدة ثم نقارن هذه النفقة النسبية ما بين البلدين ويتضح من المثال السابق ان نفقة انتاج النبيذ بالنسبة الى نفقة انتاج المنسوجات في البرتغال هي $\frac{٨٠ \text{ ساعة عمل}}{٩٠ \text{ ساعة عمل}}$ أى ٨٨ ٪ بمعنى ان نفقة انتاج وحدة واحدة من النبيذ في البرتغال انما تعادل نفقة انتاج ٨٨ ٪ من وحدة واحدة من المنسوجات وبالنسبة لدولة انجلترا فان نفقة انتاج النبيذ بالنسبة الى نفقة انتاج المنسوجات $\frac{١٢٠ \text{ ساعة عمل}}{١٠٠ \text{ ساعة عمل}}$ أى ١٢٠ ٪ بمعنى ان نفقة انتاج وحدة واحدة من النبيذ في انجلترا انما تعادل نفقة انتاج ١٢٠ ٪ من وحدة واحدة من المنسوجات .

وحيث ان النفقة النسبية لانتاج النبيذ في البرتغال هي اقل من النفقة النسبية لانتاجه في انجلترا ، فمن مصلحة البرتغال ان تخصص في انتاج النبيذ وتصدير الفائض عن حاجتها الى انجلترا وكذلك من مصلحة انجلترا ان تخصص في انتاج المنسوجات وتصدير الفائض عن حاجتها الى البرتغال .

الطريقة الثانية

لحساب النفقات النسبية فيما يتعلق بالسلعتين والدولتين محل البحث ، وهي ان نستخرج نفقة انتاج احدى السلعتين نفس احد البلدين بالنسبة الى نفقة انتاجها في البلد الاخر وذلك في كل سلعة على حدة ثم نقارن هذه النفقة النسبية ما بين السلعتين ويتضح من المثال السابق ، ان نفقة انتاج النبيذ في البرتغال بالنسبة الى نفقة انتاجه في انجلترا هي $\frac{٨٠ \text{ ساعة عمل}}{٢٠ \text{ ساعة عمل}}$ ، اي ٤ر٦٦ بمعنى ان نفقة انتاج وحدة واحدة من النبيذ في البرتغال انما تعادل نفقة انتاج ٤ر٦٦ من وحدة واحدة منه في انجلترا .

وبالنسبة للسلعة الاخرى فان نفقة انتاج المنسوجات في البرتغال بالنسبة الى نفقة انتاجها في انجلترا فهي $\frac{٩٠ \text{ ساعة عمل}}{١٠٠ \text{ ساعة عمل}}$ ، اي ٩ر١٠ ، بمعنى ان نفقة انتاج وحدة واحدة من المنسوجات في البرتغال انما تعادل نفقة انتاج ٩ر١٠ من وحدة واحدة منها في انجلترا .

وحيث ان النفقة النسبية للبرتغال في انتاج النبيذ اقل من النفقة النسبية في انتاج المنسوجات ، فمن مصلحة البرتغال ان تخصص في انتاج النبيذ وتصدير الفائض عن حاجتها الى انجلترا وكذلك من مصلحة انجلترا ان تخصص في انتاج المنسوجات وتصدير الفائض عن حاجتها الى البرتغال (١) .

(١) راجع الدكتور احمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، مرجع سابق ص ١٨ - ٢٦ .

وطبقا لتخصص كل دولة تستطيع البرتغال تصدير النبيذ الى
انجلترا مقابل المنسوجات كما تستطيع انجلترا تصدير المنسوجات الى
البرتغال مقابل النبيذ . وينتج عن هذا التبادل فائدة للدولتين
فمثلا لو تم التبادل على اساس وحدة منسوجات مقابل وحدة نبيذ
فان انجلترا بتصديرها وحدة من المنسوجات (التي تكلفها ١٠٠ ساعة
عمل) ستحصل على وحدة من النبيذ (التي تكلفها ١٢٠ ساعة عمل)
وبذلك ستوفر انجلترا ٢٠ ساعة عمل . (١)

كذلك الوضع بالنسبة للبرتغال بتصديرها وحدة من النبيذ
(التي تكلفها ٨٠ ساعة عمل) مقابل وحدة من المنسوجات (التي
تكلفها ٩٠ ساعة عمل) ستوفر ١٠ ساعات عمل أي انه هذا التبادل
يعود بالفائدة على كل من الدولتين .

لا فائدة من التبادل التجاري اذا تساوت النفقات النسبية ٢-

ويتضح ذلك انه في حالة تعادل النفقات النسبية
لانتاج السلعتين في انجلترا والبرتغال لن يقوم التبادل التجاري

(١) نلاحظ ان هذا المثال طبقا للشروط التي وضعها ريكاردو
للتبادل بين الدولتين والسابق ذكرها في هذا الفصل
ومنها عدم وجود مصاريف نقل او اية مصاريف اخرى
بين الدولتين .

فلو غيرنا شروط المثال السابق • واصبح كالآتى :-

الدولة	وحدة من المنسوجات	وحدة من النبيذ
انجلترا	١٠٠ ساعة عمل	٢٠٠ ساعة عمل
البرتغال	٥٠ " "	١٠٠ " "

نلاحظ في هذا المثال ان النفقة النسبية لانتاج كل من المنسوجات والنبيذ في انجلترا هي نصف نفقه الانتاج فى البرتغال ($\frac{100}{200} = \frac{1}{2}$ و $\frac{50}{100} = \frac{1}{2}$)

وبالتالى لا فائدة لانجلترا في تخصصها في انتاج احدى السلعتين • وكذلك الوضع في البرتغال حيث ان نفقه انتاج كل من المنسوجات والنبيذ نصف نفقه انتاجه في انجلترا ($\frac{200}{100} = 2$ و $\frac{100}{50} = 2$) وبالتالى لا ترى البرتغال اى فائدة في تخصصها فى انتاج احدى السلعتين •

تطبيقا لذلك نفترض ان انجلترا تصدر الى البرتغال وحدة من المنسوجات تتكلف ١٠٠ ساعة عمل ، فان اقصى ما يمكن ان تصدره البرتغال الى انجلترا مقابل وحدة منسوجات هو ما يمكن انتاجه من

النبيذ في البرتغال بتخصيص ٥٠ ساعة عمل أى نصف وحدة من
النبيذ ولكن اذا نظرنا الى تكلفة الانتاج في انجلترا نجد انه بتخصيص
١٠٠ ساعة عمل يمكنه انتاج نصف وحدة من النبيذ محليا وهى نفس
الكمية الممكن الحصول عليها من التبادل الدولى .

ولذلك وفقا لهذا المفروض فان لافائدة لاي من الدولتين من
التخصص وقيام التبادل التجارى بينهما وبهذا يكون اختلاف النفقات
النسبية هو الشرط الضرورى والكافى لقيام التبادل الدولى بين البلدين .

مطلقة التبادل المفيد لكل من الدولتين

لأشك ان هناك قيود تحكم معدل التبادل الدولى الذى يعود
بالظائدة على كل من الدولتين ، الا ان ريكارد واغل تلك القيود
التي يتوقف عليها تحديد تلك الكمية من المنسوجات التي ستتبادل فى
مقابل وحدة واحدة من النبيذ عندما تقوم التجارة بين انجلترا والبرتغال ،
ولكنه افترض انه توجد منطقة سيكون من المفيد فى داخلها لكل من
البلدين ان تتبادل السلعتين فيما بينهما بعد ان تخصص انجلترا
فى المنسوجات والبرتغال فى النبيذ .

فاذا لاحظنا البيانات الواردة فى الجدول الاول يتضح لنا
ان البرتغال عندما تنتج الوحدة من النبيذ فانها تتكلف ٨٠ ساعة عمل

ولانتاج وحدة من المنسوجات سوف تتكلف ١٠ ساعة عمل وفي حالة
عدم وجود تجاره خارجية ستكون تكلفة وحدة المنسوجات في البرتغال
اكبر من تكلفة وحدة النبيذ ، وتتبادل وحدة النبيذ مقابل ٨٨ من
الوحدة من المنسوجات ، وفي هذه الحالة يكون من مصلحة البرتغال
ان تحصل من انجلترا مقابل وحدة من النبيذ على ايه كمية من المنسوجات
تزيد عن ٨٨ من الوحدة منها .

وبالنسبة لدولة انجلترا يلاحظ انها عندما تنتج وحدة من
المنسوجات فانها تتكلف ١٠٠ ساعة عمل ولانتاج وحدة من النبيذ
سوف تتكلف ١٢٠ ساعة عمل ، وفي حالة عدم وجود تجاره خارجية
ستكون تكلفة وحدة النبيذ في انجلترا اكبر من تكلفة وحدة المنسوجات
وتتبادل وحدة النبيذ مقابل ١٢ من الوحدة من المنسوجات وفي
هذه الحالة يكون من مصلحة انجلترا ان تعطى البرتغال مقابل وحدة
من النبيذ ايه كمية من المنسوجات اقل من ١٢ وحدة منها .

يتضح من ذلك ان هناك حدود للتبادل الدولي بين الدولتين
وهي ما تعرف بمنطقة التبادل المفيد نظرا لاستفادة كل من الدولتين
من التبادل والتجاري متى تم التبادل على اساس اى معدل يقع فسى
هذه المنطقة، ومنطقة التبادل التجاري المفيد بين البلدين وفقا للمثال
السابق تلك الواقعة ما بين ٨٨ من الوحدة من المنسوجات و١٢ (وحدة

منها في مقابل الوحدة الواحدة من النبيذ ، أى ما بين معدل
التبادل داخل كل بلد قبل قيام التجارة بينهما • ومتى كان معدل
التبادل الدولى هو المعدل التبادل الداخلى فى البرتغال قبل
قيام التجارة الخارجية ، أى ٨٨ من الوحدة من المنسوجات مقابل
الوحدة من النبيذ ، عادت الفائدة باكملها على انجلترا • ومتى كان
معدل التبادل الدولى هو معدل التبادل الداخلى فى انجلترا قبل
قيام التجارة الخارجية ، أى ١٢ من الوحدة من المنسوجات مقابل
الوحدة من النبيذ عادت الفائدة باكملها على البرتغال • ومتى
كان معدل التبادل الدولى واقعا فى منتصف تلك الحدود مثل معدل
(١) منسوجات الى (١) نبيذ عادت الفائدة على كل من الدولتين
وكلما اقترب معدل التبادل الدولى من معدل التبادل الداخلى فى
البرتغال عادت الفائدة على انجلترا • وكلما اقترب معدل التبادل
الدولى من معدل التبادل الداخلى فى انجلترا عادت الفائدة
على البرتغال •

وجاء بعد ذلك جون استيورت ميل ليوضح ما غفله ريكاردو ،
وهو حدود التبادل بين الدولتين بحيث يمكن معرفة الحد الاقصى
والحد الأدنى لشروط تبادل السلعتين ، ومعرفة تلك القوة التى
تحكم معدل التبادل الدولى •

البحث الثالث :-

نظريه القيمة الدولية - جون ستورانت ميل

يرجع الفضل في تحديد القيمة الدولية الى الاقتصادى جون ستورانت ميل في مؤلفه " مبادئ الاقتصاد السياسى " عام ١٩٤٨^(١) وتناول مسأله القيم الدولية ، أى المعدلات التى ستبادل بهـ السلع الواحدة بالآخرى ما بين الدول ، محاولا بيان الكيفية التى تتحدد بها هذه القيم او المعدلات وكذلك الكيفية التى تتوزع بها فوائد تقسيم العمل الدولى بين الدول التى تطبقه عندما تخصص الدولة فى انتاج السلع التى تنتج فيها بعبء نسبية اكبر ، أى بنفقة نسبية اقل بالمقارنة بالدولة الاخرى .

ولقد ضرب جون ستورانت ميل مثالا لشرح نظريته ، فأفترض كمية ثابتة من العمل فى كلا الدولتين وأن الاختلاف هو فى كمية الناتج منها وبالتالي فإن الاختلاف يكون فى الكفاءة النسبية للعمل فى كل من البلدين وذلك على خلاف مثال ريكاردو حيث كان التركيز على النفقة النسبية للعمل فى كل منهما . فأفترض دولتين هما انجلترا والمانيا يقومان بانتاج سلعتين المنسوجات والكتان ، وأن انتاج ١٠ ياردات من المنسوجات يكلف انجلترا قدرا من العمل مثلا يكلفها انتاج ١٥ ياردة ،

1) Mill, John Stuart : Principles of Political Economy, London 1848 .

كان هـ اما في ألمانيا فان انتاج ١٠ ياردات من المنسوجات انما يكلف قدرا من العمل مثلما يكلف انتاج ٢٠ ياردة من الكتان ويمكن رصد هذه البيانات في الجدول التالي :-

جدول كمية الانتاج لكل دولة من نفقة متساوية

البلد	المنسوجات	الكتان
انجلترا	١٠ وحدات	١٥ وحدة
ألمانيا	١٠	٢٠

ويتضح من هذه البيانات ان إنجلترا تتمتع بميزة نسبية ففى انتاج المنسوجات وألمانيا بميزة نسبية فى انتاج الكتان هـ وسوف تخصص كلا منهما بالطبع فى انتاج السلعة التى تتمتع فيها بميزة نسبية هـ

وعند قيام التجارة بينهما فان منطقة التبادل التجارى المقيس لكل من الدولتين سوف تقع ما بين ١٥ وحدة من الكتان فى مقابل ١٠ وحدات من المنسوجات و ٢٠ وحدة من الكتان فى مقابل ١٠ وحدات من المنسوجات وان تم التبادل على اساس الحد الاول للمنطقة أى ١٥ وحدة من الكتان فى مقابل ١٠ وحدات من المنسوجات فتعود فائدة التبادل كلها على ألمانيا وتكون الفائدة فى هذه الحالة مساوية للفرق بين معدل التبادل الداخلى لألمانيا ومعدل التبادل الخارجى

مع انجلترا اما لو تم التبادل على اساس الحد الاخير للمنطقة اى ٢٠ وحدة من الكتان فى مقابل ١٠ وحدات من المنسوجات فتعود فائدة التبادل كلها على انجلترا وتكون الفائدة فى هذه الحالة مساوية للفرق بين معدل التبادل الداخلى لانجلترا ومعدل التبادل الخارجى مع ألمانيا .

اما اذا وقع معدل التبادل فى منتصف تلك المنطقة اى ١٧ وحدة من الكتان فى مقابل ١٠ وحدات من المنسوجات فان فائدة التبادل التجارى سوف تعود على كل من الدولتين بالتساوى ، كلما اتجه معدل التبادل الدولى نحو معدل التبادل الداخلى فى ألمانيا اتجهت النسبة الاكبر من الفائدة الى انجلترا ، والعكس صحيح ، اى كلما اتجه معدل التبادل الدولى نحو معدل التبادل الداخلى فى انجلترا ، اتجهت النسبة الاكبر من الفائدة الى ألمانيا .

ويثور التساؤل الان عن ماهى العوامل التى يتحدد على اساسها المعدل الفعلى لتبادل السلعتين ما بين ألمانيا وانجلترا ؟ وفى اى مكان يستقر معدل التبادل الدولى داخل هذه المنطقة ؟

لقد اجاب جون ستيوارت ميل عن هذا ويمكن عرض هذه الاجابة باختصار بان هناك عوامل يتحدد على اساسها المعدل الفعلى للتبادل ما بين دولتين وسلعتين ، وهى ان تتعادل القيمة الكلية لكل من السلعتين مثل التبادل ما بين الدولتين ، فاذا رجعنا الى مثالنا

السابق • فان معدل التبادل الفعلى يتحدد عندما تتعادل القيمة الكلية لكل من المنسوجات والكتان محل التبادل ما بين ألمانيا وانجلترا، بمعنى ان معدل التوازن للتبادل ما بين السلعتين سيتحقق عندما تكون القيمة الكلية لما تستطيع كل دولة ان تصدره الى الاخرى كافيًا للوفاء بالقيمة الكلية لما تريد كل دولة ان تستورده من الاخرى على اساسه ايضا •

وبناء على ذلك فان معدل التوازن للتبادل ما بين السلعتين انما يتحقق عندما تكون الكمية الكلية للكتان التى تصدرها او تعرضها ألمانيا مقسومة على الكمية الكلية للمنسوجات التى تصدرها او تعرضها انجلترا مساوية لثمن الوحدة من المنسوجات معبرا عنها فى شكل وحدات من الكتان • ويمكن توضيح ذلك بالمعادلتين الاتيتين: -

$$\frac{\text{عرض الكتان}}{\text{عرض المنسوجات}} = \text{ثمن المنسوجات معبرا عنه بالكتان} \quad (١)$$

اى ان منتجات دولة ما ستبدا فى مقابل منتجات دولة اخرى على اساس تلك القيمة التى يكون من شأنها ان تكفى القيمة الكلية لكل صادراتها للوفاء بالقيمة الكلية لكل وارداتها • (١) .

(١) راجع أحمد جامع • مرجع سابق ص ٢٧ - ٣٥

ومعنى هذا ان يكون فى نفس الوقت

عرض المنسوجات = ثمن الكتان معبرا عنه بالمنسوجات . (٢)
عرض الكتان

و يتحقق المعادلة الاولى او الثانية ، فان القيمة الكلية لكمية
الكتان المصدرة او المعروضة بواسطة ألمانيا ستساوى تماما مع
القيمة الكلية لكمية المنسوجات المصدرة او المعروضة بواسطة إنجلترا ،
وبالتالى يتحدد معدل التبادل الدولى فيما بينهما . (١)

وذهب جون ستيوارت ميل الى ابعاد من ذلك محاولا معرفة الكمية
التي تتوزع بها الفائدة الكلية للتجارة الدولية ، فقرر ان فائدة الدولة
تزداد اذا زاد طلب الدول على منتجاتها وقل طلبها على منتجات
هذه الدول واستعان لتوضيح ذلك بأن افترض اذا كان معدل التوازن
للتبادل هو ١٢ وحدة من الكتان مقابل ١٠ وحدات من المنسوجات
وانه حدث تطور فى فنون الانتاج فى ألمانيا دون إنجلترا ادى الى
ان كمية العمل اللازمة لانتاج ٢٠ وحدة كتان تؤدى الى انتاج ٣٠ وحدة

Barre, Raymond : Economic Politique, tome II, (١)
Unwersitaues de france, 1960, P.P.
518 - 520 .

Ellswardh, P.T. The international Economy,
third edition, the Macmillan Company,
New yonk, 1964, P.P. 64 - 66 .

منه ، في هذه الحالة فان معدل التبادل الجديد سوف يتوقف على مرونه طلب انجلترا على الكتان ، فان كان الطلب متكافئاً ، المرونه أى يساوى واحد صحيح فان معدل التبادل سوف يصبح ٢٥ وحدة كتان مقابل ١٠ وحدات منسوجات ، أما اذا كان الطلب غير مرن أى اقل من واحد صحيح فسينخفض الشئ عن ٢٥ وحدة من الكتان مقابل ١٠ وحدات من المنسوجات وهنا يتعين على ألمانيا بذل مزيد من الجهود للحصول على نفس الكمية من الكتان وستعود القاعدة على انجلترا والعكس اذا كان معامل مرونة الطلب اكبر من الواحد صحيح حيث ستعود القاعدة على ألمانيا .

مما سبق يتضح لنا ان معدل التبادل الدولي لا يعد وان يكون ثمناً فهو عبارة عن ثمن السلعة مقدرة بوحدات سلعة اخرى ، أى ثمن الوحدة من المنسوجات مقدرة بوحدات من الكتان ، و ثمن الوحدة من الكتان مقدراً بوحدات من المنسوجات . وقد انتهى جون ستيوارت ميل من تحليله للطلب المتبادل الى ان التبادل الدولي يستقر عند المعدل الذى يحقق التكافؤ بين الكمية التى يطلبها كل من البلدين فى السوق الدولي من السلعة التى ينتجها البلد الاخر والكمية التى يعرضها كل من البلدين من هذه السلعة ، ويعبر ميل عن هذا بقوله " ان القانون الذى عرضناه الان يمكن ان يطلق عليه بدقة معادلة الطلب الدولى " وسوف نتعرض حالاً الى الكيفية التى تتكون بها منحنيات الطلب الدولي .

منحنيات الطلب المتبادل (مارشال - ادجورث)

أوضح جون ستيوارت ميل أن معدل التبادل الفعلي يتحدد في التجارة الدولية على أساس قانون الطلب المتبادل وأنه في حالة التجارة البسيطة بين دولتين وسلمتين أن معدل التبادل سوف يتحدد على أساس طلب كل من الدولتين على سلعة الدولة الأخرى ومرونة هذا الطلب .

وقد عبر ميل عن فكرته في الطلب المتبادل بكل وضوح بعد أن ذكر أن قانون القيم الدولية أن هو إلا امتداد للقانون العام للقيمة ، أي بقانون العرض والطلب .

وقد تناول ألفريد مارشال ^(١) ومن بعده فرانسيس ادجورث ^(٢).

-
- 1) Marshall, Alfred: The pure theory of international trade, 1879 , London school of Economic and Political science, London 1930 .
Marshall: Money, credit and commerce, the Mcmillan company, 1923 .
 - 2) Edgeworth, Francis Y. " Theory of international values " . Economic journal, Iv, March, september, december 1894 .

تحليل ميل الطلب المتبادل بطريقة بيانية وسوف تناول تحليل كل منهما .

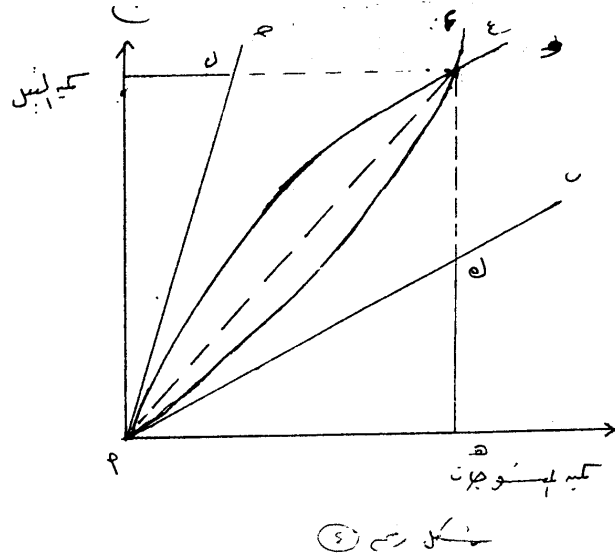
تحليل مارشال واد جورت ١ -

أستند مارشال في تحليله على نظرية الطلب المتبادل التي وضع أساسها جون ستيوارت ميل ، وأوضح مارشال الكيفية التي يتكون بها منحنيات الطلب المتبادل ، وافترض وجود دولتين تنتج الدولة الأولى السلعة (أ) والدولة الثانية السلعة (ب) وان كلا من الدولتين ترغب في مبادلة بعض الكميات من السلعة التي تنتجها في مقابل كميات من السلعة التي تنتجها الدولة الأخرى . بمعنى ان التبادل الدولي يتم على أساس انه عملية مقايضة ، ويعبر الطلب المتبادل عن علاقة مركبة تشمل العرض والطلب معا ، لان كل دولة تعرض كمية معينة من صادراتها تتأثر في ذلك بما يمكن الحصول عليه من واردات نفس مقابلها ، كما انها تطلب كمية معينة من الواردات تراعى نفس ذلك كمية الصادرات التي يجب ان تتنازل عنها في مقابلها .

ويحدد الطلب المتبادل معدل المقايضة الدولي ، أي النسبة التي يجرى وفقًا لها تبادل إحدى السلعتين مع السلعة الأخرى بين الدولتين ، وهو أيضا النقطة التي تتعادل عندها قيمة صادرات الدولة مع قيمة وارداتها . ويتوقف تحديد نقطة التعادل على قوة طلب الدولة على ناتج الدولة الأخرى ومرونة هذا الطلب .

وعلى سبيل المثال يتوقف معدل التبادل الدولي بين إنجلترا والبرتغال ، على مدة طلب كل من الدولتين على المنسوجات والنبذ فكلما زاد طلب إنجلترا على النبذ البرتغالي كلما مالت نسبة التبادل الى صالح البرتغال ، العكس صحيح كلما زاد طلب البرتغال على المنسوجات الانجليزية كلما مالت نسبة التبادل الى صالح إنجلترا كما ان حجم السوق والقدرة الشرائية يؤثران على معدل المقايضة ، وكما هو معلوم ان حجم السوق في إنجلترا ومقدرته على الشراء تفوق حجم السوق ومقدرته المستهلك البرتغالي ، وبالتالي سوف تتجه الفائدة الاكبر من التبادل الدولي لصالح البرتغال .

يمكن الاستعانة بالشكل البياني التالي لتوضيح منحنيات الطلب المتبادل :



ويوضح الرسم البياني رقم (٤) التبادل الداخلي والدولي والطلب المتبادل لكل من النسيج والتبيل في كل من إنجلترا والمانيا ، وفي هذا الشكل ترصيد على المحور الأفقى وحدات المنسوجات ، وبالتالى نخصص هذا المحور لدولة إنجلترا ونرصد على المحور الرأسى وحدات الكتان ، وبالتالى نخصص هذا المحور لدولة ألمانيا .

وإذا افترضنا ان نسبة التبادل الداخلى بين المنسوجات والكتان هى ٢ : ١ فى إنجلترا و ١ : ٢ فى ألمانيا فان الخط أ ب يمثل معدل التبادل الداخلى فى إنجلترا والخط ج د يمثل معدل التبادل الداخلى فى ألمانيا . ونظرا لان هذين المعدلين مختلفين فمن الممكن قيام التجارة الدولية بين الدولتين .

ويمثل الخط أ ب معدل التبادل الداخلى فى إنجلترا وبين المنسوجات والكتان ، وهو يمثل الحد الأدنى الذى تقبله إنجلترا لاستيراد التبيل ، ويمثل الخط ج د معدل التبادل الداخلى فى ألمانيا بين المنسوجات والكتان وهو يمثل الحد الأدنى الذى تقبله ألمانيا لاستيراد المنسوجات ، وعلى هذا يقع معدل التبادل الدولى بين الحدين الأدنى والأعلى ، أى بين الخطين أ ب ، ج د ويحدد المكان الذى يستقر فيه معدل التبادل الدولى طبقا لظروف الطلب المتبادل فى كلتا الدولتين . ويمثل المنحنى (أ د) الطلب

التبادل لانجلترا ، أى طلب انجلترا لسلعة التيل وعرضها للمنسوجات
كما يمثل المنحنى (أ و) الطلب المتبادل لالمانيا أى طلب
المانيا لسلعة المنسوجات وعرضها للتيل . وعند التقاء كل من المنحنى
أ د والمنحنى أ و فى النقطة م تحدد النسبة الجديدة للتبادل الدولى
للدولتين ويمثل ذلك بعمل الخط (أ ج) . وعند هذا المعدل فان
انجلترا تصدر (أ هـ) من المنسوجات الى المانيا وتحصل مقابلها
على الكمية (هـ م) من التيل ، بذلك تكون انجلترا قد حققت كسبا
من التبادل الدولى يعادل الكمية (ك ج) . وتكون المانيا قد
حققت كسبا من التبادل الدولى يعادل الكمية (ل جـ م) وبذلك فان
التبادل الدولى يحقق عائدا لكل من الدولتين .

ويتضح ايضا من الرسم البيانى السابق ، انه كلما كان معدل
التبادل الدولى الممثل بالخط (أ ء) اقرب الى معدل التبادل
الداخلى لانجلترا الممثل بالخط (أ ب) كلما قل مقدار الفائدة
التي تعود عليها ، وزادت مقدار الفائدة التي تعود على المانيا
والعكس صحيح ، واذا ما انطبق معدل التبادل الخارجى (أ م) على
معدل التبادل الداخلى فى المانيا (أ جـ) عادت الفائدة بالكامل
على انجلترا ولن تعود اى فائدة على المانيا .

خلاصة القول اذا كان الفريد مارشال قد توصل الى كيفية
تكوين منحنيات الطلب المتبادل الخاص بدولتين ، فان ادجورث (١)

(١) Edgeworth: Paper Relating to political
Economy, the Macmillan co, New York, 1925 .

قد أخذ خطوه أخرى بعد مارشال وجمع في شكل واحد معدلات التبادل الداخلي للسلعتين التي كانت ستسود في كل دولة على حده قبل قيام التجارة وذلك الى جانب معدل التبادل الخارجي للسلعتين الذي سيتحدد بين الدولتين بعد قيام التجارة بينهما .

نقد النظرية التقليدية

لقد ساهمت النظرية التقليدية اسهاما كبيرا في تفسير قيام التخصص والتجارة الدولية على يد كل من ادم سميث ودافيد ريكاردو وجون ستورمير ميل ، الا أن هناك بعض الانتقادات وجهت الى النظرية التقليدية وبالذات نظرية النفقات النسبية ، وبرزت هذه الانتقادات ما يلي :

أولا - لقد قامت النظرية التقليدية على أساس أن قيمة أى سلعة من السلع انما يتحدد على أساس كمية ما بذل في انتاجها من عمل ، دون غيره من عناصر الانتاج ، وان اختلاف نفقة العمل من سلعة الى أخرى هي التي تفسر قيام التجارة الخارجية . ويعاب على ذلك بأن العمل ليس بعنصر الانتاج الوحيد الذي يساهم في انتاج السلعة فهناك من العناصر كالطبيعة ورأس المال

والتنظيم . ويعاب على هذا التحليل ايضا بأن العمل ليس عنصر متجانس يصلح مقياسا للقيمة ، فهناك من انواع العمل ما يتباين في نوعه كعمل الطبيب وعمل الطّورع وعمل الصانع وفيها ما يتفاوت من حيث المهارة والذكاء والنشاط وبالتالي لن تتجه الاجور داخل الدولة الواحدة الى التعادل . يلاحظ ايضا ان نظرية العمل للقيمة لم تستطيع ان تفسر اسعار الكثير من السلع التي لها قيمة تبادل كبيرة بالرغم من انه لم يبذل اى مجهود في انتاجها او ان المجهود المبذول لا يتناسب مع هذه القيمة المرتفعة ، مثل الذهب والياص السقي يكون لها قيمة مرتفعة على الرغم من قلة المجهود المبذول في انتاجها .

ثانيا - قامت النظرية التقليدية على اساس ان المقدرة الانتاجية لكل دولة تبقى ثابتة اثناء عمليات التبادل ، وهذا يعنى ان التخصص الذى تنادى به النظرية هو تخصص موحد لا يلحقه اى تعديل نتيجة لتقدم فنون الانتاج ، فالدولة التى تتخصص في انتاج صناعى معين تظل ايضا محتفظة به رغم ما قد يصيب هذا التخصص من تدور بالنسبة للتقدم في دول اخرى . ومن جهة اخرى فالدولة التى هيأتها ظروفها الطبيعية للتخصص الزراعى تظل كما هى رغم ما قد يحدث من تطور في الانتاج الصناعى به ، بهذا تكون النظرية قد اقتصرت على فروض ساكنة وهو ما يصل بنتائج التحليل الى توازن ساكن لا يمس

الى الواقع الديناميكي المتحرك للاقتصاد حيث يجرى التغير والتطور المستمر في مستوى فنون الانتاج وكميات ونوعيات العناصر الانتاجية فضلا عن اذواق المستهلكين .

ثالث :- لقد احدثت النظرية التقليدية على ان عناصر الانتاج سهله التنقل داخل حدود الدولة الواحد ولكن توجد صعوبة اراستحاله نسبية في تنقل عناصر الانتاج من دولة الى اخرى ولهذا فان تتمتع اية دولة بعناصر انتاج معينة يظل كما هو كما ان الدولة التي تعاني من نقص معين في عناصر الانتاج لا تستطيع تعويض هذا النقص من الدول الاخرى نظرا لاستحالة انتقال عناصر الانتاج من دولة الى اخرى . ولكن من الملاحظ ان بعض عناصر الانتاج يمكن انتقالها من دولة الى اخرى مما قد يؤثر في وفرة او ندرة عناصر الانتاج ، واكبر دليل على ذلك هو انفصال رؤوس الاموال من الدول الصناعية المتقدمة الى الدول المتخلفة لتنمية الموارد الطبيعية الموجودة بها واكتساب هذه الدول بعض التخصصات التي لم تكن موجودة بها قبل انتقال رؤوس الاموال .

رابعاً :- تفترض النظرية التقليدية ثبات نفقة الانتاج وغلة الانتاج بغض النظر عن حجم او اتساع النطاق الانتاجي ويعني ذلك سيادة ظاهرة النفقات الثابتة وهذا الفرض لا يتفق والواقع حيث ان معظم

مشروطات الانتاج تخضع ، لقانون تزايد النفقة السطحية ،
يشير الى ان تزايد كمية الناتج من سلعة ما قد يصاحبه
تغير متوسط النفقة اللازمة لانتاج الوحدة من السلعة . وعلى سبيل
المثال اذا زاد الطلب على القطن المصري وارادت مصر زيادة
الانتاج فانها قد تضطر الى زراعة ارض اقل خصوبة او استخدام
وارد اقل كفاءة في انتاج القطن مما يترتب عليه ارتفاع نفقات الانتاج
لان بعضا المشروعات الصناعية قد تخضع لقانون تناقص الغلة الذي
يرتبط الى انخفاض نفقات الوحدات المنتجة كنتيجة لزيادة حجم الانتاج
وتدقيق الحجم الامثل للانتاج .

خامسا :- يفترض النظرية التقليدية ان جميع عناصر الانتاج فسي
حالة تشغيل كامل وبالتالي فان زيادة انتاج اية سلعة لابد وان يكون
على حساب سلعة اخرى .

ولكن من المشاهد ان ظاهرة التشغيل الكامل غير منتشرة في اى
مجتمع ، فالدول الرأسمالية لا تزال تعاني من تقلبات درجة التشغيل
من وقت لآخر وانتشار البطالة ، كما ان التجمعات الاشتراكية لم
تصل ايضا الى حالة التشغيل الكامل ، ولهذا فزيادة انتاج
بعض السلع قد لا يعنى بالضرورة نقص انتاج السلع الاخرى لانه من
الممكن زيادة الانتاج عن طريق تشغيل الطاقة المعطلة .

سادسا - تفترض النظرية التقليدية سيادة مبدأ حرية العمل ففى الداخل دون قيود من جانب الحكومة تحد من حرية التخصص وحرية العمل ، كما تفترض ايضا حرية التجارة الدولية • ولكن الملاحظ ان دول العالم جميعا بما فى ذلك الدول الرأسمالية تعمم على التدخل ففى الشؤون الاقتصادية الداخلية والتجارة الخارجية بوسيلة او أخرى بهدف حماية الاقتصاد القومى ، كما ان الدول الاشتراكية تسيطر تماما على كل من التجارة الداخلية والخارجية وفقا للخطة العامة للدولة •

مما سبق يتبين الى اى حد ظمت النظرية التقليدية على فروض غير واقعية ، وتبسيطها للامور ، كما اقتضرت على تفسير الظروف الاقتصادية المحيطة بالبيئة الانجليزية بالذات مما جعلها لا تصلح للتطبيق فى دول أخرى مختلفة عن انجلترا ، الامر الذى جعلها تتعرض لكثير من الانتقادات ، وبرز الحاجة الى نظرية واقعية تتوافق مع النظرية الحديثة فى القيمة وهو ما تعرضت له نظرية هكشر وتلميذه اولين فى التجارة الدولية •

*** الفصل الثالث *** **النظرية الحديثة للتجارة الدولية**

نظريته ونسره عوامل الانتاج (هيكسر - أولسين)

لقد ساهمت النظرية التقليدية للتجارة الدولية اسهاما كبيرا في بيان أهمية التخصص في الانتاج والتبادل الدولي بين الدول، ان فائدة التجارة الدولية يتوقف على اختلاف معدلات التبادل الداخلية بين السلع من بلد الى اخرى وان اكبر مكسب يتحقق لكل بلد في حالة تخصصه في انتاج السلعة التي يتميز فيها نسبيا - اى التي ينتجها بنفقة منخفضة نسبيا، ولم تفسر النظرية لماذا تختلف النفقات النسبية من دولة الى اخرى ؟

بمعنى اخر فان النظرية التقليدية تحدد لنا متى تقوم التجارة الدولية ولكنها لا تفسر لنا لماذا تقوم هذه التجارة ، فهى اذن تصف حالة شاهد ولا تفسرها .

من هنا جاء نقد الاقتصادى السويدى ايلي هيكسر - وممن بعد - تلميذه ترويل اولين للنظرية التقليدية ففى تفسيرها لاسباب اختلاف النفقات النسبية واعتمادها على نظرية العمل للقيمة

وقد عاب عليها اهتمامها فقط باختلاف درجات الكفاية أو المهاراة داخل العامل الواحد من عوامل الانتاج وهو العمل ، بينما يقع الاختلاف الأكبر فى نظرية الكميات المتوافرة من كل عنصر من عناصر الانتاج بين البلاد .

بعبارة أخرى فبينما يكمن تفسير نظرية النفقات النسبية فى ان الاختلاف فى انتاجية العمل (عنصر الانتاج الوحيد) هو سبب قيام التجارة الخارجية فان كل من هكشر وأولين يرجع قيام التجارة الخارجية الى ان البلاد المختلفة تمتع بموارد مختلفة من عناصر الانتاج حيث يصير الاعتراف فى هذه النظرية بوجود أكثر من عامل من عوامل الانتاج .

وترجع جذور هذه النظرية الجديدة فى الواقع الى مقال الاقتصادى السويدى هكشر فى عام ١٩١٩ ولم ينشر باللغة الانجليزية الا فى عام ١٩٥٠ (١) وجاء بعد ذلك الاقتصادى أولين مطورا أفكار

1) Hickscher, Eli: " The effects of foreign trade on the distribution of income " .

Ekonomisk Tidskrift ., 1919 .

- Translated and reprinted in readings in the theory of international trade . 1950 .

استاذ هكشر وقدم تفسيراً مباشراً لسبب التجارة الخارجية وذلك
في كتابه " التجارة الاقليمية والتجارة الدولية " في عام ١٩٣٣ (١).

والواقع ان نظرية هكشر - اولين هي امتداد وتكملة لنظرية
النقطة النسبية ولا تهدف الا الى السير خطوه اخرى الى الامام. وان
كانت نظرية النقطة النسبية تنتهي الى ان اختلاف هذه النقطة
هو اساس التجارة الخارجية او شرط قيامها فان هكشر يتساءل عن
" اسباب الاختلاف في النقطة النسبية بين الدول " وهكذا تبدأ
نظرية هكشر - اولين بما انتهت اليه نظرية النقطة النسبية .

ويرجع الفضل لكل من هكشر واولين في تطبيق نظرية الثمن
وتحليل التوازن الذي يستخدم في نظرية العرض والطلب لبيان
القوى التي تتفاعل من اجل تحديد ثمن السلعة والكميات المنتجة منها
واثرها على نظرية التجارة الخارجية .

(١) Ohlin, Bertil : interregional and international
trade (1933), revised edition, Harvard
university press, cambridge, Massachusetts,
1968 .

ويتجه الكتاب الاقتصاديين نحو تسميته تطبيق نظرية الثمن
فى مجال التجارة الخارجية باسم " النظرية الحديثة " .

ولقد جاء تطور النظرية الحديثة على مرحلتين الاولى
تمثل فى مساهمة هكشر وتتلخص فى تفسيره لاسباب اختلاف النفقات
النسبية كأساس لقيام التجارة الدولية . اما المرحلة الثانية والتي
وضعت النظرية فى صيغتها النهائية فتتمثل فى مساهمة اولين الذى
اهتم ببحث اسباب اختلاف الاسعار النسبية كأساس لقيام التجارة
الدولية . ولقد تبنى اولين تفسير هكشر لاختلاف النفقات
النسبية لانه يحيط بجانب العرض فى الصورة الكلية وتنام بتناقض ثم
أضاف تفسيراً يخص جانب الطلب أيضاً .

لقد اوضح كل من هكشر وأولين ان الاختلاف فى هياكل
الاشمان النسبية الذى يبرر قيام التجارة بين الدول يقدم اساساً على
ما هو ملحوظ من تفاوت بين الدول فى مدى وفرة عوامل الانتاج
المختلفة فى كل منهما فبينما تتمتع بعض البلاد بالوفرة النسبية فى
عنصر الارض كاستراليا والسودان والعراق نجد بعضها الآخر
يتمتع بالوفرة فى اليد العاملة كمصر واليابان وباكستان ، بينما
تتميز بلاد اخرى كالمانيا وبريطانيا والولايات المتحدة بالوفرة
النسبية فى رأس المال .

ولا يخفى ما تعكسه وفرة احدى عناصر الانتاج من انخفاض
ثمنه ، فعلى سبيل المثال فان توافر عنصر الايدى العاملة بكثرة
فى بلد ما فلا بد وان ينعكس هذا فى شكل انخفاض الاجور ، وحيث
يتوافر رأس المال فى بلد آخر ، فلا بد وان ينعكس هذا فى شكل
انخفاض اسعار الفائدة ، وهذا يعتبر تطبيقاً لنظرية العرض والطلب .

ووفقاً لنظرية هكشر - اولين فيكون للتجارة الخارجية فائدة
فيما بين الدول المختلفة عند ما تتمكن هذه الدول من الاستفادة
من الاختلاف فيما بينهما من حيث وفرة عوامل الانتاج المختلفة ففى
كل منهما ، أى من اختلاف الندرة النسبية ، أى ندرة العرض بالنسبة
للطلب على عوامل الانتاج المختلفة من دولة الى اخرى ومن
هنا كانت تسميه نظرية هكشر - اولين ايضا باسم " نظرية الندرة النسبية
لعوامل الانتاج " وذلك بالاضافة الى تسميتها وفرة عوامل
الانتاج .

ويلاحظ ان الاختلاف فى وفرة عوامل الانتاج او فى ندرتها النسبية
من بلد الى اخر من شأنه ان يؤدي الى اختلاف فى اثمان عوامل
الانتاج ، وبالتالي اختلاف فى اثمان المنتجات التى تدخل ففى
تكوينها هذه العوامل من بلد الى اخر ، مما يوجد سبباً للتبادل
التجارى الخارجى بين مختلف الدول ويحقق الفائدة للدول المشتركة

فى التبادل التجارى . (١)

وتطبيقا لذلك لو قارنا بين بلد ين كالسودان ومصر
فنجد ان السودان غنية بالموارد الطبيعية كالارض ولكنهم
فقيرة فى العمل، اما مصر فعلى العكس تماما بلد غنى فى
العمل ولكنه فقير فى الارض ، وهكذا تتميز السودان بوفرة
كبيره فى الارض ، فى حين تتميز مصر بوفرة كبيرة فى العمل،
ونتيجة لهذا فيكون ايجار الارض بالنسبة الى اجور العمال اقل
فى السودان منه فى مصر ، وبالتالي سيكون من مصلحة
السودان ان توجه الى انتاج السلع التى تستلزم الكثير من الارض
والقليل من العمل مثل القمح واللحوم لان تكلفتها فيها ستكون
ارخص نسبيا منها فى مصر .

هذا فى حين سيكون من مصلحة مصر ان توجه الى انتاج السلع
التي تستخدم الكثير من العمل والقليل من الارض مثل الاقمشة والمنسوجات
لان تكلفتها فيها ستكون ارخص نسبيا منها فى السودان .

ومن ثم فان تخصص كل دولة فى انتاج السلع التى يدخل فى
تكوينها بكثرة خدمة عامل الانتاج المتوافر فيها بغزارة بالمقارنة

Hickscher: " The Effects of foreign trade on (١)
the distribution of income" op . cit . 273 .

بالدول الاخرى فانها تستطيع ان تنتج مثل هذه السلعة بأرخص مما تستطيعه هذه الدول الاخرى ، هذا الاختلاف في اثمان عوامل الانتاج وما يترتب عليه من اختلاف في اثمان المنتجات اساسا لقيام التجارة بين الدول ، اذ ستجه كل دولة الى تصدير تلك السلع التي يمكنها ان تنتجها في داخلها برخص نسبي ، أي بأرخص مما تنتجها الدول الاخرى .

يعود هكشر ويضيف الى ذلك شرطا اخر لقيام التجارة الخارجية ، وهو اختلاف النسب التي تتركب بها عوامل الانتاج في العملية الانتاجية من سلعة الى اخرى . ولو لم يتوافر هذا الشرط ستظل نسبة ثمن كل سلعة في بلد ما الى ثمنها في أي بلد اخر ثابتة دون تغيير وذلك بالرغم من الاختلاف في اثمان النسبة لعوامل الانتاج من بلد لآخر ولولا هذا الاختلاف فان النفقات النسبية لانتاج السلع من بلد الى اخر سوف تكون متساوية تماما . (١)

Hickscher: " The effects of foreign trade on (١) the distribution of income" op. cit. 278 .

بعد هذا العرض السريع لما جاء به هكشر في كتاباته ، يمكنه القول بأن نظرية هكشر توضح أن أساس اختلاف المنقذات النسبية فى الدول المختلفة يرجع الى :-

- (١) ان كل بلد يتمتع بوفرة نسبية فى عنصر ما من عناصر الانتاج ، يجب ان يتخصص فى انتاج السلع التى تعتمد اساسا على هذا العنصر . وتصدر فائضا انتاجها من هذه السلع مقابل استيراد السلع التى تحتوى على نسبة كبيرة من عناصر الانتاج النادرة فيها .
- (٢) ان انتاج السلع المختلفة يحتاج الى نسب متفاوتة من عناصر الانتاج .

وجاء اولين بعد ذلك موضعا انه فى حالة تساوى بلستان تماما فى توافر عوامل الانتاج فيها ، فمن الممكن ان توجد امكانية لتبادل تجارى مفيد لكل من البلدين ، مادام من الممكن ان يوجد بالرغم من هذا اختلاف فى اثمان عوامل الانتاج وبالتالي فى اثمان السلع من بلد الى اخر وذلك بسبب الاختلاف فى ظروف الطلب من بلد الى اخر . ومن المعروف ان ظروف الطلب تختلف من دولة الى اخرى بسبب الاختلاف فى كيفية توزيع الدخل القومى فى كل من البلدين او بسبب اختلاف اذواق السكان فى كل منهما او لغير ذلك من الاسباب . ويقرر اولين فى هذا الاهدد * ان التجارة بين الدول انما تعنى ان الطلب الخارجى

سيؤثر فى عوامل الانتاج فى السلع المحلية ، والعكس صحيح (١) .

ولهذا يمكن ان نلاحظ ان توافر عامل انتاج كالارض بمساحات كبيرة فى دولة من الدول ، ولكن نظرا لظروف الطلب المحلى الذى يتميز بالارتفاع ، الامر الذى يؤدى بضمن الارض الى الارتقاء نسبيا ولهذا تتجه هذه الدولة الى انتاج السلع التى يدخل فى تكوينها عوامل الانتاج الاخرى كالعسل ورأس المال التى لا تتوافر بالغزارة نفسها التى تتوافر بها الارض ، وتعمل على تصدير مثل هذه السلع الى الدول الاخرى .

أثر التجارة الخارجية على اثمان السلع :-

ان قيام التجارة الدولية يؤدى الى ازالة الاختلاف بين اثمان السلع فى البلاد المختلفة اذا صرفنا النظر عن نفقات النقل بحيث يكون لكل سلعة ثمن واحد فى البلاد اطراف التبادل الدولى . ويكون هذا الثمن اعلى من ثمن السلعة فى بلد التصدير قبل قيام التجارة واقل من ثمن السلعة فى بلد الاستيراد قبل قيام التجارة .

ويمكن توضيح ذلك بالمثال التالى ، نفترض ان هناك دولتين هما مصر والولايات المتحدة ينتج كل منهما قبل قيام التجارة

1) Ohlin: interregional and international trade, op cit P. 16 .

سلعتي المنسوجات والسيارات ، وكانت مصر تتميز بوفرة نسبيه ففى عنصر العمل وندره نسبيه ففى عنصر رأس المال ، بينما تتميز الولايات المتحدة بوفرة نسبيه ففى عنصر رأس المال وندره نسبيه ففى عنصر العمل فان ثمن المنسوجات (السلعة كثيفة العمل) يكون ففى مصر اقل من ففى الولايات المتحدة والعكس صحيح بالنسبة لسلعة السيارات (السلعة كثيفة رأس المال) ، اذ يكون ثمنها ففى مصر اكبر منه ففى الولايات المتحدة . ومن الطبيعى اذ ن ان يؤدى قيام التجارة الدولية الى ان تخصص مصر فى انتاج وتصدير المنسوجات وان تخصص الولايات المتحدة ففى انتاج وتصدير السيارات .

ويتضح من المثال السابق انه قبل قيام التجارة يكون ثمن المنسوجات ففى مصر ففى حالة التوازن اقل من ثمن المنسوجات ففى الولايات المتحدة ، ومع قيام التجارة بين البلدين تستورد الولايات المتحدة المنسوجات من مصر ، وتصدر اليها السيارات .

نلاحظ هنا لكى تعود الفائدة على الاطراف المتبادل ان الثمن الدولى للمنسوجات يزداد عن الثمن ففى مصر قبل قيام التجارة ، ويقل عن الثمن ففى الولايات المتحدة قبل قيام التجارة . وتفسير ذلك ان قيام التجاره يؤدى الى زيادة عرض المنسوجات ففى مصر لمواجهه طلب الولايات المتحدة على المنسوجات المصرية ، وتؤدى زيادة انتاج

المسوجات في مصر الى زيادة النفقة الحديدية، وبالتالي الى
زيادة ثمن المسوجات . اما في الولايات المتحدة فان تحول
الطلب من المسوجات الامريكية الى المسوجات المصرية يؤدي الى
نقص انتاج المسوجات في الولايات المتحدة - الامر الذي يؤدي
الى انخفاض النفقة الحديدية وبالتالي ثمن المسوجات عما كان عليه
قبل قيام التجارة .

وهذا يعبر عن اثر قيام التجارة الدولية على اثمان السلع بفرض
عدم وجود نفقات للنقل . ومن الطبيعي انه اذا ادخلنا نفقات
النقل في الاعتبار ، فان قيام التجارة لا يمكن ان يؤدي الى ان يكون
ثمن السلعة في البلد المستورد والبلد المصدر واحدا بل
لا بد وان يكون ثمن السلعة في البلد المستورد اكثر ارتفاعا
من ثمنها في البلد المصدر بمقدار مصاريف النقل .

اثر التجارة الخارجية على اثمان عوامل الانتاج :-

وبنفس الطريقة يمكن ان تؤثر التجارة الخارجية على اثمان
عوامل الانتاج في دولة ما بالنسبة الى هذه الاثمان نفسها في
الدول الاخرى . فاذا كانت استراليا غنية في الارض بالنسبة الى
العمل ورأس المال وذلك بعكس انجلترا فيكون ثمن الارض كعامل

انتاج في استراليا ارفع نسبيا منه في انجلترا ، بينما سيكون
ثمن الارض كمالا في انتاج في انجلترا ارفع نسبيا منه في استراليا .
ونتيجة لهذا سيكون القمح الاسترالي ارفع نسبيا والمنتجات
المصنوعة الاسترالية اعلى نسبيا وذلك بالمقارنة با انجلترا ، وبالتالي
ستصدر استراليا القمح الى انجلترا وتستورد منها المنتجات المصنوعة .

يترتب على التبادل الخارجى بين كل من استراليا
وانجلترا ، زيادة الطلب على القمح الاسترالي للوفاء بحاجات
التصدير وبالتالي زيادة ثمن الارض في استراليا ، بينما سيؤدى نقص
الطلب على القمح الانجليزى انخفاض ثمن الارض بها ، وفى
انجلترا نجد ان اجور العمال فى الصناعات البريطانية سترتفع
وذلك بسبب زيادة الطلب على منتجاتها للوفاء بحاجات التصدير
فى حين ستخفف هذه الاجور فى استراليا لنقص الطلب على
منتجات الصناعات منها ، وهكذا ستخف حدة الندرة النسبية لعوامل
الانتاج فى كل اقليم من الاقليمين ، حيث تسبب التجارة
الخارجية بين استراليا وانجلترا فى زيادة ثمن الارض فى
استراليا وتخفصه فى انجلترا ، الى زيادة خدمة العمل فى انجلترا
وتخفصه فى استراليا ، وبالتالي تتقارب اثمان عوامل الانتاج
بين الدول المختلفة (١)

(١) * راجع فى ذلك :

الدكتور احمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية مرجع سابق

ص ٧٣ ، ٧٥ .

الدكتور فؤاد عاشور ، التجارة الخارجية والدخل القومي ، دار

المعرفة المصرية ، ص ٧٥ ، ٧٨ .

نقد النظرية السويدية :

هناك مجموعة من الانتقادات وجهت الى نظرية وفكرة
عوامل الانتاج :

(١) تقوم نظرية هكشر - اولين على ان التجارة تتحقق بين البلاد
المختلفة نتيجة لاختلاف نسب توافر عناصر الانتاج في البلدان
المختلفة ، وهذا يعنى ان التجارة لن تقوم بين البلاد المختلفة
التي تشابه في نسب توافر عناصر الانتاج ولكن هذه النتيجة
في الواقع عكس ما يحدث في الحياة العملية ، فهناك عوامل
كثيرة بالاضافة الى اختلاف نسب توافر عناصر الانتاج
يمكن ان تؤدي الى اختلافات في النفقة مثل نفقات النقل
وكفاءة الادارة ووفورات الحجم، ويوجه النقد الى نظرية
هكشر - اولين في انها لم تأخذ في الحسبان كافي
هذه العناصر بالرغم من انها تؤثر في التجارة الدولية .

(٢) ان النظرية الحديثة لم تهتم بنوعية عناصر الانتاج ، فلا تفرق بين الزراعة
او القوى العاملة ليست متماثلة في جميع دول العالم ، فمثلا
تختلف الارض من حيث درجة الخصوبة وسهولة الاستغلال ، كما
تختلف القوى العاملة من حيث المهاراة والخبرة .

ومن أهم العوامل التي تسبب ظهور أخطاء في مقاس درجة توافر المصادر الطبيعية لدى البلاد المختلفة هو التقدم التكنولوجي المستمر ، فقياس المصادر الطبيعية بدون أخذ العامل المذكور في الاعتبار يعطينا صورة بعيدة عن العالم الواقعي الذي يتسم بالتطور والحركة . فطبيعة الأرض وقيمتها قد تتغير تماما بحدوث اختراعات معينة وتطبيقات في المجال العملي .

٣) ان النظرية الحديثة تقوم على افتراضات غير واقعية ، فهي تشترط قيام المنافسة الكاملة في الداخل لتحقيق المساواة بين عوائد الانتاج حسب ظروف العرض والطلب ، أي ان العنصر النادر يقل عرضه فيرتفع عائد نسبيا والعنصر الوفير يزيده عرضه فيقل عائد نسبيا مثل زيادة عرض القوة العاملة لا بد ان تؤدي الى خفض مستوى الاجور ، ولكن توجد كثيرا من العقبات التي تعترض مثل هذه المساواة نتيجة لتدخل الدول في تحديد عوائد الانتاج .

٤) ان النظرية الحديثة قد أهملت إمكانية انتقال عناصر الانتاج في المجال الدولي ، كما هو الحال في نظرية النفقات النسبية فلذا كان هناك استحالة في انتقال بعض عناصر الانتاج كالمصادر الطبيعية (الأرض) وصحيح أيضا ان العصر الحديث

قد شهد إقامة الكثير من العراقيين والعوانع على الهجرات
السكانية الواسعة النطاق ، كما أننا أيضا لا ننكر البطش
الذى تتسم به تحركات رؤوس الاموال الدولية ، الا ان
من الملاحظ حتى الان ان استغلال الموارد الاقتصادية
الطبيعية فى استراليا وكندا مازال يعتمد الى حد ما
على الهجرات السكانية ، وكثيرا من البلدان العربية التى
التي تنفق نسبيا الى السكان والتي لهذا السبب تشجع قدوم
العمال والغنيين اليها من الخارج من اجل استغلال
موارد ها استغلالا اقتصاديا .

٥) لا تفرق النظرية الحديثة بين البلاد المتقدمة والبلاد المتخلفة ،
ولاشك ان اهم ما يميز كل منهما عن الاخر هو تفاوت اقتصادياتها
فى درجة المرونة والقدرة على التكيف كما ان النظرية تفترض
سيادة المنافسة الكاملة فى اسواق جميع السلع . وهذا يعنى
ان فى مقدور البلد الذى يتخصص ان ينتج ويصرف اى كمية
من السلعة التى يتخصص فيها فى السوق العالمية عند سعر

شابت • ولكن الوضع على خلاف ذلك بالنسبة لمعظم البلاد المتخلفة ، حيث لا تستطيع زيادة صادراتها مع ثبات سعرها بسبب تراخي الطلب عليها ، ومعنى ذلك ان الاختيار بين زيادة الصادرات على اساس الميزه النسبيه وانتاج بدائل للواردات اختيار غير ممكن عمليا •

لغز ليونتييف

قام عدد من الاقتصاديين بمحاولة لتقييم نظرية هكشر - اولسين من خلال اختبار مدى صحة هذه النظرية ، بدراسة التجارة الخارجية الدولة ما ، غير ان الابحاث التطبيقية التي اجريست تلقى ظلالا من الشك على مدى انطباق النظرية على التيارات الفعلية للتجارة الخارجية وبالتالي على مدى صحة النظرية عموما •

فقد قام ماك دوجال مثالا ببحث مقارن على صادرات انجلترا والولايات المتحدة ^(١) ووجد ان الاحصائيات التي اعتمد عليها لا تتفق مع نظرية اولسين فهذه الاخيرة تقضي بان صادرات الولايات المتحدة يجب ان تكون

1- Macdougall. G. "British and American Exports, A study suggested by the theory of comparative Costs," parts 1 and 2 Economic Journal, 1951 and 1952,

أكثر كثافة بالنسبة لرأس المال عن صادرات إنجلترا ، بينما ان نتيجة
الدراسة التي قام بها ماك دو جال تؤكد ان لافرق هناك بين
صادرات البلدين في هذا المضمار •

وقدم ايضا الاقتصادى المشهور ليونتييف بحثا هاما عن
التجارة الخارجية للولايات المتحدة وبقية دول العالم وذلك
لدراسة الاساس الهيكلى ^(١) للتجارة بين الولايات المتحدة وبقية
دول العالم • ويهدف ليونتييف من ذلك هو ان يضع في بوتقة
الاختبار ما تقضى به نظرية هكشر - أولين في وفرة عوامل الانتاج •

ووفقا لنظرية هكشر - أولين - يجب على كل دولة ان تصدر
السلعة التي تدخل في تكوينها بكثرة عوامل الانتاج التي تتوافر
فيها بدرجة اكبر مما تتوافر في الدول الاخرى ، واستيراد السلع
التي تدخل في تكوينها بكثرة عوامل الانتاج التي تتوافر في
الدول الاخرى بدرجة اكبر مما تتوافر فيها •

واوضح ليونتييف ان الولايات المتحدة تتمتع بوفرة في
رأس المال بالنسبة الى العمل اكبر مما تتمتع به الدول المتأخرة
معها كما هو معتقد وشائع فسيكون من المنتظر ان تنجح الولايات

(١) يقصد بكلمة هيكلى في دراسة ليونتييف هو خواص هذه التجارة
من حيث معاملات العمل ورأس المال في الصادرات والواردات •

المتحدة الى تصدير السلع كثيفة الاستخدام لرأس المال وان تكون وارداتها اساسا من السلع كثيفة الاستخدام لعنصر العمل . وعندما قام ليونتيف بمقارنة الاحتياجات الكلية للصادرات والواردات وجد ان الصادرات الامريكية تستخدم قدرا قليلا من رأس المال وقدرا كبيرا من العمل عن تلك الكميات اللازمة لانتاج بدائل الواردات وهذا يعنى ان الولايات المتحدة تتخصص في انتاج السلع كثيفة العمل وليس في انتاج السلع كثيفة رأس المال . ونظرا للاختلاف الواضح بين النتيجة التي انتهى اليها ليونتيف وبين ما هو شائع بين الاقتصاديين فقد عرف هذا الموضوع بلفظ ليونتيف .

وحاول ليونتيف (١) ان يفسر اللغز بأن الولايات المتحدة ليست في الواقع غنية في رأس المال اكثر مما هي عليه في العمل، وذلك بالمقارنة بالدول الاخرى كما يعتقد ، ويرجع السبب في الوفرة النسبية في العمل بالنسبة الى رأس المال الى الكفاءة الانتاجية العالية جدا للعامل الامريكي نتيجة للتعليم والتدريب

(١) راجع :

Leontief, V.W. " Domestic Production and Foreign Trade. The American Capital Phil-
osophical Society / September 1963 .

والخبرة وتنظيم العمل وترشيده في الولايات المتحدة • ويمكن القول بأنهم عمل للعامل في الولايات المتحدة تعادل ثلاث سنوات • عمل للعامل في الدول الأخرى • وبالتالي تكون الولايات المتحدة فقيرة في رأس المال بالنسبة إلى العمل • وذلك بالمقارنة بالدول الأخرى •

ويختتم ليونتييف هذا النوع من التحليل بأن الولايات المتحدة لتحافظ على رأس مالها تقوم باستيراد سلعاً يدخل في إنتاجها رأس المال أكثر من غيره من عوامل الإنتاج، لتخلص من العمل الفائض لديها (بأن تصدر سلعاً يدخل في إنتاجها العمل أكثر من غيره من عوامل الإنتاج) •

وقد وجه نقداً لتحليل ليونتييف • حيث ينبغي أن الولايات المتحدة إنما تقيم تجارتها الخارجية على أساس تصدير السلع التي يلزم لإنتاجها مقدار من العمل بالنسبة إلى رأس المال أكبر مما يلزم لإنتاج السلع التي تستوردها من الخارج، وبالتالي على نحو يخالف نظرية هكشر - أولين • وذلك باعتبار أن الولايات المتحدة إنما تتنوع في الواقع

لوفرة فى رأس المال بالنسبة الى العمل اكبر
ما تتمتع به الدول الاخرى. (١)

ويشتمل تحليل ليونتيف فى انفسه قارن خطأ ما بين
معدل رأس المال العمل فى بعض صناعات التصدير مع
معدل رأس المال العمل فى صناعات تنتج سلعا بدلية
للواردات ، ولقد كان المفروض ان يقارن ليونتيف ما بين معدلات
رأس المال العمل فى سلع التصدير مع معدل رأس المال
فى السلع المستوردة فى مكان صانعها خارج الولايات
المتحدة. ذلك لان دالات انتاج السلعة الواحدة قد
تختلف احيانا اختلافا كبيرا . فامكانية احلال عامل
محل اخر قد تتزايد جدا مع تقدم الفن الانتاجى .

(١) لقد وجه النقد الاقتصادى الأمريكى السورث فى مؤلفته :

Elsworth P.T. "The structure of American foreign
Trade A New View Examined" The Review of Economics
and statistics, vol xxxvi No.3, August 1954, BP279-
285.

راجع فى ذلك ايضا :

د : أحمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، مرجع سابق ، ص

٧٨ ، ٧٩

وعلى سبيل المثال فان دولة اندونيسيا والولايات المتحدة
ينتجان المطاط ٠٠٠ ولكن هذه السلعة تعتمد على عمله
كثيف في اندونيسيا وعلى رأس مال كثيف في الولايات
المتحدة ، وعليه فلو حسبنا معدل رأس المال العمل بالنسبة
لانتاج المطاط في الولايات المتحدة لوجدناه عاليا ، فاذا كانت
الولايات المتحدة تستورد بعض الكميات من المطاط من اندونيسيا
فاننا لا نستطيع ان نقول انها تستورد سلعة كثيفة رأس المال .

ويبقى في النهاية ان نقول ان نظرية هكشر - اولسين
تظل صالحة لتفسير التجارة الخارجية طالما تماثلت درجة التقدم
التكنولوجي .

الفصل الرابع سياسة التجارة الخارجية

ان سياسة التجارة الخارجية تختلف من دولة الى اخرى ،
وانقسم التجاريين الى اتجاهين مختلفين ، الاتجاه الاول يدعو
الى حرية هذه التجارة مستندا الى عدد قليل من الحجج
والاتجاه الثانى يدعو الى تقييد هذه التجارة مستندا الى
عدد كبير من الحجج الا ان كثرة الحجج او قلتها لا يعتبر
دليلا على ضعف اتجاه او قوته ، ولكن المعبرة بقوة الاقناع للحجة
التي نشأت لتأييد ها الفكرة او لمعارضتها .

وسوف سنتعرف على كل من الحجج التي نادى بها انصار مبدأ حرية
التجارة ، وانصار مبدأ تقييد التجارة ، ثم الايجاب الفئسية
لتقييد التجارة الخارجية وذلك فى مبحثين .

المبحث الاول

سياسة حرية التجارة وتقييد التجارة

أولا - حجج انصار مبدأ حرية التجارة

يستند انصار مبدأ حرية التجارة لدعم ماينادون به الى
نظرية المزايا النسبية ، فان تقسيم العمل الدولى وتخصص

كل دولة في انتاج تلك السلع التي تتميز في انتاجها بنفقات نسبية اقل ، بالمقارنة بالدول الاخرى ، سوف يعود بالفائدة على الدول اطراف التبادل الدولي ، اذ تسمح حرية التجارة بمعظم الدخول الحقيقية التي تحصل عليها عناصر الانتاج نظرا لاتساع المجال الخاص بتطبيق مبدأ تقسيم العمل والتخصص بالإضافة الى ذلك فان حرية التجارة تسمح بمعظم الاشياء الذي يحصل عليه المستهلكين فضلا عن تلافي المساوي التي يمكن ان تترتب على سياسة تقييد التجارة .

فان تقييد التجارة من شأنه حجب الصناعات الوطنية عن منافسة الصناعات الاجنبية وبالتالي القضاء على روح التجديد في الصناعات الوطنية وطبعها بطابع من الجحود والتخلف وذلك الى جانب ما يشيعه هذا التقييد للتجارة من روح العداء ما بين الدول وتهديد روابط التبعية المتبادلة والتضامن فيما بينها . كما ان تقييد التجارة يحرم المستهلكين داخل الدولة من فرصة الوقوف في مواجهة الاحتكارات الوطنية ويرغمهم على الخضوع لسياساتها فيما يتعلق بالكميات التي تنتجها والاسعار التي تباع بها .

وقد اتبعت انجلترا سياسة حرية التجارة خلال النصف الاخير من القرن التاسع عشر ، وفرضت هذه السياسة على مستعمراتها

في انحاء العالم مثل مصر والهند . وقد حققت الصناعة
الانجليزية مكاسب ضخمة نتيجة لهذه السياسة ، وبالنظر
الى الاضرار التي لحقت بهذه المستعمرات فهناك مجموعة من
الاسباب - دفعت الاقتصاديين الى المناذاة بضرورة قيام
البلدان النامية باتباع سياسة تقييد التجارة .

ثانيا - حجج انصار مبدأ تقييد التجارة

ان سياسة تقييد التجارة تهدف الى حماية الدول
ومنتجاتها السلعية من المنافسة الاجنبية ، وهناك العديد من
الحجج المؤيدة لمبدأ تقييد التجارة وسوف نتناول
أهمها .

أولا - الصناعات الوليدة

تعتبر حجة الصناعات الوليدة من اشهر واغوى الحجج التي
قبلت لتأييد تقييد التجارة ، ويؤكد انصار هذه الحجة
بان الصناعة الجديدة او النامية ينبغي حمايتها من المؤسسات
الكبيرة في البلدان المتقدمة - والتي تتسم بقدر كبير
من الكفاءة ، لها خبرة طويلة وعمال مدربين وفنون انتاج متطورة

ومنظمين اكفاء وبما تحققة هذه الصناعات من مزايا الانتاج الايسر
أو الوفورات الداخلية .

وهذا يعنى انه ينبغي حماية الصناعات المختلفة من منافسة
الشركات الكبيرة ذات الخبرة والكفاية ففى مرحلة الطفولة السى
ان تشب هذه الصناعة على اقدامها وتخطى مرحلة الطفولة والنمو .
وهناك اسباب كثيرة لا يمكن من اجلها ان تتمكن الصناعة الوليدة
من النمو والوقوف على قدم المساواة مع الصناعات الاجنبية القوية
اذا ما تركت تواجه منافسة هذه الصناعات منذ بداية عهد ها فنلاحظ
اولا : ان العمال غير المدربين فى الصناعة الوليدة انما تلزمهم سنوات
عديدة من التدريب حتى يمكنهم الوصول الى مرحلة متقدمة من
المهارة الفنية .

ثانيا : ان الصناعة الوليدة لن تتمكن من التوسع الى الدرجة التى
تبدأ فيها فى التمتع بمزايا الانتاج الكبير وذلك طالما ان حاجة
السوق الداخلية فى الدولة انما تغطى بالواردات الاجنبية
الارخص والاعلى جودة .

ومن الجدير بالذكر ان تطبيق حجة الصناعات الوليدة هو
مسألة محدودة الى حد ما اذا انها تنطبق فقط على تلك الصناعات

الآكثر ملائمة للقدرات الانتاجية للدولة ، والتي يمكن ان تقف على
اقدامها بعد الفاء الحماية . وهذا يعنى ان الحماية هى
مسألة مؤقتة ، سيتم الفاءها مع تطور الصناعة او فى حالة
عدم ملائمتها .

وهذه الحجة اكثر الحجج قبولا لدى البلدان النامية ولدى
انصار مبدأ حرية التجارة انفسهم ، الا انها تعرضت لبعض الانتقادات
اولها تتعلق باختيار الصناعات التى تتخضع بالحماية ، حيث
ان تقرير الحماية لصناعة معينة سيدفع بصناعات كثيرة اخرى
للمطالبة بحماية مماثلة لها . وثانيها - تتعلق بالوقت
الذى ترتفع فيه الحماية عن الصناعة التى تحمى بها ، فمن الصعب
معرفة الوقت الذى تكون فيه الصناعة قد نمت ونضجت
فعلا ، كما ان بعض المؤسسات فى هذه الصناعة والسبب
تعالى من عدم الكفاية ، قد تقوم بالضبط على الحكومة
للاستمرار فى فرض الحماية ، بالاضافة الى ان الفاء الحماية
سيؤدى الى الاضرار بالقائمين على شئون الصناعة المحمية
والعاملين فيها وهؤلاء فئه محدودة ومتجانسة من حيث المصلحة
وستعتمد فوراً على العمل المنسق للتعبير عن رأيها ومعارضه الفاء
الحماية . اما من يستفيد من الفاء الحماية فهم جمهور المستهلكين

للسلعة التي تنتجها الصناعة المحمية ، وهؤلاء فئة غير منظمة وقد لا يكونون واعين تماما بالخسارة التي تصيبهم نتيجة للحماية وما يترتب عليها من ارتفاع في اسعار سلعة الصناعة المحمية التي يستهلكونها . (١)

وفي الواقع فانه على الرغم من وجاهة حجة الصناعة الوليدة من الناحية النظرية فانه يجب تطبيقها عملا باقصى قدر من الاحتراص والحذر في الوقت نفسه ، وان الاعانات التي تمنحها الدولة للصناعة الوليدة ، انما تفضل الحماية التجارية التي تسببها عليها من اجل تمكين هذه الصناعة من النمو والقدره على منافسة الصناعات الاجنبية .

ثانيا : الحماية الوطنية

من الحجج التي قيلت للدفاع عن مبدأ تقييد التجارة هو ضرورة حماية المنتجات الزراعية وبالتالي الحفاظ على طبقة المزارعين وكفالة ازدهارها هذا من جهة ، ومن وجهه اخرى ان هناك بعض الصناعات الهامة والاساسية لا تكون قادرة على الازدهار الا في ظل حماية تجارية تحميها من منافسة الصناعات الاجنبية الاكثر كفاءة والارخص تكلفة . وهكذا تقدم حجة الحماية الوطنية عدد كبير

(١) راجع الدكتور احمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية مرجع سابق ، ص ١٠١ - ١٠٦ .

من الصناعات مثل صناعة البترول والحدية والصلب والغالبية
العظمى من المعادن والصناعات الدقيقة مثل الساعات واجهزة القياس
وصناعة الطائرات والسيارات والسفن التجارية وغيرها •

فان الدول في فترات الحروب يجب ان تعتمد على نفسها
اقتصاديا (١) الى اقصى حد كمن حتى لا تتأثر بالحصار الاقتصادي
من جانب الدول المعادية الذي ستتعرض له حتما في حالة نشوب
الحرب كما حدث لمانيا خلال الحرب العالمية الاولى •

وفي تشييد هذه الحجة ه فانه على الرغم من قوتها الا انه
اذا كان لا بد و من الابقاء على عتد من الصناعات اللازمة فعلا
للدفاع الوطني فانه توجد وسيلة اخرى غير الحماية التجارية
اقل تكلفة منها ويمكنها ان تحقق تماما الهدف المطلوب ه وهى
منح اعانات للصناعات المذكورة مما يؤدى باثمان منتجاتها الى
مستوى اعانها الاوليه •

ثالثا - التنوم الاقتصادى

ان حجة تنوم الاقتصاد القومى تنطبق فقط على تلك الدول التى

(١) المقصود باعتماد الدولة على نفسها اقتصاديا ان تنتج كافة
السلع الاساسية بنفسها ولا تعتمد على غيرها من الدول فى
استيراد تلك السلع خشية نشوب حرب بينهما •

تتخصص في انتاج وتصدير صناعات قليلة وتعتمد على الاستيراد الى حد كبير في الوفاء باحتياجاتها من مجموعة كبيرة من السلع الامر الذي يؤدي الى عدم الاستقرار خاصة في الظروف الاستثنائية مثل حالى الحرب والكساد .

ويمكن التغلب على كثير من هذه المساوي اذا ما عُدّ للدول المختلفة الى تنويع اقتصادها بطريقة عدم وضع البيض كله في سلة واحدة . وفي هذه الحالة فان التنوع الصناعي في انتاج سلع عديدة سيؤدي الى تحقيق الاستقرار في الاجل الطويل ، ويعمل على حماية الدول من أخطار اتجاه معدلات التبادل الدولي في صالح المنتجات المصنوعة وفي غير صالح المنتجات الأولية . (١)

ويمكن تفنيد هذه الحجة ايضا اذ انه اولا يعتبر الاكتفاء الذاتي الكامل امر مستحيل في العصر الحديث ، اذ ان كل دولة تعتمد على الدول الاخرى لتوفير جانب من احتياجاتها ، فضلا عن ان التبادل التجاري ، يساعد على تحقيق التعاون بين الدول المختلفة ، كما انه يدعم العلاقات السياسية ويقضى على روح العداة بينهما .

(١) راجع دكتور صقر احمد صقر ، النقود والبنوك والاقتصاد الدولي سنة ١٩٨٩ ، ص ٣٠٦ .

ثانياً - ان هذه الحجة تسير فى اتجاه مغاير لمبدأ الزيادة النسبية ، وان التخصم فى الانتاج وتقسيم العمل بين الدول المختلفة سوف يعظم الانتاج العالمى .

ثالثاً - واخيراً انه من الصعوبة بمكان أن تعتمد دولة معينة على الاكتفاء الذاتى بالكامل ، بسبب حاجة الدول الى عناصر الانتاج المختلفة اللازمة للتنوع الصناعى ، والتي قد لا تتوافر داخل الدولة الواحدة .

رابعاً - زيادة فرص العمال

يلاحظ ان هذه الحجة التى تؤيد مبدأ تقييد التجارة وخاصة فى فترات الكساد وزيادة عدد العاملين العاطلين فى الدولة ، حيث ان الضرائب الجمركية التى تفرض على الواردات للحد منها من شأنه الاسهام فى تخليص الاقتصاد القومى من حالة الكساد التى يعاني منها وتزيد من فرص العمال بصلة مباشرة بتشجيعها للصناعات المنتجة لسلع محلية تنافس الواردات ، كما ان انفاق نفوس الدخل على السلع المحلية فان هذا سيؤدى الى زيادة الانتاج والتوظيف وبالتالي يحدث اثار مضاعفة فى باقى صناعات الاقتصاد القومى من

شأنها هي الأخرى من زيادة فرص العماله •

وقد تعرضت هذه الحجة لنقد شديد ، ويمثل هذا النقد بأن تقييد التجارة وأن ترتب عليها تقليل الواردات وتنشيط الصناعات المحلية وبالتالي زيادة فرص العماله فانه يمكن ان يترتب على ذلك ان الدول الأخرى التي تتعامل مع الدول المعنية يمكنها ان تتبع نفس السياسة الحماائية وهو ما يعرف بمبدأ المعاملة بالمثل ، ما يؤدي الى انخفاض الصادرات وانخفاض فرص العماله بها •

ويمكن للدوله المعنية بدلا من تقييد التجاره ان تعمل على تحويل جزء من مواردها الاقتصادية من استخداماتها الأصلية الى استخدامات جديدة مثل زيادة الانفاق العام على المشروطات والمرافق العامة والتي لا تؤدي فقط الى توفير فرص العماله بل ان تؤدي ايضا الى تنمية المرافق العامة مثل الطرق والكبارى وتحقيق النمو الاقتصادي للدوله •

وفى الواقع هناك اساليب أخرى كثيرة نسي مكانة البطالة ورفع مستوى العماله تغنى تماما عن اللجوء الى الحماية التجارية والحد من الواردات •

خامسا - المحافظة على مستوى المعيشة

يعتقد انصار هذه الحجة ، الى انه يتمين المحافظة على مستوى المعيشة في الدولة والاجور المرتفعة التي تدفع للعمال فيها ، حيث ان هناك فوارق كبيرة في الاجور النقدية بين البلاد المتقدمة والبلاد النامية يترتب عليها منافسة السلع التي تم انتاجها في الدول التي تنخفض فيها مستويات الاجور لنفس هذه السلع التي يتم انتاجها في الدول التي ترتفع فيها مستويات الاجور ، وفي هذه الحالة فان عدم حماية الصناعات المعنية في الدول المتقدمة سيترتب عليه عدم قدره هذه الصناعات على بيع منتجاتها .

ولقد وجه النقد الى هذه الحجة بان اساس التجارة الدولية هو الزايا النسبية ، وبالتالي ليس هناك ما يدعو الى الاهتمام بها اذا كانت هذه السلع يتم انتاجها باجور عليه او منخفضة ، لان الاعتبار الوحيد هو ما اذا كانت الدولة تحصل على السلع الاجنبية بتكلفة اقل ام لا . كما ان ارتفاع الاجور في دولة ما هو النتيجة لارتفاع الانتاجية وفي هذه الحالة فان نفقة الانتاج لن تكون مرتفعة بالرغم من ارتفاع الاجور .

بعد هذا العرض السريع للحجج النظرية لانصار مبدأ حرية التجارة وتقييد التجارة ، نلاحظ انه على الرغم من كثرة حجج مبدأ تقييد التجارة لم توجد جهة واحدة قادرة على انتقاد الحجة الاساسية لمبدأ حرية التجارة ، وهى الزايم النسبية المترتبة على حرية التجارة ، كما ان حجج تقييد التجارة يمكن تصنيفها الى حجج غير اقتصادية ، وحجج قصيره الاجل ، اى لا يمكن تطبيقها الا لفترات قصيرة .

سوف نتناول بعد ذلك الاساليب الفنية لتقييد التجارة الدولية المتبعة فى الدول المختلفة .

المبحث الثانى

الاساليب الفنية لتقييد التجارة الخارجية

تلجأ الدول الى اساليب مختلفة من اجل تقييد تجارتها الخارجية ، وهناك ثلاث اساليب شائعة فى اغلب الدول ، وتشمل هذه الوسائل فى الضرائب الجمركية ونظام الحصص ونظام الرقابة على الصرف ، وسوف نترك دراسة هذه الوسائل الاخير له دراسة شاملة لسمر الصرف .

أولاً - الضرائب الجمركية

تعتبر الضريبة الجمركية من الضرائب غير المباشرة على الاستهلاك تفرضها الدول بمناسبة مرور السلع بحدودها الجمركية ، والاصل ان الضريبة الجمركية تفرض على الواردات ، وهي التي تقصد عادة عند الكلام عن الضريبة الجمركية بصفة مطلقة ، اما الضريبة على الصادرات فهي تفرض استثناءً ، خاصة في الدول المتخلفة بهدف الحصول على الموارد المالية للدولة ، كما تفرض في بعض الحالات على المواد الأولية الأولية تشجيعاً للصناعة الوطنية التي تستخدمها كرسوم الصادرات على تصدير القطن في مصر .

وهناك طريقتان لفرض الضريبة الجمركية يُلحق على الطريقة الأولى الضريبة النوعية والثانية القيمة ، والضريبة النوعية تفرض في شكل مبلغ ثابت من المال على كل وحدة من وحدات السلعة المستوردة ، وهو مبلغ يختلف بحسب نوع السلعة الغرضه عليها الضريبة اما الضريبة القيمة تفرض في شكل نسبة مئوية من قيمة السلعة الخاضعة للضريبة ، والضريبة القيمة أكثر انتشاراً من الضريبة النوعية ، ويطلق

على مجموعة النصوص المتضمنة لكافة الضرائب الجمركية المفروضة
فى الدولة اسم التعريفات الجمركية •

وتهدف الدول المختلفة من فرض الضريبة الجمركية حماية
الانتاج الوطنى من منافسة السلع المماثلة للسلعة المفروضة عليها
الضريبة او تحقيق غرض مالى اى تحويل الخزنة العامة بموارد مالية
وهذا الغرض اساسى فى الدول المختلفة اقتصاديا • ولكن يتحقق
هذا الهدف يجب ان تراعى السلطات المختصة فى تحديد الضريبة
الجمركية الاتكون من الارتفاع بحيث لا تؤدى الى ارتفاع السلعة فى
الداخل نتيجة لفرض الضريبة وانخفاض السلع المستوردة • وبالتالى
تمجيز الضريبة عن تحقيق اكبر قدر ممكن من الايرادات العامة
للدولة (١) •

يلاحظ فى هذا الصدد اذا كان الهدف من الضريبة هو
حماية الصناعة الوطنية عن طريق فرض ضريبة جمركية على منتجات
الصناعات الاجنبية المماثلة • ولكن يتحقق هذا الهدف يجب ان يؤدى

(١) راجع :

Davidson, Ralph K, smith vernon L. and Wiley,
J. Economics, An analytical Approach, Rich-
ard D, Irwin, Inc., Homewood, Illinois, 1962,
pp. 429 .

فرض الضريبة الى زيادة سعر السلعة في الداخل السى
المستوى الذى يمكن معه للمنتج الوطنى ان يبيع سلعته الوطنية
بسعر يقل او يتبادل مع سعر السلعة المستوردة •

وبهذا فان الضريبة الجمركية تهدف الى تحقيق هدف
مالى أو حائى أو لتحقيق كل من الهدفين معا •

وتخضع الضريبة لبدأ هام وهو عمومية الضريبة
الجمركية • بمعنى ان الضريبة الجمركية تفرض على كافة السلع
التي تدخل الحدود الاقليمية للدولة • وقد يقرر المشرع الحصر
استثناء بعض الحالات من هذا المبدأ • مثل الاعفاءات
الدبلوماسية وتجارة الترانزيت - السراح المؤقت • نظام الدروساك
نظام المناطق الحرة •

ونترك الحديث عن هذا المبدأ والاستثناءات التى
ترد عليه لدراسة اوسع واشمل وهى عالم الطالية العامة •

وكثيرا ما يتم عقد اتفاقيات جمركية بين الدول المختلفة
وقد تتضمن هذه الاتفاقيات شروطا معينة من بينها :-

شروط الدولة الأكثر بالرعاية

يقضى هذا الشرط بأن تتعهد كل دولة من الدول المتعاقدة إزاء الأخرى بأن إيه مزايا جمركية تمنحها أى منها إلى دولة أخرى (ثالثه) فى المستقبل تسرى تلقائيا على الدولة الثانية ، كما تمنع أى دولة منهل أن تطبق على الدولة الثانية أى معاملة أسوأ من التى تطبقها على دولة أو دول أخرى .

متى وجد مثل هذا الشرط فى احدى اتفاقيات التجارة الخارجية بين الدول ، فإن كل من الدولتين المتعاقدين تمنع تلقائيا وبدون حاجة إلى عقد اتفاق جديد بكل ميزة تمنحها أى منها إلى دولة ثالثة ، وقد يكون هذا الشرط مطلقا بحيث تنسحب الاستفادة من المزايا المستقبلة على البلاد المستفيدة منه فى إيه مسألة من المسائل التجارية والنسبة لايه سلعة ، وقد يكون هذا الشرط مقيدا إذا كان حق كل دولة طرف فى الاتفاق مقصورا على الاستفادة من مزايا معينة دون أخرى .

شرط المعاملة بالمثل

يقضى هذا الشرط بأن تتعهد كل دولة من الدول المتعاقدة إزاء الأخرى بمنحها مزايا مماثلة لتلك التى تمنحها هذه الدولة إليها .

وهناك فرق بين شرط المعاملة بالمثل وشرط الدولة الأكثر
بالرعاية ، فوفقا للشرط الاول يمكن معرفة مضمون المزايا
التي تعود على الدولة من الاتفاق الجمركي على وجبه
التحديده ، وبينما انه وفقا للشرط الثاني تكون هذه المزايا
عرضه للتعديل والتبديل .

الاتحادات الجمركية

الاتحاد الجمركي عبارة عن اتفاق بين عدة دول على
ان تتم التجارة بينها دون اقتضاء اية ضرائب جمركية ودون فرض
اي عائق اخر ، واذ كان هذا الاتفاق يقضى بحرية انتقال
السلع بين الدول الداخلة في الاتحاد الا انه لا يعني ضروره
حرية انتقال عناصر الانتاج بين دول الاتحاد .

وهناك امثله كثيره على الاتحادات الجمركية مثال ذلك
الاتحاد الجمركي بين اماره موناكو وفرنسا ، والاتحاد الجمركي
بين لكسمبورج وبلجيكا .

ويمكن ان نفرق هنا بين الاتحاد الجمركي والوحدة الاقتصادية
فالوحدة الاقتصادية مقضاها تحقيق الاندماج الكلي بين البلاد
الداخلة في الاتحاد بحيث تتضمن الوحدة حرية انتقال السلع

وعناصر الانتاج دون قيود، على خلاف الاتحاد الجمركى فهو يتضمن حرية انتقال السلع فقط .

يمكن ان نفرق ايضا بين الاتحاد الجمركى والنطاق الجمركى، فالاتحاد الجمركى يقتضى الغاء الحواجز الجمركية فيما بين الدولتين المتعضيتين مع ابقاء كل دولة لنظامها الجمركى على ما هو عليه، وهذا يعزى بالفائدة على الدولتين وقد ينزل ضررا ببعض الدول الاخرى، والنطاق الجمركى يؤدى فى النهاية الى اتحاد جمركى وفيه تتلانى الحواجز الجمركية مع توجيه النظام الجمركى مع العالم الخارجى - ومتى وقف الدول عند حد تخفيف الحواجز الجمركية بينها كان معنى ذلك نشاء ما يسمى بالتفضيل الجمركى .

وتلجأ الدول الى انشاء الاتحاد الجمركى بغرض تنشيط الانتاج فى كل دولة من دول الاتحاد نتيجة تحرير التجارة بين الدول الاعضاء وجعل هذه الدول منطقة واحدة تنتقل داخلها السلع دون تميز او تفرقة . وقد يكون الغرض من انشاء اتحاد جمركى تكوين اتحاد سياسى فيما بين الدول المنضمه للاتحاد الجمركى .

ثانيا - نظام الحصص

يعد نظام الحصص احدى الاساليب الفنية التى تلجأ اليها

الدول بهدف تقييد التجارة الخارجية ، ويمقتضى نظام الحصص
تفتح الدولة حدا أقصى للكمية أو للقيمة من سلعة معينة التى
يمكن استيرادها خلال مدة محددة ، وفى الواقع ان نظام الحصص
أشد اشرا وأكثر فعالية من الضرائب الجمركية فى تقييد الواردات .
وقد انتشر نظام الحصص عقب الكساد الكبير فى أوائل الثلاثينيات
كقيود على حرية التجارة الخارجية ، وكانت فرنسا هى الدولة التى
بدأت باستخدام سلاح الحصص كقيود على الواردات ثم تبعتها
فى ذلك كل الدول الأخرى تقريبا . إلا ان أهمية نظام الحصص
تد قلت الى حد كبير فى الوقت الحاضر وذلك بفضل جهود منظمه
المجات وبيانها لانا الذى لم يسمح الا بتقييد التجارة بواسطة
الضرائب الجمركية وذلك فيما عدا استثناءات بسيطة .

ويمتاز نظام الحصص بفاعلية فى تقييد التجارة الخارجية
حيث ان نظام الحصص يضمن للدولة بدون أى شك منع استيراد السلع
الأجنبية بعد وصولها حدا معيننا تقرره الحصة ، الأمر الذى لا يستطيع
الضرائب الجمركية ان تضمنه .

ويتخذ نظام الحصص اشكالا متنوعة منها حصص الجمارك ، ووفقا
لهذا النوع من الحصص يسمح بدخول حصص معينة من سلعة ما الى
الدولة برسم جمركى مخفض ولكن ما زاد على ذلك يتم استيراده بمعدل

اعلى • وهذا النوع من الحصص له ملاح كل الحصص المحيطة والتعريفه
العنصرية • ونتيجة اعطاء ميزه لمن يسبقون فى التصدير على
من يتأخرون فى التصدير •

أما النوع الثانى من الحصص يعرف باسم تراخيص الاستيراد حيث
تفرض الحكومة سيطرتها على الواردات من سلعة ما من خلال اشتراط •
حصول المستورد على ترخيص • وفى هذه الحالة فان الحكومة تحدد
الواردات من الدول المختلفة اولا ثم تصدر التراخيص تبعا لذلك •

أما النوع الثالث : من الحصص فهو الحصص من طرف واحد
على الواردات • حيث يتم فرض كمية مطلقة على كمية الواردات من
سلعة ما ويمكن ان تكون عالمية • بمعنى ان هذه الكمية من
السلعة يمكن استيرادها من اى دولة فى العالم او من دول محددة
حيث يتم تحديد نصيب كل دولة فى الحصة فى هذه الحالة •

أما النوع الرابع : فهو الحصص التفاضلية • عندما يتم
التفاوض بشأن هذه الحصص مع المنتجين الاجانب •

وأخيرا هناك ما يعرف بنظام الحصص المختلطة حيث تلزم
الدولة المنتجين الوطنيين باستخدام نسبة معينة من المواد الاولية

الوطنية عنه انتاجهم لسلعة معينة كما ان يلزم المنتجون باستخدام نسبة معينة من الدقيق الوطنى عند صنع الخبز •

ومن الاثار المترتبة على تطبيق نظام الحصص • نلاحظ انها تشابه مع اثار الضريبة الجمركية الى حد كبير • وتمثل اوجه الشبه فى اثر كل منها فى ارتفاع ثمن السلعة فى الداخل وحماية الانتاج الوطنى وتحويل او اعادة توزيع جزء من الدخل القومى من المستهلكين للسلعة الى منتجيهاء وتخفيض الواردات الا انهم يوجد فرق كبير بين الحصص والضريبة الجمركية فيما يتعلق بالاثار الخاصة بتحقيق ايراد لخزانة الدولة • كما ان الحصص تعنى التحكم الكلى المباشر فى الواردات • اما بالنسبة للضريبة الجمركية فمن الصعب معرفة الكمية التى سيتم استيرادها الى الدولة بدقه • كما ان الحصص تتسم بالمرونة عن التعريفات الجمركية • اذ انه يمكن تغيير حجم الحصص بواسطة المسئولين عن الجمارك • على العكس فان تغيير الضريبة الجمركية يتطلب ضرورة الحصول على موافقة السلطة التشريعية •

الباب الثاني المدفوعات الدولية

لقد أدرك العالم اليوم فائدة التبادل الدولي فيما بين الدول المختلفة ، وضرورة الاستفادة من العزاي النسبية التي تتمتع بها كل دولة في إنتاج سلعة معينة ، الأمر الذي دفع بهذه الدول إلى الدخول في معاملات اقتصادية قوامها تبادل السلع والخدمات ويتم تسوية هذه المعاملات بواسطة النقود كما هو الحال في التبادل ما بين مختلف أقاليم الدولة الواحدة . وهكذا يقابل التيار المادي من السلع والخدمات تيار آخر عكس من النقود ، ولما كان هذا التيار الأخير انما يتم ما بين الدول فلنأخذ نكون بصدد تيار مدفوعات دولية .

ويجرى تسجيل المعاملات الناشئة في سجل شامل يحوى جميع معاملات البلد مع العالم الخارجى ، وهذا السجل يعرف اصطلاحيا باسم ميزان المدفوعات .

وتقوم كل دولة بقيد حقوقها وديونها الدولية في هذا الميزان حيث ان لكل دولة عملتها المستقلة أو حدة النقد الرسمى الخاصة بها وان كل دولة ترغب في ان تحصل على ثمن ما تباعه من سلع في شكل

وحدات من عملتها الوطنية ، بمعنى ان الشخص المقيم في فرنسا
والذى يبيع سلعه ما لشخص مقيم في انجلترا يرغب في الحصول
على ثمن سلعته او المقابل النقدي بها في شكل وحدات
من عمله دولته ، اى من الفرنكات الفرنسية ، وان المشتري
المقيم في انجلترا انما يرغب في دفع هذا الثمن في شكل
وحدات من عمله دولته هو ، اى من الجنيهات الاسترلينية .

وبالتالى اصبح من الضرورى وجود نظام ما يمكن بواسطة
اجراء المدفوعات الدولية وهذا النظام موجود بالفعل ويعرف
باسم نظم الصرف ، والسئى يمكن من خلالها تسوية المدفوعات الدولية .

وفي ختام هذا الباب نتعرض لقضية المحافظة على
توازن ميزان المدفوعات وهى احدى القضايا الرئيسية التى
تواجه جمانعى السياسة الاقتصادية في اى دولة ، وتسمى مشكلة
الدول على تحقيق توازن ميزان المدفوعات ، حيث ان كل دولة
الوضع الاقتصادى داخل كل دولة .

وسوف نتناول هذا الباب في فصول ثلاثة .

- الفصل الاول : ميزان المدفوعات
- الفصل الثانى : تسوية المدفوعات الدولية (الصرف الاجنبى)
- الفصل الثالث : توازن ميزان المدفوعات .

الفصل الاول ميزان المدفوعات

تعريف ميزان المدفوعات

يمكن تعريف ميزان المدفوعات بأنه سجل لكافة المعاملات الاقتصادية التي تمت ما بين المقيمين في الدولة والمقيمين في الدول الاخرى وذلك خلال مدة معينة هي في الغالب مدة سنة .

وطانة ما يشتمل ميزان المدفوعات على عدد من السجلات اى : عدد من موازين المدفوعات يظهر بعضها المركز الحالى للدولة مع كل دولة من الدول الاخرى على حدة ويظهر البعض الآخر مركز الدولة مع بعض التكتلات الاقتصادية مثل السوق الاوروبية المشتركة ومنطقة الكوميكون (السوق المشتركة للدول الاشتراكية) والسوق العربية المشتركة وكذلك مركز الدولة مع التكتلات النقدية مثل منطقة الدولار و منطقة الاسترليني .

ويقصد بالمقيمين في تعريف ميزان المدفوعات : الافراد والمؤسسات والمؤسسات العامة الذين يرتبطون بالدولة برباطه تبعيه اقتصاديه ولو لم تكن تربطهم بها رابطة تبعيه سياسية ،

اي كافة الوحدات الاقتصادية التي تمارس نشاطها الاقتصادية المعتاد في الدولة . ولا يشترط لكي يكون الشخص مقيما بالنسبة لبلد معين ان يقطن هذا البلد بصفة دائمة ، فالفرد الذي يسافر للخارج للتعليم او السياحة يعتبر مقيما في الدولة التي ينتهي اليها وغير مقيم في الدولة الموجودة بها . اما المقيمون في الدول الاخرى او الخارج فيقصد بهم كافة الوحدات الاقتصادية التي تمارس نشاطها المعتاد في الدول الاخرى . وقد يطلق على المقيمين في الخارج تعبير (غير المقيمين) .

ويختص ميزان المدفوعات بقيد كافة المبادلات الاقتصادية التي تتم بين دولة ما والدول الاخرى ، وما يترتب عليها من نشأة حقوق والتزامات فيما بينهم وذلك خلال فترة متددة من الزمن ، جرى العرف على ان تكون سنة . وتعتبر فترة السنة كافية لتشمل جميع التغيرات الاقتصادية المتوقعة في الاجل القصير مثل تغيرات المناخ او المواسم الزراعية . (١)

(١) راجع : Charles P. Kindleberger, international: Economics . P 17 .

وحيث ان ميزان المدفوعات يعتبر سجلا كاملا ، فيكون مرشدا
عظما لتحديد موقف الدولة بالنسبة الى الدول الاخرى من حيث حقوقها
والتزاماتها المالية . وبذلك يمكننا تحديد ما يطرأ على موقف
الدولة المالي من حيث مديونيتها ودائقيتها وكذلك يمكن الاسترشاد به
في رسم السياسات النقدية والمالية للدولة واتخاذ القرارات الخاصة
بها .

اقسام ميزان المدفوعات

ينقسم ميزان المدفوعات وأسيا الى جانب دائمين
جانب مدين وجانب آخر لقيد الفرق بين قيمتي هذين العمودين
اي جانب صافي الدائن والمدين .

ويقصد فنى جانب الدائن كافة المبادلات الاقتصادية التى
تتم بين دولة ما والدول الاخرى والتى من شأنها زيادة دائنة الدولة
للدول الاخرى مثل تصدير سلعة بمقابل ، ويقصد فى جانب المدين
كافة المبادلات الاقتصادية التى تتم بين دولة ما والدول الاخرى والتى
من شأنها زيادة مديونية الدولة للدول الاخرى مثل استيراد سلعة
بمقابل .

كما ينقسم الميزان اقلها الى قسمين ، القسم الاول هو حساب

العمليات الجارية او الحساب الجارى ، القسم الثانى هو حساب العمليات الرأسالية او حساب رأس المال ، وحساب العمليات الجارية ينقسم الى حساب تجارى وحساب تحويلات ، والحساب التجارى بدوره ينقسم الى حسابين فرعيين هما حساب التجاره المنظوره وحساب التجارة غير المنظوره ، اما القسم الثانى من الميزان وهو حساب العمليات الرأسالية فانه ينقسم الى حساب رأس المال طويل الاجل وحساب رأس المال قصير الاجل . وكل من هذين الحسابين الاخيرين ينقسم الى عدة بنود .

وما هو جدير بالذكر ان تصنيف وتقسيم ميزان المدفوعات يختلف من دولة الى اخرى الا ان المنظمات الدولية وخاصة صندوق النقد الدولى ^(١) ساهم فى توحيد اسلوب التصنيف وفقا للتقسيم الذى وضعه صندوق النقد الدولى يمكن ان نعرض صورة مختصرة لميزان المدفوعات .

(١) راجع : : International Monetary Fund :
Balance of Payment Manual Third Edition
Washington , D.C. U.S.A., Guly 1961 .

نوع الحساب	دائن	مدين	الصافي (دائن - مدين)
أولا حساب العطلات الجارية			
١ - الحساب التجاري			
أ - حساب التجارة المتطورة			
السلع			-١
حساب التجارة غير المتطورة			
- النقل			-٢
- التأمين			-٣
- السياحة			-٤
- دخول استثمارات			-٥
- خدمات حكومية			-٦
- خدمات متنوعة			-٧
٢ - حساب التحصيلات			
- هياب وتعميمات			
ثانيا حساب العطلات الرأس مالية			
١ - حساب رأس المال طويل الأجل			
- استثمار مباشر			-٩
- أوراق مالية			-١٠
- قروض طويلة الأجل			-١١
٢ - حساب رأس المال قصير الأجل			
- صلات وذهب			-١٢
- حسابات مصرفية			-١٣
- اذونات الخزائن			-١٤
- القروض قصيرة الأجل			-١٥
- أوراق وحقوق تجارية			-١٦
- السهم والخطأ			-١٧

وقبل ان نتمرض بالبحث لمختلف بنود هذه الحسابات الواحد بعد الآخر ، فاننا نود ان نوضح كيفية قييد بند معين ففى جانب الدائن او ففى جانب المدين .

(١) ان يذهب صندوق النقد الدولى الى تقدير قيمة كلا من الواردات والصادرات على اساس " سوب " اى على اساس ثمنها فى ميناء التصدير قبل ان تضاف اليها نفقات النقل والتأمين .

(٢) ينظر الى كل بند على حدة ، وهل يشبه هذا البند تصدير سلعة من الدولة من حيث تسببه فى حصول هذه الدولة على نقدا اجنبى من الخارج ام انه يشبه استيراد الدولة لسلعة من حيث تسببه فى ان تدفع هذه الدولة نقدا وطنيا الى الخارج . وفى الحالة الاولى يقييد البند فى جانب الدائن ، وفى حين انه يقيد ففى الحالة الثانية ففى جانب المدين .

(٣) يتبع فى ميزان المدفوعات مبدأ القيد المزدوج ، فـ ان كل قيد لعملية ما بين المقيمين وغير المقيمين ففى جانب الدائن يقابله قييد مساوى له تـ اما ففى قيمته فى جانب المدين من الميزان ، فاذا صدرت مصر القطن الى انجلترا فان صادرات القطن تقييد ففى الجانب الدائن ومقابل الدفع يقيد فى الجانب المدين ، كذلك

إذا استوردت مصر الآلات أو القمح تفيد الآلات المستوردة أو القمح المستورد في الجانب المدين وتفيد وسيلة الدفع في الجانب الدائن.

وطبقاً لمبدأ القيد المزدوج في ميزان المدفوعات فلا يرد أي بند في جانب الدائن لابد وأن يقابله قيد مساوٍ له تماماً في قيمته في جانب المدين من شأنه إظهار كيفية تسوية هذا البند أو تحويله. وغالباً ما يتم القيد المقابل للقيد الأصلي في حساب رأس المال قصير الأجل (١).

أولاً : حساب العمليات الجارية

وهو يمثل القسم الأول من ميزان المدفوعات ويعبر عن الجوهر الحقيقي للمعاملات الاقتصادية الدولية ، ينقسم حساب العمليات الجارية إلى الحساب التجاري - وحساب التحويلات .

(١) الحساب التجاري :-

وهو يبين الحقوق والديون الناشئة عن التبادل التجاري في السلع والخدمات خلال فترة الحساب وهي عادة سنة ، والفرق بين الحساب التجاري وحساب التحويلات ، أنه يوجد مقابل للعمليات التي يشتمل عليها الحساب التجاري في حين لا يوجد مقابل

I . M . F : Balance of Payments yearbook washin- (١)
gton, D . C . 25, U . S . A .

للمعاملات التي يشتمل عليها حساب التحويلات •

وينقسم الحساب التجارى بدوره الى حساب التجارة المنظوره
وحساب التجارة غير المنظوره •

١) حساب التجارة المنظورة :-

ويقيد فى هذا الحساب كافة السلع المادية المحسوسة
أو المنظورة والتي تمر عادة تحت نظر السلطات الجمركية عند انتقالها
من دولة الى اخرى • ويشمل حساب التجارة المنظورة على بند واحد
وهو السلع •

١) السلع :-

يقيد فى بند السلع ، قيمة كافة البضائع المادية المحسوسة
أو المنظورة التي يصدرها المقيمين الى غير المقيمين فى الخارج
وتلك التي يستورد ها المقيمين من الخارج • ويعتبر عند السلع
اهم واكبر بند فى ميزان المدفوعات بأكمله • يستبعد من القيد
فى بند السلع البضائع العابرة (الترانزيت) فالعبء فى القيد
فى ميزان المدفوعات هو بانتقال ملكية السلعة وليس باجتيازها
للحدود الجمركية للدولة •

ووفقاً لمبدأ القيد المزدوج المتبع فسي ميزان المدفوعات
يتم قيد الصادرات في جانب الدائن من الميزان ، ويقابله قيد
مساو له في جانب المدين في حساب رأس المال قصير الاجل . ويتم
قيد الواردات في جانب المدين من الميزان ، ويقابله قيد مساو له في
جانب الدائن في حساب رأس المال قصير الاجل .

ويمكن توضيح ذلك بالمثال التالي :- نفترض ان دولة ما قد
تحتج باستيراد او تصدير قطن قيمته ١٠٠ مليون جنيه ، فانه في حالة
التصدير تقيد قيمة القطن في جانب الدائن بند السلع ويقابله قيد
مساو له في القيمة في جانب المدين تحت حساب رأس مال قصير الاجل
وفي حالة الاستيراد تقيد قيمة القطن في جانب المدين بند السلع
ويقابله قيد مساو له في القيمة في جانب الدائن تحت حساب
رأس مال قصير الاجل . واذا قام المصدر بشراء اجهزه كهربائية بدلا
من الحصول على المقابل النقدي لتصدير القطن ، ففي هذه الحالة
يكون القيد المقابل في جانب المدين تحت حساب رأس المال
طويل الاجل بدلا من رأس المال قصير الاجل .

ب) حساب التجارة غير المنظورة :-

ويقيد في هذا الحساب كافة الخدمات المتبادلة بين الدولة

والخارج ، وتقيد الخدمات التي يؤديها مقيمون لغير مقيمين نفسى
جانب الدائن ، ويقابلها قيد فى حساب رأس المال قصير الاجل ،
وتقيد الخدمات التي يؤديها غير المقيمين لمقيمين نفسى جانب
المدين ، ويقابلها قيد فى جانب
الدائن فى حساب رأس المال قصير الاجل ويشتمل حساب التجارة
غير المنظورة على البنود الآتية :-

(٢) النقل

يقيد نفسى بند النقل ، قيمة كافة خدمات النقل البحرى
والبرى والجوى والنهرى التي يقدمها مقيمون لغير مقيمين ، وتقيد
فى جانب الدائن ، ويقابلها قيد فى جانب المدين فى حساب
رأس المال قصير الاجل ، وايضا قيمة الخدمات التي تقدمها غير
المقيمين لمقيمين ، وهذه تقيد فى جانب المدين ويقابلها قيد
فى جانب الدائن نفسى حساب رأس المال قصير الاجل .

(٣) التأمين :-

ويقيد فى هذا البند قيمة كافة عمليات التأمين على اختلاف انواعها
ولمعرفة كيفية القيد فى الميزان تفرق بين اقساط التأمين التي يدفعها
المؤمن له للمؤمن وقيمة مبالغ التأمين التي يدفعها المؤمن له عند ما

يقع الشيء المؤمن هذه • فيتم قيد قيمة اقساط التأمين التي
يدفعها غير المقيمين للمقيمين في جانب الدائن ويقابلها قيد
في جانب المدين في حساب رأس المال قصير الاجل • تقيد
قيمة اقساط التأمين التي يدفعها المقيمين لغير المقيمين في
جانب المدين ويقابلها قيد في جانب الدائن في الحساب
المذكور •

بينما تقيد قيمة مبالغ التأمين التي يدفعها غير المقيمين
للمقيمين في جانب الدائن في هذا البند ويقابلها قيد
في جانب المدين في حساب رأس المال قصير الاجل، في
حين تقيد قيمة مبالغ التأمين التي يدفعها المقيمون لغير
المقيمين في جانب المدين ويقابلها قيد في جانب
الدائن في الحساب المذكور •

(٤) السياحة :-

ويقيد في هذا البند قيمة كافة خدمات السياحة
التي يحصل عليها السائحون في غير دولتهم • وتقيد المبالغ
التي ينفقها المقيمون باخبارهم سائحين في الدول الاخرى
في جانب المدين ويقابلها قيد في جانب الدائن في حساب

رأس المال قصير الاجل ، كما تقيد البالغ التي ينقضيها
غير المقيمين باعبارهم سائحين في الدولة في جانب
الدائن ويقابلها قيد في جانب المدين في حساب
رأس المال قصير الاجل .

(٥) دخول الاستثمارات :-

ويقيد في هذا البند قيمة دخول رؤوس الاموال
المستثمرة في الخارج والمثلة في الارباح والفوائد في جانب
الدائن ويقابلها قيد في جانب المدين في حساب
رأس المال قصير الاجل . وتقيد دخول رؤوس الاموال المهتوكة
للمسير المقيمين والمستثمرة في الدولة في جانب المدين ويقابلها
قيد في جانب الدائن في حساب رأس المال قصير الاجل .

(٦) خدمات حكومية :-

ويقيد في هذا البند قيمة الخدمات المتبادلة بين الدول،
ويقيد قيمة ما تؤديه الدولة من خدمات الى حكومات الدول
الاخرى في جانب الدائن ويقابلها قيد مساوي في جانب المدين
تحت حساب رأس المال قصير الاجل ، بينما يقيد قيمة ما تؤديه حكومات
الدول الاخرى الى حكومة الدولة في جانب المدين ويقابلها قيد
مساوي في جانب الدائن تحت حساب رأس المال قصير الاجل .

والخدمات الحكومية تتمثل فى نفقات البعثات الدبلوماسية
الاجنبية وكذلك المنظمات الدولية والنفقات العسكرية ، وقية رسوم
الخدمات القنصلية .

(١) خدمات متنوعة :-

وتقيد فى هذا البند مجموعه من الخدمات المختلفة
مثل مدفوعات البريد والتليفون والحقوق الادبية ، وحقوق الملكية
الكتابية والصناعية ، وايجار الافلام السينمائية .

(٢) حساب التحويلات :-

يتضمن حساب التحويلات كافة القيود المقابلة للعمليات التى
تتبدون مقابل بين الدولة والخارج اى العمليات غير التبادلية
او من جانب واحد ، ويشتمل هذا الحساب على بند واحد هو
هبات وتمويضات .

(٨) هبات وتمويضات :-

تقيد الهبات والتمويضات عمليات بدويه مقابل ، فان صدرت
الدولة سلعة على سبيل الهبة الى دولة اخرى فان هذه العملية
غير التبادلية تقيد اصلا فى بند السلع فى جانب الدائن

وذلك باعتبارها تصديرا • أما القيد المقابل فيكون فسي بنسب
هبات وتمويضات ولكن فسي جانب المدين • أما اذا حصلت الدولة
على سلعة على سبيل الهبة من دولة اخرى فان هذه العملية
تقيد في بند السلع فسي جانب المدين وذلك باعتبارها استيرادا
أما القيد المقابل فيكون فسي بند هبات وتمويضات ولكن
فسي جانب المدين • وفقا لقاعدة القيد المزدوج •

ثانيا : حساب العمليات الرأسالية :-

يمثل القسم الثاني من ميزان المدفوعات • ويختص هذا القسم
من الميزان بقيد كافة التغيرات التي تطرأ خلال فترة الميزان على
أصول الدولة أو حقوقها قبل الدول الأخرى وكذلك على خصوم الدولة
أو التزاماتها في مواجهة هذه الدول وتنقسم حساب العمليات
الرأسالية إلى حساب رأس المال طويل الأجل وحساب رأس المال
قصير الأجل •

(١) حساب رأس المال طويل الأجل :-

ويقصد برأس المال طويل الأجل • قيمة الأصول التي يملكها
القيمون في مواجهة الخارج وكذلك قيمة الخصوم التي يلتزمون بها
فسي مواجهته وذلك بالنسبة إلى الأصول والخصوم التي يزيده
أجلها عن عام • ويقيد تصدير القيمين لرأس المال طويل الأجل

الى الخارج فى جانب المدين ، اما استيراد المقيمين لرأس مال طويل الاجل من الخارج فيقيد فى جانب الدائن .

ويمكن تفسير طريقة القيد فى هذا الحساب ، هو ان تصدير رأس مال الى الخارج انما يتسبب فى ان تدفع الدولة نقدا وطنيا الى الخارج ، ومن هذه الناحية فانه يتشابه مع استيرادها لسلعة من الخارج ، ولهذا فانه يقيد فى جانب المدين فى الحساب . محل البحث . اما استيراد الدولة لرأس مال من الخارج فانه يتسبب فى ان يدفع الخارج الى الدولة نقدا اجنيا ، وهو بهذا يتشابه مع تصديرها لسلعة الى الخارج ولهذا فانه يقيد فى جانب الدائن فى الحساب .

ويتضمن حساب رأس المال طويل الاجل على البنود الاتية :-

(٩) الاستثمارات المباشرة :-

الاستثمارات المباشرة هى عبارة عن رؤوس الاموال التى يستغلها مقيم فى دولة استغلالا مباشرا فى دولة أخرى ، ويشمل الاستثمار المباشر الفروم التى تنشئها الشركات فى الدول الاخرى . والشروط التابعة لشروط اجنبيه اى تلك الشروط التى يكون مركزها القانونى فى دولة ولكنها خاضعة لسيطره مقيم فى دولة اخرى كذلك

العقارات التجارية المملوكة لمقيمين فى الخارج •

ويقيد قيمة ما يحققه المقيمون من استثمار مباشر فى الدول الاخرى
فى جانب المدين وذلك باعباره تصديرا لرأس مال طويل الاجل
ويقابلها قيد فى جانب الدائن فى حساب رأس المال قصير الاجل،
بينما قيمة ما يحققه غير المقيمين من استثمار مباشر فى الدولة فانها
تقيد فى جانب الدائن وذلك باعباره استيراد لرأس مال ، ويقابلها
قيد فى جانب المدين فى الحساب المذكور غالبا •

١٠) اوراق مالية :-

وتشمل الاوراق المالية كافة الاسهم والسندات التى يطلق عليها
(استثمارات الحافظة) نظرا لما تدره من دخل دون ان يحمل
ذلك سيطره على المشروع المصدر لها ، الا تحول الى نوع من الاستثمار
المباشر • وقد تكون السندات خاصة او عامه بحسب ما اذا كانت
الجهة المصدرة لها مشروعا خاصا ام الحكومة او احدى الهيئات
العامه •

وتقيد قيمة ما يشتريه من اسهم وسندات اجنبيه فى جانب
المدين باعباره تصديرا لرأس مال ، وتقيد قيمة ما يشتريه غـيـر

المقيمين من اسهم وسندات وطنيه فى جانب الدائن باعتبارها
استيرادا لرأس مال • ويقابل كل منها قيد فى حساب رأس المال
قصير الاجل •

(١١) قروض طويلة الاجل :-

وهى عبارة عن السلفيات التى منحها المقيمون لغير المقيمين
او تلك التى حصل عليها المقيمون من الخارج • وذلك لمدة اكثر من عام •
وقد يكون المقرض فردا او مشروعا او حكومة او هيئة عامة • وكذلك الحال •
بالنسبة الى المقرض • وتقيد قيمة ما يمنحه المقيمون لغير المقيمين
من قروض طويلة الاجل فى جانب المدين باعتبارها تصديرا لرأس مال
اما قيمة ما يمنحه غير المقيمين للمقيمين من هذه القروض فانها تقيد
فى جانب الدائن باعتبارها استيرادا لرأس مال • ويقابل كل منها
قيد فى حساب رأس المال قصير الاجل •

(١٢) حساب رأس المال قصير الاجل :-

ويقصد برأس المال قصير الاجل • قيمة الاصول التى يملكها
المقيمون فى مواجهة الخارج وكذلك قيمة الخصوم التى يلتزمون
بها فى مواجهة ذلك بالنسبة الى الاصول والخصوم التى لا يزيد
اجلها عن عام •

وحساب رأس المال قصير الاجل يكون فى شكل نقود او اصول
اخرى قريبه من النقود ، ويقوم هذا الحساب بدور تسوية المبادلات
او العمليات المتعلقة بمختلف بنود ميزان المدفوعات .

ويقيد فى جانب المدين كل تغير بالزيادة فى الاصول
او الحقوق وكذلك كل تغير بالنقصان فى الخصوم او الالتزامات ،
ويقيد فى جانب الدائن كل تغير بالزيادة فى الخصوم او الالتزامات
وكذلك كل تغير بالنقصان فى الاصول او الحقوق . ويمكن تفسير
هذا بأن القيود التى تجرى فى جانب الدائن فى ميزان المدفوعات
انما يترتب عليها عرض او دفع عمل اجنبية او عليه وطنيه ممن
جانب غير المقيمين ، ويؤدى هذا العرض والدفع الى زيادة اصول
المقيمين ولما كان مقتضى مبدأ القيد المزدوج ان يكون لكل قيد
فى جانب ما فى ميزان المدفوعات قيد مقابل له بقيمته فى الجانب
الاخر من الميزان فان مؤدى هذا ان يتم قيد الزيادة فى
الاصول او النقص فى الخصوم ، وهو القيد المقابل فى هذه الحالة
فى جانب المدين فى حساب رأس المال قصير الاجل (١) .

ويتضمن حساب رأس المال قصير الاجل على البنود الآتية :-

(١) راجع فى ذلك : د . احمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية
مرجع سابق ، ص ٢١٤ - ٢٢٠ .

(١٢) عملات ذهب :-

ويشمل هذا البند كل ما يملكه الافراد من نقد اجنبي وما تملكه الحكومة والبنوك الوطنية من ذهب لتسوية المعاملات مع الخارج حيث ان الذهب يعتبر عملة دولية تقبلها كل دولة ففى تسوية معاملاتها الاقتصادية .

وتقيد زيادة رصيد المقيمين من النقد الاجنبى او من الذهب فى جانب المدين ، حيث ان هذا القيد يكون مقابلا لقيد اخر فى جانب الدائن فى ميزان المدفوعات كمصدر لسلعة ما . وتقيد زيادة رصيد غير المقيمين من النقد الوطنى او من الذهب فى جانب الدائن باعتباره زيادة فى الخصوم ، ويكون هذا القيد مقابلا لقيد اخر فى جانب المدين فى ميزان المدفوعات كدفع اقساط تأمين .

(١٣) حسابات مصرفيه :-

ويشمل هذا البند قيمة الودائع التى يملكها المقيمون فى بنوك اجنبية التى لا تزيد عن طم وكذلك قيمة الودائع التى يملكها غير المقيمين فى البنوك الوطنية، وتقيد الزيادة فى قيمة الودائع التى يملكها المقيمين فى البنوك الاجنبية فى جانب المدين وذلك كمقابل لقيد فى جانب الدائن فى ميزان المدفوعات مثل قيام الطائرات الوطنية بنقل ركاب غير مقيمين ، كذلك تقيد الزيادة فى قيمة الودائع التى يملكها غير المقيمين فى البنوك الوطنية فى جانب الدائن

وذلك كمقابل لقيد في جانب المدين في ميزان المدفوعات مثل قيام المقيمين بسياحه أو بالدراسة في الخارج .

(١٤) اذونات الخزانه :-

وهي عبارة عن سندات حكومية تتميز باجلها القصير وسيولتها اي قابليتها للتحويل بسهولة الى نقد عن طريق بيعها في الاسواق او خصمها لدى البنك بسم ثابت نسبيا .

تقيد قيمة الزيادة فيما يملكه المقيمين من اذونات الخزانه الاجنبية في جانب المدين، وتقيد قيمة النقص فيما يملكه غير المقيمين من اذونات الخزانه الوطنية في جانب المدين ايضا اما قيمة الزيادة في اذونات الخزانه الوطنية التي يملكها غير المقيمين فتقيد في جانب الدائن ، وتقيد قيمة النقص في اذونات الخزانه الاجنبية التي يملكها المقيمون في هذا الجانب ايضا .

(١٥) القروض قصيره الاجل :-

وهي عبارة عن السلفيات التي منحها المقيمون لغير المقيمين او تلك التي حصل عليها المقيمون من الخارج والتي لا يزيده اجلها عن عام واحد .

وتقيد قيمة ما يمنحه المقيمون لغير المقيمين من قروض قصيره الاجل في جانب المدين باعتبارها زيادة في الاصول ، اما قيمة

ما يمنحه غير المقيمين للمقيمين من هذه القروض فانها تقيّد
فى جانب الدائن باعتبارها زيادة فى الخصوم .

١٦) اوراق وحقوق تجارية :-

يشمل هذا البند الحقوق والديون الناشئة عن عمليات تجارية
لم تنتصف بالنهاية ، مثل المبالغ المستحقة كتمن لسلع سلمت ولم
تدفع قيمتها بعد والمبالغ التى دفعت كتمن لسلع لم تسلم بمعد
كما يشمل الاوراق التجارية من كمبيالات وسندات اذنية .

وتقيّد الزيادة فى قيمة الاوراق التجارية التى يسحبها
مقيمون على غير مقيمين فى جانب المدين باعتبارها زيادة فى الاصول ؛
اما النقص فى قيمه هذه الاوراق والحقوق التجارية فانها تقيّد فى
جانب الدائن باعتبارها نقصا فى الاصول ، وتقيّد الزيادة فى قيمة
الاوراق التجارية التى يسحبها غير مقيمين على مقيمين فى جانب
الدائن باعتبارها زيادة فى الخصوم اما النقص فى قيمه هذه
الاوراق والحقوق تقيّد فى جانب المدين .

ونظرا لان ميزان المدفوعات يخضع لمبدأ القيد المزدوج ، بمعنى
ان كل قيد بقيمه ما فى احد جانبي ميزان المدفوعات يقابله قيد
بالقيمة نفسها فى الجانب الاخر ، نانه ينتج عن ذلك منطقيا

ان يتوازن ميزان المدفوعات توازنا محاسبيا .

ومتى وجد اختلاف بين جانب الدائن وجانب المدينين
معنى ذلك ان هناك سهوا او خطأ .

(١٢) السهو والخطأ :-

وهذا البند يمكن من خلاله تصحيح ميزان المدفوعات والقيمة
التي تقيد فى بند السهو والخطأ تعادل الفرق بين القيمة
الكليه لجانب الدائن والقيمة الكليه لجانب المدين فى ميزان
المدفوعات .

ومما هو جدير بالذكر ، ان كل ما يقيد فى احد جانبيه
ميزان المدفوعات لدوله ما لابد وان يقيد بذاته فى الميزان
الخاص بدوله أخرى ولكن فى الجانب الاخر من ميزانها .

وذلك نظرا لان المعادلات الاقتصادية تتم ما بين الدول .

وعلى سبيل المثال فان ما تصدره الدوله أ الى الدوله (ب) يقيد
فى جانب الدائن من ميزان امد مدفوعات الدول (أ) وفى
نفس الوقت يعبر عما تستورده الدوله (ب) من الدوله (أ) ويقيد
بالتالى فى جانب المدين من ميزان مدفوعات الدوله (أ) كذلك فان ما تدفعه
الدوله (ب) الى الدوله (أ) من نقدها الوطنى يقيد فى

جانب الدائن من ميزان مدفوعات الدولة (ب) باعتباره زيادة الخصوم
وانما يعتبر نفسه هو ما تحصل عليه الدولة (أ) من نقد اجنبي
من الدولة (ب) وبالتالي يقيد نسي جانب المدين نسي ميزان •
مدفوعاتها باعتباره زيادة نسي الاصول (١) •

وبعد هذا العرض لميزان المدفوعات تجدر الإشارة الى
ان بيانات ميزان مدفوعات اى بلد لها دلالاتها التى تعبر عن
الاحوال الاقتصادية للبلد • هذا وان كانت تلك الدلالات تتوقف
على المدى الزمنى الذى تغطيه دراسته بيانات الميزان • ولذلك
يعتبر ميزان المدفوعات أحد المؤشرات التى توضح الاوضاع الاقتصادية
السائدة داخل كل دولة •

(١) د • أحمد جامع • العلاقات الاقتصادية الدولية • مرجع سابق
ص ١٩٦ • ص ٢٢٢ •

الفصل الثاني

تسوية المدفوعات الدولية

(الصرف الأجنبي)

ان حجر الزاوية في اتمام وتسوية المبادلات الاقتصادية بين كافة دول العالم ، هي النقود حيث تعتبر النقود وسيلة للتداول وتبادل السلع بين الدول المختلفة ، ونظرا لان مصدرى كل دولة يرغبون في الحصول على ثمن السلعة التي يصدرونها في شكل نقود هم الوطنيه ، وكذلك المستورد في دولة أخرى يرغب في دفع ثمن هذه السلعة في شكل نقده الوطنى ، فكان الحاجه تدعو الى القيام بما يعرف بعملية مبادله بين الوحدات النقدية الوطنيه والوحدات النقدية الاجنبية ، وتعرف نسبة التبادل بين عمله دولة ما وعمله دولة أخرى بسعر الصرف .

سعر الصرف

يمكن تعريف سعر الصرف بأنه ثمن عملة دولة ما تقوم فـى شكل عمله دولة أخرى ، او نسبة مبادلة عمله دولة ما بعمله دولته أخرى، فسعر صرف الجنيه المصرى بدلالة الدولار الأمريكى مثلا هو عدد الدولارات التي تتبادل مع كل جنيه مصرى .

فسعر الصرف لا يعدوان يكون ثمن ، ولكنه ثمن ذو طبيعة خاصة. وبالتالي يتحدد سعر الصرف كأي سعر آخر بمجموعين من العوامل عوامل الطلب وعوامل العرض . فمن حيث الطلب على العملة الأجنبية لا تطلب لذاتها وإنما لما تتمتع به داخل حدود بلد هذا البلد من مزايا شرائية فأى مصرى لا يطلب الدولار لحد ذاته وإنما من أجل أن يتراد بخدمات من أمريكا أو لوظائفه التي يلتزم بها مع العالم الخارجي كما أن أى أجنبي لا يطلب الجنيه المصرى لذاته وإنما من أجل أن يستتراد بسلع وخدمات من مصر أو الوفاء بالتزامات فى مصر .

ويقابل عليه الطلب على العملات الأجنبية أو الوطنية عملية عكسية وهى عرض العملات الأجنبية أو العملة الوطنية، فالمستوردون الأجانب يعرضون عملتهم ويطلبون الجنيه المصرى لدفع ثمن الواردات المصرية، وكذلك المستوردون المصريون يعرضون الجنيه المصرى مقابل العملات الأجنبية لدفع ثمن الواردات من الخارج .

فإذا كان الجنيه المصرى يتبادل مع $\frac{1}{4}$ ٢ دولار، ففى هذه الحالة يقال أن سعر الصرف هو ١ جنيه مصرى = $\frac{1}{4}$ ٢ دولار أمريكى . ويمكن أن يقال أيضا أن ١ دولار = ٤٠ قرشا مصرياً .

وبطبيعة الحال فان النتيجة واحدة في الحالتين ، وسمـر
الصرف عرضه للتقلب والارتفاع والانخفاض ، ولكن درجة هــذا
التقلب تختلف باختلاف نظام الصرف المتبع .

سوق الصرف الاجنبى

يمكن تعريف سوق الصرف الاجنبى بأنه ذلك السوق الذى
تتلاقى فيه طلب وعرض العملات المختلفة ، ويتم مبادلة العملات
المختلفة بعضها ببعض على اساس سعر الصرف السائد . ففى
سوق الصرف المصرى يتم التلاقى بين طلب المقيمين فى مصر
للدولار وغيره من العملات الاجنبية ، سدادا لقيمة وارداتهم
من الولايات المتحدة وغيرها من البلاد الاجنبية ، وبين عرض
غير المقيمين للدولار وغيره من العملات الاجنبية سدادا لقيمة
وارداتهم من مصر ، اى سدادا لقيمة صادرات مصر الى الولايات
وغیرها من البلاد الاجنبية .

ويتميز سوق الصرف عن اسواق السلع الحقيقية بالعلاقة
التبادلية بين طلب وعرض العملات المختلفة . فالطلب على الصرف
الاجنبى يثير فى ذات الوقت عرض الصرف الوطنى ، فطلب المقيمين
فى مصر للدولار الأمريكى يتضمن عرضهم للجنيهات المصرية . وبالمثل

فان عرض الامريكين للدولار يتضمن بالضرورة
طلبهم للجنيهات المصرية •

وتتم عمليات الصرف فى سوق الصرف الاجنبى الذى
يتكون من البنوك المتخصصة فى التجارة الخارجية واقسام النقد
الاجنبى فى البنوك التجارية العادية • يوجد الى جانب هذا
فى بعض البلاد الصيارفة الافراد المتخصصون فى القيام بعمليات
النقد الاجنبى •

نظم المصرف

ان الصرف الاجنبى لا يخضع لتنظيم واحد فى جميع دول العالم
فقد عرف العالم نظاما متعدد للصرف • وتختلف النظم الخاصة
بسوق الصرف من وقت لآخر باختلاف الظروف الاقتصادية والاجتماعية
السائدة • كما تختلف نظم الصرف فيما يتعلق بالعوامل المحددة
بطلب وعرض الصرف الاجنبى من نظام صرف الى نظام صرف اخر

وتنقسم نظم الصرف عموما الى ثلاثة نظم اساسية

- (١) نظام ثبات سعر الصرف
 - (٢) نظام حرية سعر الصرف
 - (٣) نظام الرقابة على الصرف
- وسوف نتناول هذه النظم فى مباحث ثلاثة •

*** المبحث الاول ***

*** نظام ثبات الصرف ***

لقد ساد هذا النظام فى ظل قاعدة الذهب فنى
اواخر القرن التاسع عشر واول القرن العشرين . ويتميز
تطبيق قاعدة الذهب بثبات اسعار الصرف ما بين الدول
التي تطبقها ، وتأخذ الدول بنظام الذهب اذا وجد
تنظيم يربط بين وحدة النقد الوطنى ووزن معين من
الذهب بحيث يوجد سعر ثابت للذهب بالنقد الوطنى . (١)
ويعرف سعر الصرف فى هذه الحالة بحد التعادل الذهبى اشارة الى
أن السعر الذى ينفق وقية كل من العمليتين بالذهب .

croome henir : introduction to money,
university paperbacks, london, 1972. p.p157- 166 .
- day , A.C.I: Outline of monetary economic, at the
Clarendon press, Oxford , 1958 .P.P 438- 441

ويقضى قيام قاعدة الذهب الدوليه تسافر شروط ثلاثة :

١ - ان يحدد كل من البلاد اطراف القاعدة قيمة عملته بـوزن معين من الذهب .

ب - للأفراد مطلق الحرية استبدال عمله بالذهب طبقا

للمعدل الثابت المحدد بوزن وحدة عمله بالذهب .

ج - حرية تصدير واستيراد الذهب .

ويمكننا توضيح كيف يتحقق ثبات سعر الصرف في ظل قاعدة

الذهب ، لو افترضنا أن الجنيه المصرى = ٢ جرام ذهب ، والدولار

الأمريكى = ١ جرام ذهب وأن كل من الدولتين مصر والولايات

المتحدة تتبعان قاعدة الذهب . ففى هذه الحالة فإن قيمة الذهب

الذى يحتوى عليه الجنيه تعادل تماما قيمة الذهب الذى يحتوى

عليه دولاران ، وبالتالى يكون سعر الصرف بين العملاتين :

١ جنيه = ٢ دولار

ويطلق على سعر الصرف في هذه الحالة حد التعادل الذهبى

إشارة إلى أنه السعر الذى يتفق وقيمة كل من العملتين بالذهب .

ويلاحظ في ظل هذا النظام قابلية العملة الوطنية للصرف

بالذهب والعكس ، فضلا عن حرية تصدير الذهب واستيراده بضمان

ثبات سعر الصرف عند حد التعادل الذهبى ، وذلك بغض النظر

عن تغيرات طلب وعرض الصرف الأجنبى .

فإذا افترضنا أن حد التعادل الذهبى هو ١ جنيه = ٢ دولار وأن

تكلفة نقل جرام واحد ذهب من مصر الى الولايات المتحدة او بالعكس
هى سنت واحد . ومع هذه الافتراضات فان زيادة الكمىة
المطلوبه من الدولار فى سوق الصرف المصرى عن الكمىة المعروضة
منه ، يؤدى ونظا للقواعد العامة الى ارتطام سعر صرف الدولار ويصل
مثلا الى ١ جنيه = ٥١ دولار ، الا أنه فى ظل نظام قاعدة الذهب
لن يرتفع سعر صرف الدولار ، لان المصرى لن يقبل هذا السعر
المرتفع للدولار ، وسيتم فى ذلك الوقت الطلح الى تحويل الجنيهات
المصرية التى معه الى ذهب فى مصر ويقوم بشحنه الى الولايات
المتحدة الأمريكية ويستبدل به دولارات هناك ، وسيحصل فى مقابل
" ٢ " جرام من الذهب (جنيه مصرى واحد) يشحنها على دولارين
فى الولايات المتحدة بالإضافة الى نفقات النقل " ٢ " سنت ، ويكون
سعر الصرف فى هذه الحالة " ١ " جنيه = ١١٨ دولار

وهذا المعدل يكون الحد الأدنى لسعر صرف الجنية الذى يقبله
المصرى ، لانه عن هذا السعر يتساوى لديه أن يدفع جنيها واحدا
فى مقابل ١١٨ دولار أو أن يحول الجنية الى ٢ جرام من الذهب فى
مصر ويشحنها الى الولايات المتحدة ، ويتكلف فى ذلك ٢ سنت ويأخذ
فى مقابلها ٢ دولار مما يعنى أن سعر صرف الجنية بالنسبة له هو أيضا
١ جنيه = ١١٨ دولار .

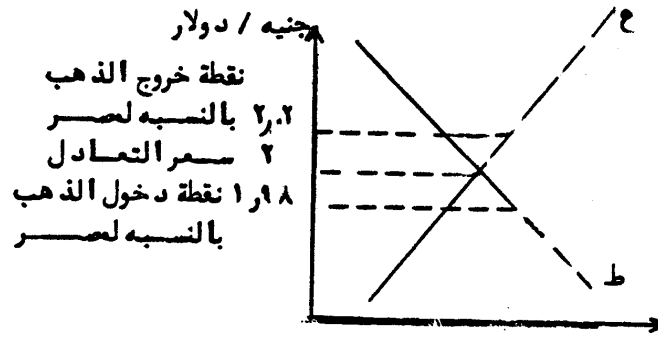
وبطبيعة الحال فان المصرى سيقبل أى سعر صرف للجنية أكبر من
١ جنيه = ١١٨ دولار مثل ١ جنيه = ١١٩ دولار ، لان مثل هذا
السعر افيد له من شحن الذهب الى الولايات المتحدة وتحمل نفقات

الشحن • ولكن المصري سيرفض أى سعر صرف للجنية أقل من ١ جنية = ١.١٨ دولار ، لأنه سيكون من مصلحته في هذه الحالة تحويل جنيهاته الى ذهب في مصر وشحنه الى الولايات المتحدة ، وتحمل تكاليف هذا الشحن وتحويل الذهب فيه الى دولارات فقط لسعر صرف ١ جنية = ١.١٨ دولار ، ويطلق على مثل هذا السعر حد خروج الذهب ، أى الحد الذى أن وصل سعر الصرف في انخفاضه الى أن الذهب يخرج من الدولة •

وفي الحالة المعكوسة أى عند زيادة الكمية المطلوبة من الجنية عن الكمية المعروضة منه فإنه يودى فقط للقواعد العامة الى ارتفاع سعر صرف الجنية المصري ويصل مثلاً الى جنية = ٢.٥ دولار ، إلا أنه في ظل نظام قاعدة الذهب لن يرتفع سعر صرف الجنية المصري ، لأنه الشخص الأمريكى لن يقبل هذا السعر المرتفع للجنية ، وسيعمد فى هذه الحالة الى تحويل الدولارات التى معه الى ذهب فى أمريكا ، ويقوم بشحنها الى مصر ويستبدل بها جنيهات مصرية ، وسيحصل فى مقابل ٢ جرام من الذهب (٢ دولار) يشحنها على جنية واحد فى مصر بالإضافة الى نفقات النقل ٢ سنت ، ويكون سعر الصرف فى هذه الحالة ١ جنية = ٢.٢ دولار •

وهذا المعدل يكون الحد الاقصى لسعر صرف الجنية المصري الذى يقبله الأمريكى لأن عند هذا السعر يتساوى لديه أن يدفع ٢.٢ دولار لكل جنية أو أن يحول ٢ دولار الى ٢ جرام ذهب فى الولايات المتحدة ، يشحنها الى مصر ويتكلف فى ذلك ٢ سنت ويأخذ

في مقابلها جنيهها واحدا ، ما يعنى أن سعر صرف الجنيه بالنسبة له هو أيضا ١ جنيه = ٢٢ دولار . وبالطبع فإن الأمريكى سيقبل أيضا أى سعر لسر الصرف للجنيه أقل من ١ جنيه = ٢٢ دولار مثل ١ جنيه = ٢٠ دولار ، لأن هذا السعر أصلح له من شحن الذهب الى مصر وتحمل تكاليف الشحن . ولكن الأمريكى سيرفض أى سعر صرف للجنيه أكبر من ١ جنيه = ٢٢ دولار ، لأنه سيكون من مصلحته فى هذه الحالة تحويل دولاراته فى الولايات المتحدة الى ذهب وشحنها الى مصر وتحمل تكاليف هذا الشحن ونحوه . والذهب فيها الى جنيهات و فقط لسعر صرف ١ جنيه = ٢٠ دولار . ويطلق على مثل هذا السعر حد دخول الذهب ، أى الحد الذى وصل سعر الصرف فى ارتفاعه فسان الذهب يدخل الى الدولة . مما سبق يتضح أن نقاط نقل الذهب هى التى تحدد الحد الأدنى والحد الأعلى لسعر الصرف . والحد الأدنى هو الحد الذى لو قل عند سعر الصرف للجنيه المستورد فى الدول الى تصدير الذهب (١٨ دولار للجنيه المصرى) والحد الأعلى هو الحد الذى لو فزاد عنه سعر الصرف للجنيه المستوردون فى الخارج الى تصدير الذهب (٢٠ دولار للجنيه) . ويسمى الحد الأدنى نقطة خروج الذهب ، ويسمى الحد الأعلى نقطة دخول الذهب . ويمكن توضيح ذلك بيانيا .



كمية الصرف الاجنبي الشكل رقم (٥)

ويوضح الشكل رقم (٥) المعدل القاتنوني
للصرف (١ جنيه = ٤ دولار) الذي يتأرجح حوله سعر الصرف وفقاً
للقوى العرض والطلب على كل عملة ، كما يوضح الحد الأدنى والحد
الأعلى لسعر الصرف الذي يمكن أن يسود في السوق وهكذا يمكن
أن نصل الى أن سعر الصرف في ظل قاعدة الذهب هو سعر ثابت
الى حد كبير جداً ، لكنه يسمح بتقلب هذا السعر بحرية في الحدود
ضيقة جداً ، هي حد دخول الذهب الى الدولة وخروجه منها •

البحث الثاني

نظام حرية الصرف

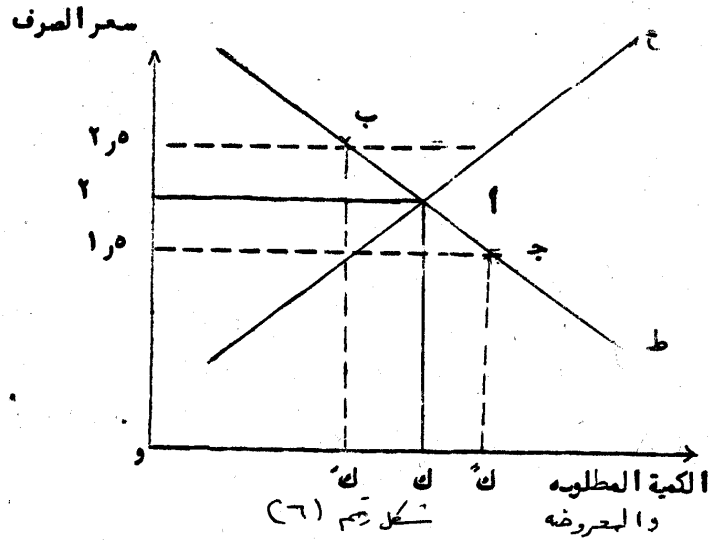
وقد ساد نظام حرية الصرف في ظل النقود الورقية غير القابلة للتحويل الى ذهب في بعض الدول الأوروبية في الفترة ما بين انتهاء الحرب العالمية الأولى والعودة الى العمل بقاعدة الذهب في منتصف العشرينات ، واثنا الحرب العالمية الأولى وفي أعقابها انتقل عدد كبير من الدول من العمل بقاعدة الذهب الى قاعدة العملات الورقية المستقلة (اللزامية) ، وهذا الانتقال يعني استرداد حريته في التغيير تبعاً لتغيرات الطلب والعرض .

تحديد سعر الصرف الحر

يتحدد سعر الصرف في ظل نظام سعر الصرف الحر وفقاً للقواعد التي يتحدد بها سعر أى سلعة ، أى وفقاً لتفاعل قوى العرض وقوى الطلب وهما عرض العملة الوطنية بواسطة المقيمين بالدولة وطلبها من المقيمين بالخارج . ويعرف سعر الصرف هنا بسعر التعادل أو التوازن ، وهو السعر الذي يتحقق عندما تتعادل الكمية المعروضة

Haberier Gottfried : "Currency Convertability-¹
in foreign trade and finance (Allen, William
R. and Allen, Clark lee, eds.) The Macimllan,
New York, 1958, pp. 442-443.

- من العملة الوطنية بالكمية المطلوبة منها
- يمكننا هنا أن نستعين بالرسم البياني ، ونفس الشكل المعروف في تحديد سلعة ما



ونفترض مثلاً أن هناك دولتين هما مصر والولايات المتحدة ،
وعملتيهما هي الجنيه المصري والدولار ، ويصير هذا الشكل منحنى
المعرض والطلب على الجنيه المصري ، حيث نرصد على
المحور الأفقي الكمية المطلوبة والعرضة من الجنيه المصري ، وعلى
المحور الرأسي سعر الصرف ، أي سعر صرف الجنيه المصري
بالدولارات .

ويعبر منحنى الطلب عن الكمية التي يطلبها الأمريكيون من
الجنيه عند أسعار الصرف المختلفة مقبولة بالدولار ، ويعبر منحنى

العرض عن الكمية التي يعرضها المصريون من الجنيه عند أسعار
الصرف المختلفة للجنيه مقوماً بالدولار .

ويلاحظ في هذا الشكل أنه عند سعر صرف مرتفع نسبياً للجنيه
(٢٥ دولار) فإن طلب الأمريكيون على الجنيه سوف ينخفض
وتصبح (و ك) ، وتفسير ذلك أن السلع والخدمات المصرية تصبح
غير جذابة بالنسبة للأمريكيين وبالتالي يقل طلبهم على الجنيه المصري
عن الكمية المعروضة ، مما يؤدي إلى انخفاض سعر صرف الجنيه إلى
(٢٠ دولار) ويلاحظ أيضاً أنه عند سعر صرف منخفض نسبياً للجنيه
(١٥ دولار) فإن طلب الأمريكيين على الجنيه سوف يزداد
ويصبح (و ك) ، وتفسير ذلك أن السلع والخدمات المصرية أصبحت
أكثر جاذبية للأمريكيين ، وبالتالي يزداد طلبهم على الجنيه المصري
عن الكمية المعروضة منه ، مما يؤدي إلى زيادة سعر صرف الجنيه
مرة أخرى إلى (٢٠ دولار) أي أن هناك سعر واحد فقط يمكن أن
يستقر عند سعر الصرف بين كل من الجنيه والدولار في ظل نظام حرية
الصرف وهو ذلك السعر الذي تتعادل عنده الكمية المطلوبة من
الجنيه المصري مع الكمية المعروضة منه ، وذلك عند سعر
(جنيه واحد = ٢٠ دولار) ، ويسمى هذا السعر سعر التوازن ،
وعند الكمية (و ك) وتسمى هذه الكمية بكمية التوازن ، وهنا
يتحدد سعر الصرف التوازني تماماً كما يتحدد السعر التوازني
للسلعة في السوق .

نظرية تعادل القوة الشرائية

لقد تعرضت أسواق الصرف لتقلبات خيفة على اثر قيام الحرب العالمية الأولى وانتقل أغلب دول العالم الى اتباع قاعدة العملات الورقية المستقلة (نظام حرية الصرف) . وقد عرفت عملات الدول المختلفة خلال هذه الفترة تغيرات خيفة ، وكان من الضروري معرفة المعيار الذى يتم على أساسه تحديد قيمة كل عملة في تبادلها بالعملات الأخرى .

وظهرت عدة محاولات لمعرفة ذلك المعيار ، الا أن ابرز هذه المحاولات هي نظرية تعادل القوة الشرائية التى جاء بها الاقتصادى السوفيتى جوستاف كاسل ، وأوضح في نظريته كيفية تحديد سعر الصرف لمابين عملات الدول المختلفة التى تعرضت لموجات من التضخم خاصة في فترة الحرب العالمية الأولى ولما بعد ها .

ولقد أقام جوستاف كاسل (١) نظريته على أساس أنه اذا كانت قيمة عملات الدول فيما بين بعضها البعض تتحدد في ظل قاعدة الذهب بـ تماويه كل عملة من ذهب ، فإنه في ظل نظام حرية

Cassel : La monnaie et la change opres 1914, _ ١
P. 168.

Cite par Barre : Economie politique, tome II.P.592.

الصرف ، يتحدد سعر الصرف التوازني لمابين عملتي دولتين
على اساس تعادل القوة الشرائية لعمله كل دولة في سوقها الداخلي ،
أي بالعلاقة بين مستويات الأسعار في البلاد المختلفة .

وتبسيطاً لدراسة نظرية تعادل القوة الشرائية ، سوف
نفرق بين نظرية تعادل القوة الشرائية في صورها المطلقة وصورها
المقارنة .

الصورة المطلقة للنظرية

من المسلم به ان العملات المختلفة لا تطلب لذاتها ولكن لما لها
من قوة شرائية داخل بلادها ، فانه يترتب على هذا ان يتم تحديد
معدل التبادل بين هاتين العملتين ، أي سعر الصرف بينهما على
اساس تعادل القوة الشرائية لعمله كل دولة في سوقها الداخلي
مع قوتها الشرائية في سوق الدولة الاخرى وذلك بعد تحويلها الى
عملة هذه الدولة الاخرى فقط لسعر الصرف المذكور . وهذا يعني
ان معدل التبادل بين عملتي دولتين لا يحد وأر يكون هو نفسه
معدل نقود الدولة الأولى اللازمة لشراء كمية معينة من السلع والخدمات
فيها الى مقدار نقود الدولة الثانية اللازمة لشراء هذه الكمية نفسها
من السلع والخدمات (١) .

١ - راجع الدكتور أحمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية ،
مرجع سابق ، ص ١٦٨ - ١٧٠

ولا يضاع ذلك نفترض أنه من الممكن شراء كمية معينة من السلع والخدمات في داخل الولايات المتحدة بمبلغ ٢٠٠ دولار ، وأنه من الممكن أن نشترى الكمية نفسها من السلع والخدمات داخل مصر بمبلغ ١٠٠ جنيه مصري ومعنى ذلك أن القوة الشرائية للدولار الأمريكي تعادل نصف القوة الشرائية للجنيه المصري ، وعلى ذلك **نظرياً** سعر صرف التوازن الذي يتفق والعلاقة بين القوة الشرائية للدولتين الولايات المتحدة والقوة الشرائية للجنيه في مصر هو ٢ : ١ دولار وهكذا فإن سعر الصرف على هذا النحو ، فإنه يحقق التوازن في العلاقات التجارية للبلدين ، أي يحقق التوازن بين الكميات المطلوبة والكميات المعروضة من الدولار ، وبين الكميات المطلوبة والكميات المعروضة من الجنيه المصري ، وبالتالي فإن سعر الصرف الذي يعكس القوة الشرائية النسبية لعمليتين معينتين في ظل نظام حرية الصرف يعتبر هو سعر صرف التوازن الذي يميل سعر الصرف الفعلي إلى الاتجاه إليه والاستقرار عنده وذلك في حالة ثبات القوة الشرائية لهاتين العمليتين .

وبناءً على ذلك فإن أي سعر صرف أقل من سعر التوازن لا يمكن أن يستمر في السوق ، فلو تنير سعر الصرف وأصبح (١ جنيه = ١ دولار) فإن الجنيه المصري سيكون مفضلاً في سعره بالنسبة للدولار ، وتكون أثمان السلع الأمريكية أكثر ارتفاعاً من أثمان السلع المصرية المعادلة لها تماماً ، ومن ثم يزيد طلب الأمريكيين

على السلع المصرية ويقل طلب المصريين على السلع الأمريكية ،
وزيادة عرض الدولار عن طلبه ، ونقص عرض الجنية عن طلبه ، مما يؤدي
الى ارتفاع سعر الجنية المصري مرة أخرى في اتجاه معدل التوازن أى
١ جنية = ٢ دولار

وبالمثل فإن أى سعر صرف أعلى من سعر التوازن لا يمكن أيضا
أن يستمر في السوق ، فلن تغير سعر الصرف وأصبح (١ جنية = ٣ دولار)
فإن الجنية المصري يكون مغالى في سعرة بالنسبة للدولار ،
وتكون اتعان السلع المصرية أكثر ارتفاعا من اتعان السلع الأمريكية
المطالة لها تماما ، ومن ثم يزيد طلب المصريين على السلع الأمريكية
ونقص طلب الأمريكيين على السلع المصرية ، أى زيادة عرض الجنية عن
طلبه ، ونقص عرض الدولار عن طلبه ، مما يؤدي الى انخفاض سعر
الجنية المصري مرة أخرى في اتجاه معدل التوازن أى ١ جنية = ٢
دولار .

ويتضح مما سبق أن نظرية تعادل القوى الشرائية في صورتها المطلقة
توضح أن هناك سعر صرف ما بين عملة دولتين يعتبر هو المعدل
الطبيعى والعادى ، أو معدل التوازن بينهما ، يتأرجح سعر
الصرف الواقع حول ويميل الى الاتجاه اليه والاستقرار عنده ،
ويسمى سعر الصرف المذكور بمعدل القوى الشرائية .

الصورة المقارنة للنظرية

تذهب نظرية تعادل القوى الشرائية في صورتها المقارنة الى
كيفية تحديد مقدار التغير في سعر الصرف التوازنى من فترة الى أخرى

بمعنى أن أى تغير فى مستوى أسعار دوله ما بالنسبة لمستوى الاسعار فى العالم الخارجى ، أى أن تغير القوى الشرائية للعملة الوطنية فى داخل بلدها بالنسبة للقوى الشرائية للعملات الأجنبية فى داخل بلدها ، لابد وأن يوصى الى تغير سعر صرف التوازن ، وأن سعر صرف التوازن يتغير بمقدار يتناسب مع ما حدث من تغير فى القوى الشرائية للعملة كل فى بلدها .

وعلى سبيل المثال لو تغيرت القوى الشرائية للجنية بالانخفاض بدرجة أكبر مما انخفضت به القوى الشرائية للدولار ما بين فترتين فلا بد وأن ينخفض سعر صرف الجنية فى الفترة اللاحقه عنى فترة الأساس والعكس صحيح بمعنى أن لو تغيرت القوى الشرائية للجنية بالارتفاع بدرجة أكبر مما ارتفعت به القوى الشرائية للدولار ، فلا بد وأن يرتفع سعر الجنية فى الفترة اللاحقه عنه فى فترة الأساس .

وهناك صيغة بسيطة تمكنا من تحديد مستوى سعر صرف التوازن بين عملتي دولتين فى فترة لاحقه بالمقارنه بسعر صرف التوازن السدى ساد فى فترة الأساس وذلك أخذاً فى الاعتبار ما حدث من تغير فى القوى الشرائية لكل من هاتين العملةين ما بين الفترتين المذكورتين .

وتأخذ الصيغة الشكل التالى بأفتراض أن العملةين محل البحث هما الجنية والدولار .

سعر صرف التوازن الحالى للجنية = سعر صرف التوازن فى فترة
الرقم القياسى الحالى للأسعار فى الولايات المتحدة
الاساس x
الرقم القياسى الحالى للأسعار فى مصر

تطبيقا لذلك ، نفترض أن سعر صرف الجنية في فترة الأساس هو
اجنية = ٢ دولار ، وكان الرقم القياسي للأسعار في كل من مصر
والولايات المتحدة في فترة الأساس هو ١٠٠ ، وأن الرقم القياسي
الحالي للأسعار في مصر هو ١٥٠ مما يعني ارتفاع مستوى الأسعار
في مصر ما بين فترة الأساس والفترة الحالية بمقدار ٥٠ % ، وكان الرقم
القياسي الحالي للأسعار في الولايات المتحدة كما هو ١٠٠ الم يتغير
فانه يمكن معرفة سعر صرف التوازن الحالي للجنية بتطبيق المعادلة
السابقة .

$$\text{سعر صرف التوازن للجنيه} = 2 \times \frac{100}{150} = \frac{2}{3}$$

كما سبق يتضح أن سعر الصرف الاجنبي يتغير طرديا مع تغير مستوى
الاسعار في الاقتصاد الوطني ، أي أن قيمة العملة الوطنية تتغير
عكسيا مع تغير مستوى الاسعار في الاقتصاد الوطني .

تقييم نظرية تعادل القوة الشرائية

هناك العديد من الانتقادات وجهت الى نظرية تعادل القوة
الشرائية وتتمثل هذه الانتقادات فيما يلي :-
اولا - أن مستوى الاسعار ليس هو المؤثر الوحيد في تحديد سعر
الصرف ، إذ يتوقف تحديد هذا السعر على عوامل هامة أخرى ،
مثل مستوى الدخل القومي وادواق المستهلكين ، ومن ثم فان الأحماد
على التغير في المستوى العام للأسعار فحسب في تحديد سعر الصرف
التوازني قد يوصى في بعض الحالات الى نتائج غير سليمة . فقد

يرتفع مستوى الأسعار في بلد ما بالمقارنة بسننه الأساس ، ومع ذلك لا يقتضى الأمر تخفيض قيمة العملة الوطنية . فإذا اقترن الارتفاع فى مستوى الأسعار في هذه البلد بتحويل في اذواق المستهلكين أدى إلى انصرافهم عن السلع الأجنبية ، الأمر الذى يؤدى إلى إلغاء الارتفاع في سعر الصرف (وانخفاض قيمة العملة الوطنية) . نتيجة لارتفاع الأسعار الوطنية .

ثانياً من الصعوبة بمكان اختيار فترة الأساس المناسبة ومعرفـة سعر الصرف التوازنى بين علق دولتين التى يمكن أن نظرن بينهما وبين سعر الصرف في فترة لاحقه .

ثالثاً هناك صعوبات فنية في الوصول إلى ارقام قياسية قادرة على التعبير عن تغير القوة الشرائية تعديراً يعتمد به في هذا المجال ، يمكن بالرغم من هذا لمعيار الرقم القياسى لاسعار التجزئة هو اناسب الارقام القياسية والتي يمكن أن يعتمد بها في هذا المجال .
رابعاً يأخذ على نظرية تعادل القوة الشرائية انها اغفلت في بحثها لقوى التوازن ، تأثير حركات رموس الأموال الدولية على تحديد سعر الصرف . فالنظرية تفترض أن الطلب وعرضه انما يتولدان عن التجاره الدوليه بحسب . ولم تضع في الاعتبار أثر انتقالات رموس الأموال على مستوى سعر الصرف .

ورغم كل هذه الانتقادات التى وجهت لنظرية تعادل القـوة الشرائية فإنه لا يمكن اعتبارها عديمة الفائدة . بل هى على العكس

نظرية صحيحة ، مع بعض التحفظات ، وتظهر أهمية النظرية فسي
اعطى الفترات ذات التقلبات الكبيرة في القوى الشرائية للنقود ،
اذ توضح هذه النظرية وجوب تخفيض سعر صرف عمل الدولة التي
ارتفعت بها الاسعار بنسبة أكبر من الدولة الأخرى ، والا ستكون
منتجاتها أغلى نسبيا من منتجات الدولة الأخرى مما يهدد قدرتها
على التصدير ومنافسة الدول الأخرى في الأسواق العالمية •

كما أن النظرية تركز النظر على إحدى العلاقات الهامة التي يجب
عدم إهمالها عند إقدام السلطات النقدية على تحديد سعر التوازن
للمصرف •

المبحث الثالث :

نظام الرقابة على الصرف

يختلف نظام الرقابة على الصرف عن النظامين سالف الذكر فيما يتضمن من تدخل السلطات النقدية في سوق الصرف . ففى ظل نظام الرقابة على الصرف سيطر السلطات النقدية على موارد البلاد من العملات الاجنبية ، كما تتولى توزيع هذه الموارد وفقا لاولويات معينة .

وبى ظل نظام الرقابة على الصرف لاتحدد سعر الصرف نتيجة لتلاقى قوى عرض العملة الوطنية بواسطة المقيمين في الدولة وقوى طلبها بواسطة المقيمين في الخارج كما هو الحال في ظل نظام حرية الصرف ، بل أن الطلب الفعلى على الصرف الاجنبى انما يصر بواسطة الدولة في حدود الكمية المعروضة . من هذا الصرف وذلك على اساس سعر معين للصرف تحدده الدولة بنفسها اداريا .

وقد انتشر العمل بالرقابة على الصرف (١) في الفترة السابقة على قيام الحرب العالمية الثانية ، وامر العمل بها خلال مدة الحرب ، وتذهب كافة الدول نحو اتباع نظام الرقابة على الصرف وذلك فيما عدا الدول الراسالية المتقدمة وبعض الدول المتخلفة والغنية في الوقت نفسه المرتبطة اقتصاديا بها ارتباطا

Ellis, Howard , Exchange contral and discrimin-
ation, the American Economic review, val xxvii,
december 1947, p.p 877- 888

وشيقا مثل الدول العربية المنتجة للبترول ، وكان السبب الاصيل
في الاخذ بنظام الرقابة على الصرف ، ما عرفت اسعار الصرف في ظل
نظام العملات الورقية المستقلة من تقلبات عنيقه مع تعذر ، او عدم
ملاءمه العودة الى قاعدة الذهب ، ومن ثم كانت الرقابة على الصرف
السبيل الوحيد امام السلطات النقدية للحفاظ على ثبات سعر الصرف
عند مستوى ملائم .

ويتل جوهري نظام الرقابة على الصرف في احتكار الدولة بواسطة
جهاز خاص تنشئه لهذا الغرض يطلق عليه اسم ادارة النقد ،
شراء وبيع العملات الاجنبية ، بمعنى ان الدولة تحتل على الافراد
التعامل في العملات الاجنبية وقصره على الدولة ، وتحقيق التوازن في
سوق الصرف عن طريق قيام الدولة بنفسها بتحديد السعر
وتقترب هذه الطريقة في تنظيم سوق الصرف من اسلوب التسعير الجبري ،
وتقوم الدولة بتوزيع الكمية التي تحصل عليها من الصرف الاجنبي على
مختلف طالبيه وليس امام من يرغب في الحصول على النقد الاجنبي
او بيعه الا التوجه الى الجهة التي انشأتها الدولة لهذا الغرض
وذلك وفقا للسعر والشروط التي تحددها . (١)

بالاضافة الى هذا فان الدول التي تقرر الاخذ بنظام الرقابة
على الصرف ، فانها تقوم بعدد من الاجراءات ، واهم هذا الاجراءات :

Swidrowski, Joseph "le contral des changes dans le
mondes" Problemes economiques, 27 decembre
1972, no 1302 PP 21- 27

١- أجبار المقيمين في الدولة على بيع ما يمتلكونه من نقد أجنبي إلى السلطات النقدية ، كذا عرض ما لديهم من قيم منقوله كالاسهم والسندات التي تدر دخلا بالنقد الأجنبي ضمانا لتحصيل ما ترويه مستقبلا .

٢- حظر تصدير واستيراد العملة الوطنية ، وذلك للقضاء على السوق السوداء لها في الخارج لئلا لها من قوة شرائية في السوق الوطنية فإذا منع المستيراد هنا قضى على مالها من قوة شرائية وانصرف الخارج عنها .

٣- حظر تصدير رؤس الأموال من الدولة بكافة أشكالها بما في ذلك القيم المنقولة والمعادن النفيسة والسلع هضيرة الحجم ذات القيمة المرتفعة كالجموهرات ، حيث إن السماح بذلك هو بمثابة السماح بتفجير رأس المال وهو ما يتعارض مع الرقابة على الصرف

٤- إنشاء جهاز يقوم بالرقابة على عمليات التجارة الخارجية ، لضمان قيام المصدرين بإدخال قيمة هافراتهم بالنقد الأجنبي وبيعها لإدارة النقد وعدم قيامهم بنجس قيمة هذه الصادرات والاحتفاظ بالفرق بين قيمتها الحقيقية والقيمة المعلنة في الخارج مما يعتبر تصديرا لراسمال وكذلك لضمان عدم قيام المستوردين بالمغالاة في قيمته

واردتهم والحصول على كميات من النقد الاجنبى اكبر من الكمية
اللازمة لسداد قيمة هذه الواردات ، فالرقابه على الصادرات تعتبر
من اهم الاجراءات التى تقوم بها الدوله التى تطبق نظام الرقابه
على الصرف .

٥- تحديد قيمة ما يسمح للمسافرين الى الخارج بتحويله
الى نقد اجنبى .

٦- تجريد حقوق غير المقيمين بها ويتخذ ذلك هوره فتح حساب
خاص بالبنك المركزى أو البنوك التجاريه ، ولا يجوز هجابه هذه المبالغ
تحويلها الى الخارج ، أى فى شكل عملات دولهم ، وان كان يجوز لهم
عادة استخدامها كلها اونسبه منها فى وجوه معينه مثل التوظيف فى
المياحه داخل الدوله اوالتوظيف فى سندات حكوميه طويله الاجل
او كمن للمبادرات من بعض السلع المعينه التى تجد الدوله صعوبه
فى تصريفها فى السوق العالميه . كما يستطيع الوطنى المدين للخارج
بالسداد فيه بالعمله الوطنيه وفاء للديون المدين بها سواء اتخذت
هورة ديون تجاريه او قوافش وارباح او سندات واقساط قروض ،
ويعتبر هذا الدفع بمثابة وفاء بالنسبه للوطنى المدين .

ويلاحظ أن الدول تلجاء ايضا الى هذا التجريد فى اوقات الحروب
وذلك بالنسبه الى حقوق غير المقيمين من مواطن الدول الاعضاء ،
وقد اتبعت المانيا نظام الحسابات السجده اعتبارا من عام ١٩٣١ .

يتضح مما سبق انه بمقتضى نظام الرقابة على الصرف تحل الاجراءات الادارية ، مثل اللوائح والتصاريح والقوانين ، محل السوق في تخصيص النقد الاجنبى بحيث تتساوى الكمية المطلوبة منه مع الكمية المتاحة عند سعر الصرف الذى تحدده السلطات النقدية .

وما هو جدير بالذكر أن اتباع نظام الرقابة على الصرف بمالبا ما يترتب عليه وجود أكثر من سوق واحد وبالتالي أكثر من سعر واحد للصرف الاجنبى ، فوجود حدود على الكمية التى يمكن لأى شخص الحصول عليها لاى غرض بالسعر الرسمى (الذى يقل عن سعر التوازن بالضرورة) ، وتقييد حرية الأفراد فى التعامل فى النقد الاجنبى يؤدى الى ظهور ما يسمى السوق السوداء (١) ويكون سعر الصرف نفسى السوق السوداء اعلى من سعر الصرف التوازنى . والسبب فى هذا هو ان التعامل فى السوق السوداء معرض للعقوبة ، اذا ما اكتشفت - امرة ، سواء بالحس او بالفحص او بهما معا حسب مقتضى الحال . وبهذا الاعتبار يدفع سعر الصرف فى المعاملات غير القانونية (معاملات السوق السوداء) الى اعلى من السعر التوازنى والفرق بين سعر الصرف التوازنى وسعر صرف السوق السوداء يمثل تأمين ضد المخاطرة التى يتحملها البائع فى السوق السوداء اذا ما اكتشف امرة (٢)

١ - المقصود بالسوق السوداء أن المعاملات فى هذه السوق تجرى فى الظلام أى من وراء ظهر السلطات النقدية ، بعبارة أخرى السوق السوداء تمثل مجموع العملات غير القانونية التى تجرى بالنسبة لأى سلع او خدمة

٢ - دكتور جوده عبد الخالق ، الاقتصاد الدولى ، دار النهضة العربية ، الطبعة الثالثة سنة ١٩٨٦ ، ص ١٢٠ - ١٢٦ .

وبالإضافة إلى ذلك قد تلجأ السلطات النقدية إلى رفع سعر
الصرف بالنسبة لبعض أنواع المعاملات للحد من الطلب على النقد
الأجنبي من ناحية ، ولتشجيع زيادة الكمية المعروضة منه من ناحية
أخرى ، وهذا ما يعرف باسم السوق الموازية في مصر . تلك السوق التي
يسود فيها سعر للصرف يسمى السعر التشجيعي ، وهو أعلى من
السعر الرسمي ولكن أقل من السعر التوازي . وهذا ما يعني أن
الرقابة على الصرف تعتبر وسيلة فعالة للتحكم في التجارة الخارجية ،
فإذا أريد تشجيع استيراد سلعة معينة ، باعتبارها سلعة ضرورية ،
تخصص لاستوردها الاعتمادات المطلوبة من النقد الأجنبي ، وإذا
روى الحد من استيراد سلعة معينة ، لسبب أو لآخر ، فيجب
الاعتمادات لاستوردها أو خصص اعتمادات قليلة . ولا يقف الأمر
عند تحديد كمية النقد الأجنبي التي تخصص لاستعمال معين ، بل
غالباً ما يقترن هذا باتباع أسعار صرف متعددة للتمييز بين الاستعمالات
المختلفة للنقد الأجنبي . فقد تخصص اعتمادات النقد الأجنبي
اللازم لاستيراد السلع الضرورية بسعر منخفض كما أن الكميات بالنسبة
للنقد الأجنبي اللازم لاستيراد القمح في مصر إذا كانت تحصل وزاوة
التأمين على المخصصات منه لهذا الغرض بالسعر الرسمي (١) أما
السلع الأقل أهمية فيخصص لها كميات من النقد الأجنبي بسعر صرف
مرتفع نسبياً ، كذلك إذا أريد تشجيع الصادرات من سلع معينة فإن

١ - كان هذا الوضع سائداً في مصر قبل توحيد سعر الصرف في
١٩٧١ م .

سلطة الرقابة على النقد تقوم بشراء الصرف الاجنبي من مصدرى هذه
هذه السلع بسعر صرف اعلى ، كأن تشتري الدولار المتحصل من تصدير
النسوجات بسعر اعلى من الدولار المتحصل من تصدير القطن مثلا .

وقد اتبعت ألمانيا النازية نظام تعدد اسعار الصرف حيث بلغت
هذه الاسعار حوالى ثلاثين سعرا مختلفا يتراوح الانخفاض فيها عن
سعر الصرف الرسمى ما بين ٢٠% و ٧٠% . وقد كان سعر المارك
السياحي مثلا اقل من سعر المارك الرسمى بـ ٢٠% (١) .

أهداف الرقابة على الصرف .

تهدف الدول من تطبيق نظام الرقابة على الصرف تحقيق أهداف
متعدده ، تتمثل فيما يلى :-

اولا :- يهدف نظام الرقابة بصفه اساسيه الى المحافظه على قيمه
العملة الوطنيه امام عملات الدول الاخرى ، وذلك عند ما تخش الدوله
من انهيار قيمه عملتها . ويتم ذلك من خلال تقنين الكمية المحدده
المعرضه من النقد الاجنبى ما بين مخازن الطلب المختلفه عليها
ما يسمح بالابقاء على سعر صرف مرتفع للعملة الوطنيه . وتعتمد الدوله
فى مواجهه هذا السعر المرتفع للعملة الوطنيه على احتكارها
لبيع النقد الاجنبى من اجل تحقيق التوازن فى مدفوعاتها الخارجيه

١ - د / أحمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدوليه ، مرجع
سابق ص ١٨٧ .

وذلك بدلا من ترك هذا التوازن يتحقق عن طريق انخفاض كبير في
سعر صرف العملة الوطنية ، اذا ما ترك تحديد لقوى الطلب على
العملة الوطنية وعرضها في سوق الصرف الاجنبى .

ثانيا - يهدف نظام الرقابة على الصرف الى تحقيق الاستغلال
الاشل للنقد الاجنبى ويتم ذلك عن طريق توجيه النقد الاجنبى نحو
استيراد السلع الضرورية ، وتفايدى تبديد النقد الاجنبى بتقييد
الواردات غير الضرورية ، ويرجع ذلك الى ان الحكومة في ظل هذا
النظام يوسعها تحديد السلع التى يتم استيرادها من خلال الترخيص
باستيراد السلع الاساسية فقط ، وهكذا تحقق الدولة الاستخدام الاشل
لنقد الاجنبى .

ثالثا - تصحج الاختلال في ميزان المدفوعات ، سواء كان هذا
الاختلال واجما الى الميزان التجارى او ميزان رأس المال ، ويتم
ذلك عن طريق مكافحة الحركات المفاجئة لرؤوس الاموال لان رفض
السلطات النقدية في الدولة ان تبيع النقد الاجنبى لهذا الغرض
انما يعنى سير الطريقة القانونية الوحيدة التى تتمكن بواسطتها رؤوس
الاموال من الخروج من الدولة . وتجد الدول المختلفة في الرقابة
على الصرف الاداة المناسبة لمكافحة خروج رؤوس الاموال المتوافرة
فيها بنده نسبته . وذلك بعدم اعطاء مالكيها فريضة لاستثمارها ففى
خارج الدولة .

رابعاً : يهدف هذا النظام أيضاً إلى عزل الاقتصاد القومي عن الخارج حتى يمكن تحقيق سياسة المعاملة الكاملة في الداخل — مع المحافظة على التوازن الخارجي . فيمكن للدولة من القيام بالمشروعات العامة ، وتشجيع الائتمان ورفع مستوى الأجور ما يؤدي إلى زيادة الدخل القومي كما أن الرقابة على الصرف تمكن من الحد بين الواردات وعدم السطوع لها بزيادة الدخل القومي ما تؤدي إليه من عجز في ميزان المدفوعات أو تدهور في قيمة العملة الوطنية بالأسواق العالمية ، الآن عزل الاقتصاد القومي عن اقتصاديات الدول الأخرى من شأنه أن يقضي على فوائد تقسيم العمل والمزايا النسبية التي يمكن أن تتحقق من التبادل التجاري .

خامساً : يحقق نظام الرقابة على الصرف أهداف هامة تتمثل في الحصول على إيرادات لخزانة الدولة ، فالفرق بين سعر شراء النقد الأجنبي وسعر بيعه هو فرق إيجابي ، ويذهب إلى خزانة الدولة كإيراد لها ، وهذا الهدف يساعد كثير من الدول على سداد القروض الدولية وفوائدها واقساطها .

سادساً : يحقق نظام الرقابة على الصرف أهداف سياسية ، حيث يمكن للدول المتبعة ذلك النظام التمييز في المعاملة ما بين مختلف الدول وذلك وفقاً للاتجاه السياسي للدولة ، فيمكن العمل على تشجيع

التجارة مع دوله معينه ووضع المعامله مع دوله اخرى وقد استخدمت
المانيا الرقابة على الصرف من اجل ربط اقتصاديات دول اوربا
الوسطى بالاقتصاد الالمانى . .

الفصل الثالث

توازن ميزان المدفوعات

تناولنا في فصل سابق تعريف ميزان المدفوعات ، وأنواع المعاملات الاقتصادية التي تقيد به ، وكذلك طريقة القيد في الميزان . وأوضحنا أن الطريقة المتبعة في القيد في ميزان المدفوعات هي طريقة القيد المزدوج ، ولذلك لابد أن تتبادل قيمة الجانب الدائن مع قيمة الجانب الدين ، وهذا هو التعادل أو التكافؤ الحسابي للميزان ، وهذا التعادل الحسابي للميزان لا يعبر عن المركز الاقتصادي للدولة ، فقد يكون هناك تعادل حسابي فسي ميزان مدفوعات دولة ما ، وفي نفس الوقت يكون هذا الميزان في حالة اختلال اقتصادي .

بناءً على ذلك لا يقصد بتوازن ميزان المدفوعات مجرد التعادل الحسابي أي تعادل الجانب الدائن والجانب الدين في هذا الميزان ، فهذا التعادل هو نتيجة منطقية لاتباع القيد المزدوج في تسجيل العمليات . وناط معنى التوازن حالة تكافؤ في ظلها الإيرادات التي تحصل عليها الدولة من صادراتها من السلع والخدمات والتحويلات الرأسمالية طويلة الأجل إلى الداخل مع المدفوعات الناشئة عن وارداتها من السلع والخدمات والتحويلات الرأسمالية طويلة الأجل إلى الخارج .

ويمكن توضيح الفرق بين كل من التعادل الحسابي والتوازن الاقتصادي ، بالتمييز بين نوعين من العمليات التي تقيد في ميزان

المدفوعات حسب الهدف من اجرائها ،

النوع الأول هو عمليات مستقلة :

وهي تلك التي تجري لذاتها وبغض النظر عن الوضع

الاجالى للميزان وذلك نظرا لما تحققه من ربح أو من

إشباع لمن يقوم بها مثال ذلك تصدير السلع أو استيرادها

وتقديم الخدمات أو الحصول عليها ، وتلقى استثمارات

أجنبية أو القيام بها ، فهذه العمليات كلها تتحقق

دون نظر الى حاله أو وضع ميزان المدفوعات .

النوع الثانى هو عمليات موازنة :

وهي التي لا تجري لذاتها وانما تجري بالنظر الى حالة

أو وضع ميزان المدفوعات ، ومثال ذلك استيراد الذهب

أو تصديره ، فهذه العمليات لم تكن تتم لو لم تكن

هناك عمليات مستقلة سبق القيام بها ، وهي لا تتحقق

الا من أجل تعويض أو تسوية أو موازنة ما من عمليات

تلقاها أو مستقلة -

ويوصف ميزان المدفوعات بأنه متوازن أو مختل اقتصاديا عندما

يركز النظر على عمليات المستقلة وحدها ، فيكون ميزان المدفوعات

متوازنا اقتصاديا عندما تتساوى المدفوعات المستقلة في جانب الدائن

وجانب المدين ، ويكون الميزان مختلا في حالة عدم تعادل هاتين

القيمتين ، واختلال الميزان صورتان اما فائضا وعجزا ، ويكون

الميزان في حالة فائض عندما تزيد قيمة جانب الدائن عن جانب المدين في العمليات المستقلة ، ويكون الميزان في حالة عجز عندما تزيد قيمة جانب المدين في هذه العمليات عن قيمة الدائن .

وتتمثل العمليات المستقلة في ميزان المدفوعات في حساب العمليات الجارية وفي حساب رأس المال طويل الأجل ، أما العمليات الموازنة فاتها تتحقق بصفه عامه في حساب رأس المال قصير الأجل .

وتعتمد الدول بصفه عامه في سد عجز في ميزان مدفوعاتها على الإيرادات الاستثنائية مثل الاقتراض من الخارج أو السحب من تملكه من أرصده ذهبية و عملات أجنبية . ومثل هذا الدفع لا يمكن أن يستمر لسنوات طويله ، فإذا استطاعت دولة ما خلال فترة معينه أن تواجه العجز في ميزان مدفوعاتها عن طريق تصدير الذهب ، واستخدام رصيده من العملات الأجنبية أو الاقتراض من الخارج ، فإنها قد لا تستطيع ذلك في المستقبل لاستمرار العجز يؤدي إلى استنزاف أرصدة البلد من الذهب والعملات الأجنبية ، ومثل هذا الوضع لا يمكن أن يوصف بالتوازن .

وفي الحالة العكسية أي في حالة وجود فائض في ميزان مدفوعات دولة ما ، وهو ما يعرف (الاختلال بالفائض) ، فإنه يتم تسوية المركز الاقتصادي الخارجى للبلد في هذه الحالة عن طريق تراكم الأرصده من الذهب والعملات الأجنبية أو زيادة دائنة الدوله لدول العالم ، ومثل هذا الوضع أيضا لا يمكن أن يوصف بالتوازن ، حيث أن استمرار تراكم العملات الأجنبية والذهب ، يمثل ركود لجزء من

مسألة الاقتصاد .

ولقد أرجع الاقتصاديون التقليديون إمكانية تصحيح الاختلال في موازن المدفوعات إلى ما يحدثه الاختلال من تغيرات في المستويات العامة للأسعار في البلاد أطراف التبادل الدولي ، وما ينتج عن ذلك من تغير في حجم الصادرات والواردات ، وبالتالي التوازن في ميزان المدفوعات ، وقد قدم الاقتصاديون أنصارهم في فترة سيادة قاعدة الذهب ، وينطبق التحليل التقليدي لقوى تحقيق التوازن في ظل قاعدة الذهب على نظام سعر الصرف المتغير ، حيث أن تغيرات أسعار الصرف في ظل نظام سعر الصرف المتغير لابد وأن تعكس نفسها على أسعار السلع الوطنية، مقدرة بالعملة الأجنبية وعلى أسعار السلع الأجنبية مقدرة بالعملة الوطنية . ومن هنا يكون لتغير سعر الصرف في ظل نظام سعر الصرف المتغير أثره على حجم الصادرات والواردات ، وبالتالي على تصحيح الاختلال في ميزان المدفوعات . وهكذا يعتبر تحليل قوى التوازن في ظل نظام سعر الصرف المتغير امتداداً للتحليل التقليدي في ظل قاعدة الذهب الدولية (١) .

١ - راجع أحمد المنصور ، الملاحظات الاقتصادية بالدولة ، دار النهضة العربية ، سنة ١٩٢٠ ، ص ١٩٤ - ١٩٥

تصحيح الاختلال في ظل نظام سعر الصرف الثابت :

سبق أن عرفنا أن نظام سعر الصرف الثابت قوامه اتباع قاعدة الذهب ، وأن حد دخول الذهب إلى الدولة أو خروجه منها يعمل على ثبات سعر الصرف السائد بها .

فإذا حدث عجز في ميزان المدفوعات بحيث زادت الكميات المطلوبة من العملات الأجنبية عن الكميات المعروضة منها عند تصدير الذهب فإن تصدير الذهب يتكفل بسداد الفجوة بين الكميات المطلوبة والمعرضة بحيث لا ترتفع سعر الصرف إلى ما بعد حد تصدير الذهب ، ويحدث العكس إذا حقق البلد فائضا في ميزان المدفوعات بحيث قلت الكميات المطلوبة عن الكميات المعروضة عن حد استيراد الذهب ، فإن استيراد الذهب يتكفل بسد الفجوة بين الكميات المطلوبة والمعرضة بحيث لا ينخفض سعر الصرف عن حد استيراد الذهب .

الآن خروج الذهب من بلد العجز إلى بلد الفائز لا يمكن أن يستمر لفترة طويلة لأنه يمثل استنزاف بلد العجز من الذهب .

ونظرا لأن الدول التي تتبع قاعدة الذهب تعمل على رباط قيمة عملتها بوزن معين من الذهب ، كما يجب أن تكون النقود مغطاة بالذهب ، يوضح الاقتصاديون التقليديون بناءً على ذلك أنه إذا حدث اختلال في ميزان المدفوعات لدولة بين بلدين بحيث أصبح أحدهما في حالة عجز وأصبح الآخر في حالة فائز ، ترتب

على ذلك خروج الذهب من بلد المعجز الى بلد الفائضه وبالتالى
يؤدى الى نقص الأرصده الذهبية لبلد المعجز وزيادتها في بلد
الفائضه مما يدفع السلطات النقدية (البنك المركزى) الى أن
تتخذ من الاجراءات ما يؤدى الى نقص كمية النقود داخل الدوله حتى
تناسب مع كمية الذهب بعد نقصه وعلى العكس فان زيادة الأرصده
الذهبيه لبلد الفائضه نتيجة لدخول الذهب ، يدفع السلطات
النقدية فيها الى أن تتخذ من الاجراءات ما يؤدى الى زيادة كمية
النقود فيها داخل الدول حتى تتناسب مع كمية الذهب بعد زيادته ،
إذ ان السياسه النقدية التى تستخدمها السلطات النقدية للتحكم
في كمية النقود سواء بالزيادة أو النقصان تتمثل في تغيير سعر إعادة
الخصم وبمباشرة عمليات السوق المفتوحة .

طبقا لنظرية كمية النقود فان المستوى العام للأسعار يرتبط طرديا
بكمية النقود المتداوله ، وبالتالى فان نقص كمية النقود المتداوله فى
بلد المعجز على أثر خروج الذهب يؤدى الى انخفاض مستوى الأسعار
كما أن زيادة كمية النقود المتداوله فى بلد الفائضه على أثر دخول
الذهب يؤدى الى ارتفاع مستوى الأسعار . وهكذا فان انخفاض
المستوى العام للأسعار فى بلد المعجز وارتفاعه فى بلد الفائضه يؤدى
الى فرياده الطلب على الصادرات الى نقص الطلب على الواردات فى
بلد المعجز ، اما فى بلد الفائضه يؤدى الى زيادة الطلب على
الواردات ونقص الطلب على الصادرات ، الأمر الذى يؤدى بكل من
بلد المعجز والفائض الى التوازن .

تصحيح الاختلال في ظل نظام سعر الصرف المتغير :

لا يختلف نظام سعر الصرف المتغير عن نظام ثبات سعر الصرف في كيفية تصحيح الاختلال في ميزان المدفوعات . ففي كل من النظامين يؤدي حدوث الاختلال الى تغيير أسعار السلع في كل من البلدين ومن ثم تغيير في أسعار الصرف فيط بينهما الأمر الذي يدفع بالميزان في طريق التوازن .

كذلك فان التغيير في أسعار الصرف يبين بلد ين يؤدي الى تصحيح الاختلال في ميزان المدفوعات ، ولتوضيح ذلك نفترض أنه عند سعر صرف معين كان ميزان المدفوعات لدولة ما في حالة عجز ، بمعنى أن الكميات المطلوبة من الصادرات الأجنبية أكثر من الكميات المعروضة منها ، الأمر الذي يؤدي الى انخفاض قيمة العملة الوطنية (ارتفاع سعر الصرف للعملة الأجنبية) مما يؤدي الى زيادة حجم وقيمة الصادرات ، انخفاض حجم وقيمة الواردات ، مما يدفع بالميزان في طريق التوازن .

وفي الحالة العكسية ، أي أنه عند سعر صرف معين كان ميزان المدفوعات لدولة ما في حالة فائز ، بمعنى أن الكميات المطلوبة من العملات الوطنية أكبر من الكميات المعروضة منها ، الأمر الذي يؤدي الى ارتفاع قيمة العملة الوطنية (انخفاض سعر صرف العملة الأجنبية) مما يؤدي الى نقص حجم الصادرات ، وزيادة حجم وقيمة الواردات ، مما يدفع بالميزان في طريق التوازن .

وما هو جدير بالذكر في هذا العدد أنه يشترط لنجاح التخفيض في معالجة المعجز في ميزان المدفوعات أن تتمتع عرض الصادرات وعرض الواردات في هذه الدول بمرونة لانتهائيه ، ، بعبارة أخرى أن يكون مجموع مرونة الطلب على الواردات ومرونة الطلب على الصادرات أكبر من الواحد صحيح .

أنواع اختلال ميزان المدفوعات :

يتجه الاقتصاديون الى التمييز بين أنواع الاختلال المختلفة التي تمر بها موازين مدفوعات الدول ، ويلاحظ أن لكل مرحلة من مراحل النمو الاقتصادي تميز بصورة خاصة لميزان المدفوعات ، وهكذا يمكننا التمييز بين أنواع الاختلال التالية :

١ - الاختلال العارض

وهذا الاختلال كما يدل اسمه لا يعبر عن الوضع الاقتصادي للدولة ولا يتمتع بصفة الدوام ، بل هو اختلال يحدث لأسباب طارئة ، ومثال ذلك متى كانت الدولة تعتمد على تصدير سلعة زراعية مثل القطن أو هيبث مثل هذه السلعة بأثمان الى نقص كميتها وبالتالي نقص ما يمكن أن يصدر منها ، الأمر الذي ينعكس في شكل اختلال ميزان المدفوعات ، وهذا الاختلال لا يتصف بالدوام ، لان الدولة سرعان ما تستطيع أن تتغلب عليه في السنوات المقبلة دون حاجة الى اتباع سياسات اقتصادية معينة .

٢ - الاختلال الموسمي

يظهر أيضا هذا الاختلال في الدول التي تعتمد على تصدير السلع الزراعية ، فإذا قامت هذه الدول التي تعتمد على الزراعة باستيراد السلع والآلات ومعدات من دوله أخرى ، في بداية العام وتمهدت بمعدات قية هذه الواردات عن طريق تصدير جزء من الحاصلات الزراعية ، التي تحصد في نهاية العام . فمن الطبيعي أن يكون هناك خلل في ميزان المدفوعات في الفترة ما بين استيراد الآلات والمعدات وتصدير الحاصلات الزراعية ، ولذلك يسمى هذا النوع بالاختلال الموسمي وهذا النوع من الخلل أيضا لا يتمتع بالثبات ، ومثل هذه الاختلالات الموسمية تعادل بخلل العام ولا تحتاج إلى اتباع سياسات اقتصادية معينة . وهذا النوع من الاختلال يتوقف على العدة التي يتم النظر إلى ميزان المدفوعات خلالها فكلما قصرت هذه العدة كلما كان احتمال اكتشاف هذا الاختلال أكبر .

٣ - الاختلال الدوري

تعاني الدول الرأسمالية بتقلبات دورية بين الرخاء والكساد ، وكل فترة من هذه الفترات لها تأثيرها على ميزان المدفوعات ، فيكون أحيانا في حالة فائض وأحيانا في حالة عجز . ويلاحظ هنا أن الدول التي تمر بمرحلة رخاء دون باقي الدول الأخرى ، فإن هذا الرخاء يتمثل في ارتفاع الدخل القومي في

هذه البلد وبالتالي زيادة الواردات عن الصادرات ، مما يؤدي الى حدوث عجز في ميزان مدفوعات هذه الدولة .

وايضا اذا كانت هذه الدولة تمر بمرحلة كساد دون باقي السدول الأخرى ، فإن هذا الكساد يمثل في انخفاض الدخل القومي في هذه البلد وبالتالي نقص الواردات عن الصادرات ، مما يؤدي الى حدوث فائض في ميزان مدفوعات هذه الدولة .

ولهذا يسمى الاختلال الذي تمر به الدول الإسلامية بالاختلال الدوري ، نظرا لحدوثه بصقة مستمرة ودورية .
ميزان المدفوعات ومراحل التطور الاقتصادي

تمر الدول النامية بمراحل مختلفة من النمو الاقتصادي ، وكل مرحلة من هذه المراحل يطلها تغير في هيكل الاقتصاد والدخل القومي ، الأمر الذي ينعكس على ميزان مدفوعات هذه الدولة . وهكذا تتناسب مع كل مرحلة من مراحل النمو الاقتصادي دورة خاصة لميزان المدفوعات الدولية (١) .

ويذهب الاقتصاديون الى التمييز بين المراحل الأربعة التالية :

١ - مرحلة المقترضا الحديث

وهذه المرحلة تمثل حالة الدول النامية في بداية تطورها ، حيث

١ - راجع دكتور / أحمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، مرجع سابق ، ص ٢٣٠ ، ٢٣٢

يعانى اقتصادها القومى من عجز شديد ، وعدم القدرة على اشباع
احتياجاته بنفسه ، وعدم كفاية المدخرات المحلية بها لتغطية
حاجة الاستثمارات ولذلك تلجأ الى الاقتراض من الخارج ، فتزيد
واردات هذه الدولة عن صادراتها ويتحقق عجز فى ميزان مدفوعاتها ،
كذلك تكون الدولة فى هذه المرحلة مضطرة لسداد فوائد القروض
ومن ثم يتحقق عجز ايضا فى بند دخل الاستثمارات .

٢- مرحلة المقرض البالغ

تتميز هذه المرحلة بتقدم الاقتصاد القومى خطوه الى الأمام ، حيث
تزداد الطاقة الانتاجية للدولة محققة فائض يمكن تصديره الى الخارج ،
وتبدأ الدولة بتصدير سلع بقيمة أكبر من قيمة ما تستورده
منها ، الأمر الذى يظهر وجود فائض فى ميزانها التجارى . ولكن
نظرا لما تلتزم به الدولة من سداد قيمة القروض التى حصلت عليها
وما ترتب عليها من فوائد وارباح ، وهى مبالغ لا يكتفى لسدادها
ما يتحقق من فائض فى ميزانها التجارى ، لذلك تضطر الى الاقتراض
لتغطية الفرق وسداد التزاماتها .

٣- مرحلة المقرض الحديث

تتميز هذه المرحلة بتقدم الاقتصاد القومى خطوة أخرى الى
الأمام ، ويكون الاقتصاد القومى قد بلغ مرحلة من النمو تمكن فيها
من زيادة الطاقة الانتاجية بدرجة تسمح بسداد احتياجاته ووجود
فائض يمكن تصديره للخارج ، وتزيد قيمة الصادرات عن الواردات ،

ويتحقق فائض في ميزانها التجارى • وفي هذه المرحلة يكفى هذا الفائض لسداد ما عليها من قروض وأرباح وفوائد مستحقه للخارج بل ويتبقى جزء من هذا الفائض يمكن الدولة من البدء فى اقراض الدول الأخرى • وفي هذه المرحلة نجد أنه بينما لا يزال الاقتصاد القومى مدينا للخارج فإنه أصبح مفرطاً له •

٤ - مرحلة المقرض البائع

يتميز الاقتصاد القومى للدولة فى هذه المرحلة ببلوغه درجة من التقدم • تتمثل فى زيادة طائفة استثماراتها فى الخارج • ومن ثم يتحقق فائض فى بند دخل الاستثمارات ويسمح هذا الفائض للاقتصاد القومى بأن يستورد بقيمة أكبر من القيمة التى يصدر بها ما يعنى تحقق عجز فى ميزان التجارة المظورة • إلا أن مقدار فائض بند دخل الاستثمارات يزيد عن مقدار العجز • وبالتالى تتمكن الدولة من الاستمرار فى اقراض الدول الأخرى • وقد مرت بريطانيا بهذه المرحلة فى الفترة ما بين السبعينات من القرن الماضى والثلاثينات من القرن الحالى •

رطاسيا

يلاحظ هنا أن هذه المراحل ليست مراحل حتمية يجب أن تمر بها موازين مدفوعات الدول المختلفة فى طريقها الى التقدم ولكنها توضح الاتجاه العام لدورة موازين المدفوعات (١) •

١ - راجع د / أحمد جامع ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، مرجع سابق ، ص ٢٣٠

الى المنتظم ، لتلك توقع الاتجاه العام لدورة موازين المدفوعات . (١)

الباب الثالث

التعاون الاقتصادي الدولي

لقد كانت للحرب العالمية الثانية تأثيرا كبيرا على مختلف دول العالم ، ودعت الى لفت الانظار نحو ضرورة اقامة تعاون وتضامن فيما بين الدول المختلفة في الشؤون الاقتصادية . وتعتبر اتفاقية المعونة المتبادلة ^(١) بين الولايات المتحدة الأمريكية والمملكة المتحدة التي تم توقيعها في ٢٣ فبراير سنة ١٩٤٢ هـ هي القوة الدافعة وراء هذه الجهود ، وقوام هذه الاتفاقية هو تخفيف مديونية بريطانيا تجاه الولايات المتحدة الأمريكية ، تلك المديونية التي نشأت بسبب القروض التي حصلت عليها بريطانيا أثناء فترة الحرب العالمية الثانية ، مقابل أن تعهد بريطانيا باتباع سياسات معينة بالتعاون مع الولايات المتحدة بعد الحرب . وتهدف الولايات المتحدة الأمريكية من ذلك أن تحصل على تعهد بريطانيا بالكف عن اجراءات تقييد التجارة الخارجية التي تارسها في شكل تمييز دول الكومنولث البريطانية على حساب تجارة الدول الأخرى . وتعهدت بريطانيا من جهة أخرى تعهد الولايات المتحدة بالعمل على تنمية الانتاج والنهوض بمستوى التوظيف المتبادل وتبادل اسهلاك السلع .

اتفاقية المعونة المتبادلة (Mutual Aid agreement)
تعتبر حجر الزاوية في انشاء نظام تعاون اقتصادي بين الدول المختلفة .

وكان هناك اتفاق عام على ضرورة تحقيق الاستقرار النسبي لأسعار الصرف ومراعاة المصلحة العامة للاقتصاد الدولي ، كما يجب ألا تنكسر على وجه الخصوص موجة التنافس التي سادت العالم وأدت إلى تخفيضات متتالية في أسعار الصرف ، واقترنت باتباع سياسات تجارية عدوانية أدت في النهاية إلى انكماش حجم التجارة الدولية .

وقد ترتب على توقيع المعونة المتبادلة بين الولايات المتحدة الأمريكية وانجلترا ظهور آراء ودراست عديدة واستهدفت تحديد الصورة المناسبة لتنفيذ ما جاء بها خاصة بالتعاون الدولي في المجال الاقتصادي بعد الحرب .

وكان أهم هذه الدراسات تلك التي قدمها هاري وايلد ، الولايات المتحدة الأمريكية وجون كينز في إنجلترا ، وتقدم كل منهما بخطة هدفها تحقيق التعاون الاقتصادي الدولي وفق المبادئ العامة التي تضمنتها اتفاقية المعونة . حيث اقترح كينز إنشاء مشروع أطلق عليه (الاتحاد الدولي للمقاييس) وعرف باسم مشروع كينز ، كما قدم وايلد اقتراحاً في نفس الوقت تقريبا يتضمن إنشاء مشروع أطلق عليه

وعرف باسم مشروع وايلد ، إلا أن المشروعين قد تلاقيا في نقاط كثيرة منها ضرورة توفير الرقابة على تقلبات أسعار الصرف بواسطة هيئة دولية تملك من السلطات والأجهزة الاحتياطية ما تستطيع تحقيق الاستقرار لأسعار الصرف ، كما أنه من الضروري وضع سلطات رقابية وإشرافية على الهيئة الدولية لتقابل بها تصرفات الدول الأعضاء التي قد تهدد التوازن الدولي .

وتقدم وايلد في عام ١٩٤٣ بمشروع جديد يتضمن إنشاء بنك دولي

للتنمية والتعمير ، وفي عام ١٩٤٤ اتفق الطرفان على إنشاء صندوق
نقد دولي ، وفي مايو سنة ١٩٤٤ وجهت الخزانة الأمريكية الدعوة إلى
"٤٤" دولة لحضور مؤتمر يعقد في بريتون وودز بالولايات المتحدة
الأمريكية لمناقشة إنشاء صندوق نقد دولي وبنك دولي للتعمير والتنمية ،
وأقرت الدول الممثلة وعددها "٢٨" دولة الاتفاقية التي أطلق عليها
بريتون وودز بإنشاء صندوق النقد الدولي والبنك الدولي للتعمير والتنمية .

وكان الهدف من الاتفاقية هو ملء الفراغ الذي نشأ بتصميم قاعدة
الذهب بعد قيام الحرب العالمية الأولى وفشل كل الجهود للرجوع
إليها بعد ذلك ، كما أن الاتفاقية ظهرت كرد فعل للنفور النقدي
والتقلبات العنيفة في أسعار الصرف والرقابة على الصرف التي شاع
استخدامها في فترة ما بين الحربين في معظم دول العالم .
كما أن هذه الاتفاقية جاءت لتعبر عن مصالح القوى الاقتصادية
الدولية الجديدة للولايات المتحدة وطموحاتها في حرية التجارة وإزدهار
الاستثمار الدولي .

وقد تضمنت الاتفاقية عددا من المبادئ الأساسية التي وافقت الدول
الأعضاء على اتباعها ، وتتمثل أهم مبادئ الاتفاقية فيما يلي : -
١- أن تغيرات أسعار الصرف يعتبر من الشؤون الدولية ، وبالتالي
لا يمكن تركه للإدارة المنفردة للدول ، فأنفراد كل دولة بمعالجة
مشكلة ميزان المدفوعات فيها يدفعها إلى اتباع سلسلة من الإجراءات
تؤثر بالضرورة على غيرها من الدول ، وأن توازن ميزان المدفوعات لدولة
ما يتحقق على حساب موازين مدفوعات دول أخرى ، ولا يعني هذا

- بالضرورة ثبات اسعار الصرف بل على الأقل ضمان حد أدنى من
الاستقرار لها ، فذلك أمر حيوى لاستمرار ونمو التبادل الدولى .
- ٢- ضرورة توفير حد أدنى من السيولة الدولية ، فى جهاز دولسى
معين ، لتقديم يد المعونة لاية دولة . تتعرض لعجز مؤقت
فى ميزان المدفوعات ، بدلا من أن تضطر من وقت الى آخر الى
أن تعبت بالاستقرار القائم فى الاقتصاد الداخلى .
- ٣- العمل على تحقيق الرضا هيه الاقتصادية والتعاون الدولى عن
طريق تشجيع سياسة حرية التجارة والتبادل الدولى .
- ٤- معالجة المشاكل النقدية فى ضوء تحقيق الأهداف الاقتصادية
المتثلة فى حرية التجارة الدولية والتوظيف الكامل ، ويتم ذلك
من خلال وجود جهاز دولى ذى أهداف محددة تشارك فى
عضوية كل الدول .
- ٥- ضرورة انشاء بنك دولى لدعم الاستثمارات الدولية من أجل تحقيق
التنمية بعد الحرب العالمية .

ومما هو جدير بالذكر فى هذا العدد أن الفترة ما بعد الحرب
العالمية الثانية قد شهدت عدد من المنظمات والهيئات الإقليمية
التي تهدف الى تحقيق أغراض فى محيط أعضائها لا تخلف عما
تعمل المنظمات العالمية على تحقيقه على أساس عالمى .

ونذكر أهمها :-

- مجلس المعونة الاقتصادية المتبادلة (الكوميكون) سنة ١٩٤٩ .
- الجماعة الاقتصادية أو السوق الأوروبية المشتركة سنة ١٩٥٧ .
- منطقة التجارة الحرة الأوروبية سنة ١٩٦٠ .

- السوق المشتركة لشرق إفريقيا سنة ١٩٦١ •
- منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية سنة ١٩٦١ •
- المجلس الاقتصادي لجامعة الدول العربية (السوق العربية المشتركة) سنة ١٩٦٤ •
- السوق المشتركة لأمريكا اللاتينية •

ولا يتسع المقام هنا لدراسة كافة هذه المنظمات ، وإنما أن
نكتفى بدراسة صندوق النقد الدولي ، حيث يمثل المنظمة الأساسية
التي تعمل على تحقيق التعاون النقدي العالمي والقضاء على قيود
المصرف التي تستر فراسيب التجارة والمدفوعات فيما بين بلدان العالم
المختلفة •

صندوق النقد الدولي

كان صندوق النقد الدولي والبنك الدولي للإنشاء والتعمير ثمره
اتفاقية بريتون وودز التي عقدت سنة ١٩٤٤ بين كل من الولايات المتحدة
الأمريكية وإنجلترا ومجموعة أخرى من الدول ، وصندوق النقد الدولي
مؤسسة متخصصة من مؤسسات الأمم المتحدة تهدف إلى تحقيق
التعاون الدولي في الشؤون الاقتصادية والنقدية الدولية •
وقد بدأ الصندوق نشاطه بالعمل في مارس ١٩٤٧ ، وتزايد
عدد أعضائه من ٢٨ دولة إلى ١٤٨ دولة عضو في عام ١٩٨٥ (١) •

١ - أنظر التقرير السنوي لصندوق النقد الدولي ، سنة ١٩٨٥ ،
ص ٦٦ •

أهداف الصندوق :

نصت المادة الأولى من اتفاقية إنشاء صندوق النقد الدولي على أن أهداف الصندوق ما يلي :

١ - تشجيع التعاون النقدي الدولي عن طريق إيجاد مؤسسة دائمة يجرى في إطارها التشاور اللازم في حل مشاكل العالم النقدية .

٢ - تيسير التوسع وزيادة حجم التجارة الدولية والمساهمة بذلك في تحقيق وحفظ مستويات عالية من المعاملة والدخل القومي وفي تنمية الموارد الانطجيه لجميع الأعضاء باعتبارها أهم أهداف السياسة الاقتصادية .

٣ - تحقيق ثبات أسعار الصرف والمحافظة على أوضاع مصرفية منظمه بين الأعضاء وتجنب التخفيض التنافسي في الصرف .

٤ - إنشاء نظم متعددة الأطراف في المدفوعات الدولية الخاصة بالمعاملات الجاريه بين الأعضاء ، والعمل على التخلص من قيود الصرف التي تعترض تقدم التجارة الدولية .

٥ - تقديم يد العون للدول الأعضاء بوضع الموارد المالية للصندوق تحت تصرفهم بضمانات مناسبة ، لمواجهة ما يطرأ من اختلال على موازين المدفوعات لدى الدول الأعضاء بما يجنبها الاضطراب لاجراءات تضر بالاستقرار الداخلي أو بمستوى الدخل والتشغيل .

٦ - العمل طبقاً لما تقدم على تصيير أو الاختلال في موازين المدفوعات للدول الأعضاء والتقليل من حدته .

رأس مال الصندوق

تساهم الدول أعضاء صندوق النقد الدولي في تكوين الموارد المالية له ، حيث تقوم كل دولة عضو بتقديم حصه أى مبلغ محدد مساهمة في تكوين موارد الصندوق النقدية ، ولم يتعرض لاتفاق الخاص بإنشاء الصندوق للقواعد التي يتم بمقتضاها تحديد حصة كل دولة .
ونلاحظ أن أخذ في الاعتبار عند تحديد الحصة مركز الدولة في الاقتصاد العالمي ومدى مساهمتها في التجارة الدولية وحجم إنتاجها القوي .

وتتكون الحصة التي تلزم كل دولة بسدادها للصندوق ونقدا لما قصت به الاتفاقية عند صدورها ، من جزئين ، جزء من الذهب أو الدولار الأمريكي نسبة ٢٥ ٪ من مقدار حصة الدولة ، أو ١٠ ٪ من رصده من الذهب والدولار وقت العمل بالاتفاق أيها أقل ، والجزء الباقي يسدد بالعملة الوطنية للدولة العضو .

ويلاحظ أن هذه الحصص ليست ثابتة وإنما يعاد تقديرها كل فترة محددة حددتها اتفاقية الصندوق بخمسة سنوات ويشترط أن توافق الدولة على تعديل حصتها إنقاذ هذا التعديل .

ويشكل حجم الحصة الخاص بكل دولة أهميه من ناحيتين ، الأولى هي أن حجم الحصة يحدد تقريبا عدد الأصوات التي يحظى بها المدير التنفيذي الذي يمثل الدولة في إدارة أحوال الصندوق . فعلى سبيل المثال يصل عدد الأصوات التي يسيطر عليها المدير التنفيذي الذي يمثل الولايات المتحدة في الصندوق ١٦٩١ ٪ من إجمالي

الأصوات ، في حين أن المدير التنفيذي لبريطانيا يسيطر على ٨٨% وقد أعطى هذا الوضع للدوليين دوراً مؤثراً في إدارة أعمال الصندوق . أما الناحية الثانية فتتمثل في أن حجم حصة كل دولة في الصندوق يحدد بدوره اجطالى لما يمكن للدولة أن تسجبه من موارد الصندوق .

حقوق الدول الأعضاء

أولا - السحب من موارد الصندوق

تتمتع كل دولة عضو في استخدام موارد الصندوق ، وهو ما يعرف بحق السحب ، إلا أنه يلاحظ أن حق السحب ليس مقيد بموافقة الصندوق فحسب ، ولكنه فضلا عن ذلك محدود سواء من حيث ما يستطيع العضو أن يحصل عليه من موارد مالية أو من ناحية الفترة التي يستطيع العضو أن يحتفظ فيها بهذه الموارد المالية .

وطبقا لنظام الصندوق ، يتمثل حق السحب في السماح للدولة العضو التي تتعرض لعجز مؤقت في ميزان مدفوعاتها أن تشتري من الصندوق العملات الأجنبية التي تحتاج إليها ، وتدفع له مقابلها عملتها الوطنية . ويشترط نظام الصندوق لكي تتمتع الدولة العضو بحق السحب توافر الشروط الآتية :

- ١ - أن يكون الغرض من السحب هو مواجهة عجز مؤقت في ميزان مدفوعات الدولة العضو ، فلا يجوز أن يكون السحب بنسبة في استيراد معدات حربية أو تعمير ما خربت الحرب مثلاً .
 - ٢ - لا يجوز للدولة العضو أن تقوم بشراء عملات أجنبية من الصندوق في مقابل عملات العضو بما يجاوز ٢٥% من حصيلة العضو من الصندوق خلال " ١٢ " شهراً ، أى للعضو الحق في شراء عملات أجنبية سنوياً في حدود ٢٥% من حصته ، وإلا يؤدي السحب عموماً إلى زيادة ما يحوزه الصندوق من مراكم عليه العضو عن ٢٠٠% من قيم حصته . بعبارة أخرى يتوقف الصندوق عن بيع عملات أجنبية للعضو مقابل عملته الوطنية إذا زاد ما يملكه الصندوق من هذه العملة عن ضعف حصة العضو .
 - ٣ - يجب ألا يكون العضو قد سبق أن أدخل تعديلات على سعر الصرف الرسمي لم يوافق عليها الصندوق .
 - ٤ - تتحمل الدولة الساحبة عوله على ما تسحبته تتراوح بين (٥%) (١%) بالإضافة إلى فائدة تصاعدية تتوقف على مقدار المبالغ المسحوبة ومدتها ، حيث تزيد بزيادة المدة المطلوب عنها القرض وتتراوح بين ٢% ، ٥% سنوياً (١) .
-
- ١ - ويذهب صندوق النقد الدولي بتحديد مدة السحب طالت بما يقدره تتراوح من ٣ : ٥ سنوات حتى يستطيع أن يحقق أهدافه في علاج الاختلال المؤقت لموازين مدفوعات أكبر عدد ممكن من الأعضاء .

٥ - يجب أن تعمل الدولة الساحبة على إعادة شراء عملتها التي باعها للصندوق مقابل الدفع بالذهب أو بعملات قابلية للتحويل إلى ذهب طالما أمكنها ذلك .

٦ - وأخيرا يكون للصندوق حق التأكد من أن العملة المطلوبة ستستخدم وفق أغراضها وأهمها معالجة عجز مؤقت في ميزان المدفوعات .

وتخلص من سبق أن نظام صندوق النقد الدولي لا يخول الدول الأعضاء حق السحب تلقائيا على موارد هـ حيث يخضع حق العضو في استخدام هذه الموارد للسلطة التقديرية للصندوق . وقد عد الصندوق في عام ١٩٥٢ في بلوره القواعد التي تحامل وفقا لها طلبت السحب ووضع موارد هـ في متناول أعضاء هـ .
فيمرر تلك القواعد بين حق السحب التلقائي في حدود الشريحة الذهبية أي الجانب الذي سدد هـ العضو من حصة الذهبية أما خارج هذه الشريحة فيمكن للدول الأعضاء أن تطعن إلى قبول الصندوق لطلبات السحب التي تؤدي إلى زيادة أرصدة من علة العضو إلى ما يزيد عن ١٠٠٪ من حصة دون أن تتجاوز بذلك ١٢٥٪ منها (١) وذلك بشرط قيام العضو ببذل الجهود المناسبة لحل مشاكله .

او - ويعرف ذلك بالسحب في حدود الشريحة الائتمانية الأولى

أما السحب فيما يجاوز ذلك فيخضع لمعايير أشد يفرضها الصندوق بحكم سلطته كتقديم خطه مقوله لأغدة التوازن الخارجى لاقتصاد البلد ، والتي يطعن معها الى مقدرة الدولة على الوفاء بما تسم سجه - ولا يوافق الصندوق على الانتقال من شريحة لأخرى إلا بعد أن يقوم العضو بتنفيذ ما يراه بالصندوق من تدابير معينة في سياسته المالية والنقدية .

ثانيا : الائتمان الاحتياطي

الائتمان الاحتياطي نظام استخدمه الصندوق عام ١٩٥٢ ، يستغناه يمكن للدولة العضو الحصول على ائتمان لمدة محددة ، هي سنة واحدة . ، وذلك دون الخضوع للملطاء التقديرية للصندوق . ولا يتقاضى الصندوق على ذلك سوى عموله بسيطه (٢٥ ٪) إذا زاد مبلغ الائتمان عن قيمة الشريحة الذهبية ، ويهدف هذا النظام الى مساعدة الدول الأعضاء ، ما يتعرض له بعضهم من ظروف طارئة فيمكنهم مواجهتها بالاستفادة من تلك الترتيبات السريعة ذات التكلفة الغشيلة ، وقد أظفدت انجلترا وفرنسا بشكل ضخم من هذا النظام حيث انتهت جملا عام ١٩٦٢ / ٦٢ على ٦٢ ٪ من هذه القروض .

ثالث : التمويل الموازن

التمويل الموازن نظام استخدمه الصندوق عام ١٩٦٢ لصالح الدول المنتجة للمواد الأولية لمواجهة الانخفاض الطارئ لحصيلة

المصادرات ، بمقتضى هذا النظام يسمح للدوله العضو أن تسحب على موارد الصندوق في حدود ٢٥ ٪ من حصته ، ثم رفع هذا الحد عام ١٩٦٩ الى ٥٠ ٪ من الحصة ، هذا بشرط ألا يتجاوز السحب في المعتاد ٢٥ ٪ من الحصة خلال السنة الواحدة . ويشترك الصندوق مع الدوله العضو في بحث تطوير المصادرات في الأجل الطويل ولا يتوقع لها في المستقبل حتى يقرر ما اذا كان الانخفاض في حصيلتها يعتبر فقط لشروط النظام من باب الأجل القصير أم لا .

رابعاً : حقوق السحب الخاصه

وهي نوع من التسهيلات الائتمانيه أنشأها صندوق النقد الدولي عام ١٩٦٩ لتوفير السيوله الدوليه اللزومه لسداد الالتزامات الدوليه . ويتم توزيع حقوق السحب الخاصه بين الدول الأعضاء على أساس حصصهم في الصندوق .

بمقتضى نظام حقوق السحب الخاصه تستطيع الدول الأعضاء أن تحصل على حاجتها من العملات القابله للتحويل . ومن هنا تستمد حقوق السحب الخاصه (هي أصل ائتماني) قيمتها من مجرد الالتزام من جانب الدول الأعضاء بقبولها نفس أى وقت ومنايه دوله بالشروط والاطاع التي حددتها لوائح الصندوق وفي حدود الكميات التي يتفق عليها سبقت . ان تحول الى الدوله المعنيه ما يعادل قيمتها من العملات القابله للتحويل .

وفي عام ١٩٧٨ تم تعديل لوائح الصندوق ، وأصبح من حق

كل دولة أن تستخدم كل ارصدها من حقوق السحب الخاصه الى أبعد حد اذا اضطرت لذلك في حالة المعجز في ميزان المدفوعات ولكن مطالبه بأن تحفظ دائما برصيد ١٥% من متوسط أى خمس سنوات من مخصصاتها التراكميه من هذه الحقوق ، كذلك فإن أى دولة لا تلتزم بقبول حقوق السحب الخاصه مقابل عملتها اذا وصل رصيدها منها الى ٢٠% من قيمة مخصصاتها من هذه الحقوق .

مذلك يساهم انشاء حقوق السحب الخاصه في التأثير على الاحتياطيات الدوله و توفير السيوله ، دون أن تكون للتأثير بأحوال موازين مدفوعات الدول خاصه العمالات فيه أو التأثير بكميات الذهب ، وهى بذلك وسيله مرنة لتوفير الحجم الملائم من الأموال الدوليه السائله ، يتفق مع حاجات التعامل فضلا عن تميزها بالثباتية توزيعها ولو نظريا توزيعا رشيدا ينشى مع احتياجات الدول المختلفه .

خلاصه : المساعدات النقدية

يسمح للدول الأعضاء في صندوق النقد الدولى طلب المساعدة فى شتى الميادين الاقتصادية كالتطورات النقدية والمالية والقيد على المدفوعات ، ونظم الرقابة على الصرف ونظم المالية العامة - حيث يتميز الصندوق بالاطمئنان بالوضوح الاقتصادية فى كثير من البلدان المتشابهه فى مشاكلها ، مما يجعله أكثر خبره ودرايه فى اساء النصح والارشاد والتوجيهات المشرة فى كافة المجالات الاقتصادية .

التزامات الدولة العضو

أولاً من الأهداف الرئيسية التي أنشأ من أجلها صندوق النقد الدولي تثبيت أسعار الصرف فيما بين الدول الأعضاء ، ويتم ذلك من خلال التزام الدولة العضو بتحديد سعر صرف عملتها بالانتقال مع الصندوق على أساس الذهب أو الدولار الأمريكي ، كما لا يجوز للدولة أن تعدل من قيمة عملتها إلا لغرض علاج اختلال هيكل أو أساس في ميزان مدفوعاتها ، مثل الانخفاض العام المستمر في الطلب الخارجي على السلع التي تصدرها الدولة على تصديرها ، أو ارتفاع الأسعار المحلية بسبب التضخم ، وقد تضمنت أحكام الصندوق الشروط الآتية ، يجب على الدولة اتباعها إذا ربيت في خفض قيمة عملتها (١) :

- ١- إذا كان التغير في سعر الصرف الرسمى في حدود ١٠% فإن الدولة تستطيع القيام به ، بشرط إخطار الصندوق ، الذى له حق الاعتراض في هذه الحالة .
- ٢- في حالة رغبة الدولة في تعديل قيمة عملتها بأكثر من ١٠% ولغاية ٢٠% من قيمتها ، يجب عليها إخطار الصندوق مقدماً ، ويجب على الصندوق إبداء موافقه أو رفضها خلال ٧٢ ساعة من وصول الاقتراح إليه .

١ - دكتور حافظ منصور ، اقتصاديات التجارة الدولية ، مرجع سابق ، ص ٢٢٨

٣ - وفي حالة زيادة نسبة التمدد المقترح عن ٢٠% فلا يلتزم الصندوق بإبداء رأيه بالموافقة أو الرضا خلال فترة معينة . بل يعطى الصندوق فرصة أطول .

ثانيا - تلتزم الدول الأعضاء وفقا لأحكام الصندوق بعدم فرض أى رقابة على الصرف فيما يتعلق بالمعاملات الجارية بدون الحصول على موافقة الصندوق مقدما ، والمدفوعات الجارية تشمل المدفوعات التى لا يكون الغرض منها تحويل رأس المال ، فتشمل خدمة المقروض والمدفوعات المتعلقة بالتجارة الخارجية .
والهدف من هذا الالتزام هو القضاء على قيود الصرف التى تعترض زيادة حجم التجارة الدولية .

ثالثا - تلتزم الدول الأعضاء بتقديم صورة كاملة عن الأوضاع الاقتصادية بها ، مثل حجم أرصدها الذهبية والعملات الأجنبية ووضع ميزان مدفوعاتها ، والدخل القوي والتجارة الخارجية ، حتى يستطيع الصندوق أن يكون فكره شامله عن التطور الاقتصادى داخل الدول الأعضاء ، وتمكنه من مساعدة هذه الدول والتالى تحقيق أهدافه .

1.

2.